2020

Международная конференция

«АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ И ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, МЕЖДУНАРОДНОГО ОБОРОТА ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ - 2020»

Организаторы конференции:

Международная партнерская сеть юридических компаний
Customs & Corporate Lawyers,
Коллегия адвокатов «ТАМОЖЕННЫЙ АДВОКАТ»

15.10.2020

ДОКЛАДЧИКИ КОНФЕРЕНЦИИ И ЗАЯВЛЕННЫЕ ТЕМЫ ИХ ВЫСТУПЛЕНИЙ

Константин Леонидович Курочкин – модератор конференции – **вступительное слово**

Владимир Павлович Павлов – профессор, д.ю.н., Советник Международной партнерской сети юридических компаний Customs & Corporate Lawyers **– тема доклада: «Проблемы таможенного контроля за перемещением через границу секретов производства»**

Александр Александрович Наумов – начальник отдела организации мониторинга и судебно-правовой работы Правового департамента ЕЭК **- тема доклада: «Препятствия для перемещения товаров и услуг на внутреннем рынке Евразийского экономического союза и пути их устранения»**

Марина Всеволодовна Лякишева – Член Совета ТПП России по таможенной политике, юрист, Советник Международной партнерской сети юридических компаний Customs & Corporate Lawyers – **тема доклада: «Актуальные вопросы перемещения товаров и технологий через таможенные границы ЕАЭС при международной инвестиционной деятельности»**

Павел Дмитриевич Бурьянов – к.т.н., Советник Международной партнерской сети юридических компаний Customs & Corporate Lawyers – **тема доклада: «Актуальные вопросы технического регулирования и сертификации товаров при перемещении через таможенную границу ЕАЭС»**

Алексей Васильевич Лукьяненко – Генеральный директор Консалтинговой компании «Кастомс Энд Корпорейт Лойерс (Сауз Раша)» г. Ростов-на-Дону – **тема доклада: «Внешнеэкономическая и инвестиционная деятельность в условиях санкционных ограничений в отношении Российской Федерации»**

Константин Леонидович Курочкин - Член Совета ТПП России по таможенной политике, Почётный адвокат Адвокатской палаты Московской области, руководитель Коллегии адвокатов «ТАМОЖЕННЫЙ АДВОКАТ» (г.Москва) – **тема доклада: «Декриминализована ли «товарная контрабанда» на самом деле?»**

Павел Страхилов – Советник по торгово-экономическим вопросам Посольства Болгарии в Российской Федерации – **тема доклада: «Стимулирование международного оборота инновационных товаров и технологий в Республике Болгария»**

Маргарита Игоревна Дзюба - Советник Международной партнерской сети юридических компаний Customs & Corporate Lawyers на Украине, к.э.н., начальник международного отдела Хмельницкого Национального университета, Украина - **тема доклада: «Сравнительный анализ таможенного регулирования импорта транспортных средств в странах G-7 и Украины»**

Зина Беккелдиевна Исабаева - Заместитель директора Департамента развития предпринимательской деятельности ЕЭК - тема доклада: **«Формирование единых подходов права стран ЕАЭС в области борьбы с нарушением прав на ИС в сети Интернет»** *(текст доклада не предоставлен докладчиком для публикации в настоящем информационном электронном буклете)*

Галина Николаевна Донцова – Член Совета ТПП России по таможенной политике, юрист, Советник Международной партнерской сети юридических компаний Customs & Corporate Lawyers – **тема доклада: «Актуальные вопросы перемещения товаров через таможенные границы при международной интернет торговле»**

Вим Альберт Тиммерманс – адвокат, Советник Международной партнерской сети юридических компаний Customs & Corporate Lawyers в Нидерландах – **тема доклада: «Таможенный арест товаров,**

защищаемых интеллектуальной собственностью, в судебной практике Нидерландов и Европейского Союза»

Юлия Муць – адвокат, Советник Международной партнерской сети юридических компаний Customs & Corporate Lawyers в Итальянской Республике – **тема доклада: «Защита интеллектуальной собственности Агентством таможни и государственной монополии Итальянской Республики»**

Павел Иванович Болточко – юрист, Советник Международной партнерской сети юридических компаний Customs & Corporate Lawyers в Республике Беларусь – **тема доклада: «Защита интеллектуальной собственности таможенными органами Республики Беларусь»**

Сергей Владимирович Шкляев – Начальник Управления торговых ограничений, валютного и экспортного контроля ФТС России **- тема доклада: «Обеспечение таможенными органами Российской Федерации прав на объекты интеллектуальной собственности»** *(текст доклада не предоставлен докладчиком для публикации в настоящем информационном электронном буклете)*

Алексей Александрович Артемьев – заместитель начальника отдела таможенного администрирования Департамента таможенной политики и регулирования алкогольного рынка Минфина России, доцент Департамента налоговой политики и налогового администрирования Финансового университета при Правительстве РФ - **тема доклада: «Проблемы включения лицензионных и иных подобных платежей за объекты интеллектуальной собственности, используемые на таможенной территории ЕАЭС, в таможенную стоимость ввозимых товаров»**

Илья Геннадьевич Романов – Генеральный директор ООО «Альта-Софт» (Москва) **- тема доклада: «Электронный обмен данными с государственным органами в таможенных операциях»**

Ольга Юрьевна Тынянская – Генеральный директор Компании CORPORATE LAWYERS GROUP, являющейся оператором Международной

партнерской сети Customs & Corporate Lawyers – **тема доклада: «Наиболее востребованные услуги Международной партнерской сети юридических компаний Customs & Corporate Lawyers по итогам 2020 года»**

Константин Леонидович Курочкин – модератор конференции **– заключительное слово по темам конференции**

+7 (495) 410-2177
+7 (495) 411 4306

Skype: customsadvocate
E-mail: info@customs-advocate.ru
Web-site: www.customs-advocate.ru
Russia, 107045, Moscow,
Rojdestvenskiy bul. 9

Модератор Конференции

Курочкин Константин Леонидович

Член Совета ТПП России по таможенной политике, руководитель Коллегии адвокатов «ТАМОЖЕННЫЙ АДВОКАТ» (г. Москва)

Вступительное слово

Международная конференция на тему: «Актуальные вопросы внешнеэкономической и инвестиционной деятельности, международного оборота объектов интеллектуальной собственности» является ежегодной и по традиции намечалась к проведению на площадке ТПП России (г. Москва, ул. Ильинка д. 6) 15 октября 2020 года.

Программа конференции как обычно была сформирована из расчёта на широкую аудиторию, состоящую из представителей делового сообщества. Традиционными её участниками являются российские торговые и производственные компании, осуществляющие внешнеэкономическую деятельность, компании, заинтересованные в реализации инвестиционных проектов как в России, так и за рубежом, представители бизнес-ассоциаций, а также специалисты.

К сожалению, в связи с известными пандемическими обстоятельствами этого года очное проведение конференции не состоялось.

Вместе с тем, в этот сложный период мы продолжаем оставаться для всех заинтересованных в сотрудничестве лиц надежными консультантами, защитниками и партнерами. Мы сохранили и актуализировали свои деловые и партнёрские связи как в России, так и за рубежом, у нас нет недостатка в высококлассных специалистах, информации и ресурсах для оказания

высококвалифицированной правовой и консалтинговой помощи в сложившихся условиях.

Мы продолжаем выполнять все взятые на себя обязательства и, руководствуясь этим, предлагаем Вашему внимаю доклады и презентации, подготовленные докладчиками конференции в этом году.

В случае возникновения у вас вопросов по темам докладов конференции, Вы всегда можете обратиться по телефонам +7 (495) 410-21-77; +7 (985) 411-43-06 либо по электронной почте info@customs-advocate.ru.

ТАМОЖЕННЫЙ АДВОКАТ
Коллегия адвокатов

+7 (495) 410-2177
+7 (495) 411 4306

Skype: customsadvocate
E-mail: info@customs-advocate.ru
Web-site: www.customs-advocate.ru
Russia, 107045, Moscow,
Rojdestvenskiy bul. 9

Customs & Corporate Lawyers

Докладчик Конференции

Павлов Владимир Павлович

Советник
Международной партнерской сети
юридических компаний
Customs & Corporate Lawyers,
Профессор Кафедры
Предпринимательского и корпоративного
права Финансового университета при
Правительстве Российской Федерации,
доктор юридических наук

Тема доклада:

«Проблемы таможенного контроля за перемещением через границу секретов производства»

ПРОБЛЕМЫ ТАМОЖЕННОГО КОНТРОЛЯ ЗА ПЕРЕМЕЩЕНИЕМ ЧЕРЕЗ ГРАНИЦУ СЕКРЕТОВ ПРОИЗВОДСТВА

Тезисы доклада.

1. В современном высокотехнологичном мире в основе конкурентной борьбы за обладание правами на результаты интеллектуальной деятельности лежит максимальная из всех возможных видов предпринимательской деятельности рента.

   В результате, права на объекты интеллектуальной собственности в настоящее время являются инструментом неэквивалентного торгового обмена между развивающимися странами и правообладателями в области высоких технологий.

2. В России начиная с 90-х годов прошлого века тактика договорной работы западных инвесторов с отечественными научно-исследовательскими организациями сводилась к обязательной передаче инвестору исключительных прав на РИД. В результате правообладателями современных российских технологий освоения космоса стали западные страны.

3. Судебная практика свидетельствует о том, что нормативное регулирование договорных отношений по экспорту высоких технологий не стимулирует разработчиков –экспортеров к полному раскрытию объема РИД содержащихся в экспортируемой продукции, поскольку это повышает цену контракта и снижает конкурентоспособность отечественного товара на внешнем рынке.

4. В результате технологии, использованные в режиме секретов производства в экспортируемом продукте не получают необходимой

правовой охраны. Воспользовавшись этим, покупатель либо надлежащим образом оформляет права на секрет производства на себя, что становятся препятствием для выполнения контракта отечественным поставщиком, либо публикует сведения о секретах производства в открытой печати, что снижает привлекательность продукции для иностранных покупателей.

5. В области контроля за передачей за рубеж военных и двойных технологий существует ФБУ «Федеральное агентство по правовой защите результатов интеллектуальной деятельности военного, специального и двойного назначения» (ФАПРИД), в функции которого входит инвентаризация и постановка на учет РИД в продукции, выполненной за счет средств государственного бюджета. Предлагается распространить эту функцию ФАПРИД на любые высокотехнологичные товары, предназначенные для экспорта. Данная новация позволит упростить таможенный контроль при пересечении границы товарами экспорта.

Докладчик Конференции

Наумов Александр Александрович

Начальник отдела организации мониторинга и судебно-правовой работы Правового департамента Евразийской экономической комиссии

Тема доклада:

«Препятствия для перемещения товаров и услуг на внутреннем рынке Евразийского экономического союза и пути их устранения»

ПРЕПЯТСТВИЯ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА И ПУТИ ИХ УСТРАНЕНИЯ

Согласно статье 28 Договора о Евразийском экономическом союзе внутренний рынок охватывает экономическое пространство, в котором обеспечивается свободное передвижение товаров, лиц, услуг и капиталов.

Понятие «четыре свободы» включает в себя:

- свобода движения товаров;
- свобода движения услуг;
- свобода перемещения трудовых ресурсов;
- свобода движения капитала.

В составе Евразийской экономической комиссии функционирует структурное подразделение - Департамент функционирования внутренних рынков, задачей которого является обеспечение функционирования внутренних рынков без барьеров, изъятий и ограничений.

В рамках реализации поставленных задач Департаментом проводится работа по выявлению и устранению барьеров, изъятий и ограничений в целях обеспечения свободного передвижения товаров, услуг, капитала и рабочей силы в рамках Евразийского экономического союза.

В настоящее время уже сформирован единый реестр препятствий в рамках общей интегрированной информационной системы Союза и определены значения понятий «изъятия» и «ограничения», а также «барьеры» с учетом специфики евразийской экономической интеграции.

Барьеры – препятствия для свободного движения товаров, услуг, капитала, рабочей силы в рамках функционирования внутреннего рынка Союза, несоответствующие праву Союза.

Изъятия – предусмотренные правом Союза исключения (отступления) о неприменении государством-членом общих правил функционирования внутреннего рынка Союза.

Ограничения – препятствия для свободного движения товаров, услуг, капитала, рабочей силы в рамках функционирования внутреннего рынка Союза, возникшие вследствие отсутствия правового регулирования экономических отношений, развитие которых предусмотрено правом Союза.Изъятия и ограничения представляют собой допустимые препятствия в функционировании внутреннего рынка Союза.

В целях повышения эффективности взаимодействия Комиссии с бизнес-сообществом и гражданами Союза, а также для повышения открытости и прозрачности применяемых государствами - членами Евразийского экономического союза изъятий и ограничений, выявленных барьеров и принимаемых по их устранению мер создан специальный информационный ресурс «Функционирование внутренних рынков Евразийского экономического союза», ориентированный на широкую аудиторию. На данном портале граждане и юридические лица Союза могут детально ознакомиться с текущим состоянием работы по выявлению и устранению барьеров, изъятий и ограничений, подать информацию о выявленных препятствиях, а также отследить их статус.

Ресурс размещен по адресу: https://barriers.eaeunion.org

Евразийская экономическая комиссия совместно с уполномоченными органами государств - членов Евразийского экономического союза проводит систематическую работу по выявлению и устранению факторов, препятствующих функционированию внутреннего рынка Евразийского экономического союза. Основные направления этой работы состоят в реализации положений, заложенных в Договоре о Союзе и иных актах, составляющих право Евразийского экономического союза; в последовательном устранении существующих барьеров, по которым не удалось согласовать пути и сроки устранения до подписания Договора о Евразийском экономическом союзе; в проведении мониторинга исполнения

права Евразийского экономического союза на территории государств-членов; во взаимодействии с бизнес-ассоциациями в целях выявления и контроля за устранением препятствий.

Участие представителей бизнес-ассоциаций Евразийского экономического союза в устранении препятствий позволяет получать актуальную информацию о препятствии из «первых рук». Непосредственная заинтересованность бизнес-ассоциаций в устранении препятствий и наличие значительно большего числа «степеней свободы» в своих действиях, по сравнению с государственными органами, достаточная независимость и открытость в выражении своих интересов способствуют формированию объективной оценки Евразийской экономической комиссии ситуации с препятствиями и принятию эффективных решений по их устранению.

Важнейшими принципами проводимой работы являются её системность и транспарентность.

Уточнение определений терминов позволило более четко разделить допустимые и запрещенные препятствия в рамках Союза и, таким образом, повысить эффективность устранения данных препятствий. Запрещенные препятствия – это барьеры, которые не соответствуют праву Союза. Допустимые препятствия – это изъятия и ограничения, то есть препятствия, которые определяют области, регулируемые национальным правом государств-членов, а не правом Союза. Фактически, это области «недоинтеграции» в рамках Союза. Сами по себе изъятия не обязательно носят негативный характер – это особенности, которые установлены правом Союза и которые следует учитывать при толковании базового принципа: «обеспечение свободы движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы, проведение скоординированной, согласованной или единой политики при функционировании Евразийского экономического союза». Вместе с тем некоторые из них оказывают негативное влияние на свободу движения

товаров, услуг, капитала и рабочей силы, в то время как другие могут приводить к возникновению барьеров. Ожидается, что дальнейшая евразийская интеграция приведет к сокращению изъятий.

Создание на первоначальном этапе базы данных в электронном виде о выявленных препятствиях и проводимая работа по ведению Реестра препятствий в электронном виде уже принесли позитивный эффект для качества и скорости накопления массива информации по препятствиям. Данный массив в дальнейшем будет использован для проведения более углубленного анализа состояния интеграционных процессов в рамках Союза, в том числе оценки влияния препятствий на экономику государств-членов. Реестр препятствий и созданный на основе содержащейся в нем информации инструментарий анализа будут использованы государствами-членами и Комиссией при совершенствовании права Союза и принятии решений в сфере евразийской интеграции. При этом Комиссией совместно с государствами-членами будет продолжена работа по вопросам, не нашедшим отражения в Реестре препятствий, с учетом выработанной методологии разделения препятствий на барьеры, изъятия и ограничения.

Реализация «Дорожных карт» по устранению изъятий и ограничений позволит существенно сократить количество изъятий и ограничений.

В соответствии с принципами прозрачности и открытости ведется работа по выстраиванию доверительных отношений с бизнес-сообществом государств-членов в формате проведения круглых столов. Взаимодействие с бизнес-сообществом позволяет принимать превентивные меры по предотвращению возникновения препятствий.

В целях учета позиций всех заинтересованных лиц создан Консультативный комитет по функционированию внутренних рынков, в рамках которого планируется рассмотрение основных системных вопросов в отношении проводимой работы по выявлению и устранению препятствий.

Одним из направлений дальнейшей работы является выявление барьеров в сфере торговли услугами, которая пока недостаточно изучена на предмет наличия препятствий. Проблема со статистической отчетностью во взаимной торговле услугами, недостаточно высокий уровень интереса национальных компаний к трансграничной торговле услугами, отсутствие необходимой информации от государств-членов препятствуют детальному анализу данной сферы. Актуальным является изучение секторов торговли услугами, где действуют правила единого рынка и которые обладают значительным весом в экономике государств-членов, например, рынок строительных услуг.

Реализация «Дорожных карт» по устранению изъятий и ограничений в полном объеме и продолжение работы по выявлению и устранению барьеров на постоянной основе послужат достижению цели по обеспечению функционирования внутреннего рынка Союза без препятствий. Кроме того, они позволят реализовать один из основных принципов функционирования внутреннего рынка Союза – отсутствие барьеров для взаимного доступа на внутренний рынок и минимальное количество изъятий и ограничений, а также будет способствовать повышению уровня кооперации и конкурентоспособности национальной экономики государств-членов.

Таким образом, в настоящее время приоритетами работы Евразийской экономической комиссии в данной сфере являются:

• совершенствование системы информационного взаимодействия с заинтересованными сторонами, в том числе с государствами-членами и бизнес-сообществом Союза;

• проведение регулярного мониторинга национального законодательства государств-членов с целью выявления барьеров и ограничений;

• разработка необходимых аналитических инструментов, направленных на повышение качества принятия решений в работе по устранению действующих барьеров, изъятий и ограничений;

• анализ некоторых сегментов рынков товаров и услуг с целью выявления новых барьеров и ограничений;

• проведение консультаций и совершенствование процедуры по досудебному урегулированию торгово-экономических разногласий между государствами-членами в целях устранения барьеров;

• уведомление государств-членов о необходимости выполнения обязательств в рамках Союза Сокращение изъятий и ограничений;

• Определение сроков устранения изъятий и ограничений с учетом замечаний и предложений государств-членов;

• утверждение «Дорожных карт» с определенными сроками устранения изъятий и ограничений и их последующая реализация.

ТАМОЖЕННЫЙ АДВОКАТ
Коллегия адвокатов

+7 (495) 410-2177
+7 (495) 411 4306

Skype: customsadvocate
E-mail: info@customs-advocate.ru
Web-site: www.customs-advocate.ru
Russia, 107045, Moscow,
Rojdestvenskiy bul. 9

Customs & Corporate Lawyers

Докладчик Конференции

Лякишева Марина Всеволодовна

Юрист, Советник
Международной партнерской сети
юридических компаний
Customs & Corporate Lawyers

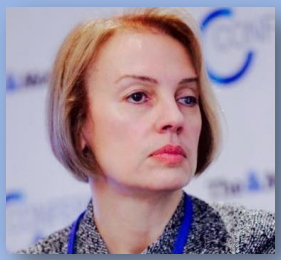
Тема доклада:

«Актуальные вопросы перемещения товаров и технологий через таможенные границы при международной инвестиционной деятельности»

«АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПЕРЕМЕЩЕНИЯ ТОВАРОВ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННЫЕ ГРАНИЦЫ»

Customs&CorporateLawyers

Презентация



Марина Лякишева
Советник Международной партнерской сети юридических и консалтинговых компаний **Customs & Corporate Lawyers**,
Руководитель проекта по техническому регулированию и ВЭД ООО «Астема Групп»,
член Совета по таможенной политике ТПП РФ

Customs&CorporateLawyers

Вызовы в текущий период

Общемировые:

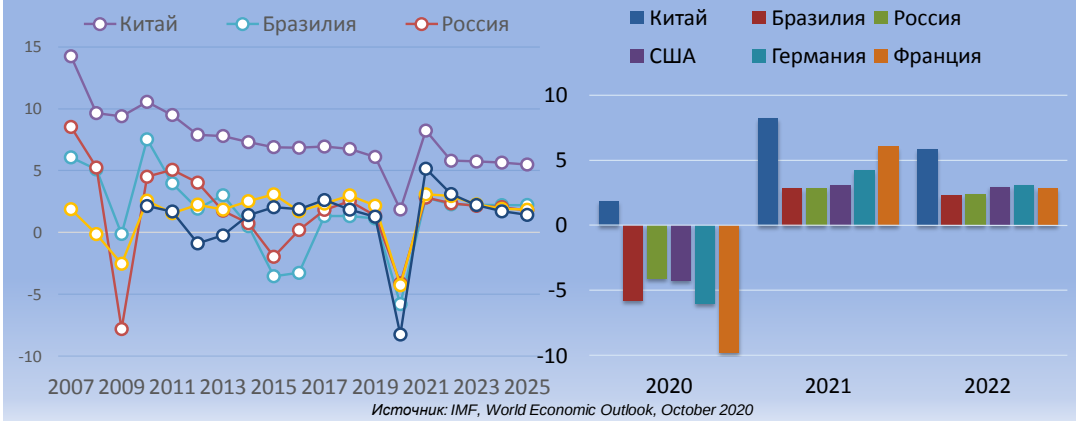
- Пандемия
- Кризис экономики
- Рост протекционизма

Национальные:

- Снижение объемов внешней торговли
- Изменения в сфере техрегулирования
- Маркировка, прослеживаемость
- Увеличение рисков в сфере ВЭД

Customs & Corporate Lawyers

Темпы роста ВВП, прогноз МВФ на 2020-2025 гг. (страны мира)

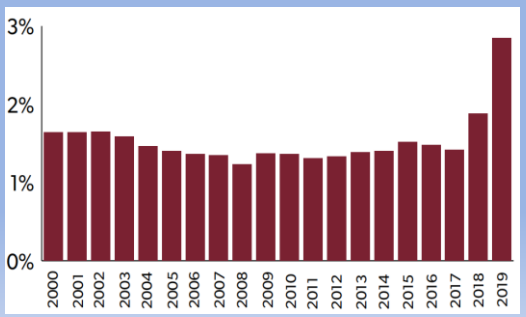


Источник: IMF, World Economic Outlook, October 2020

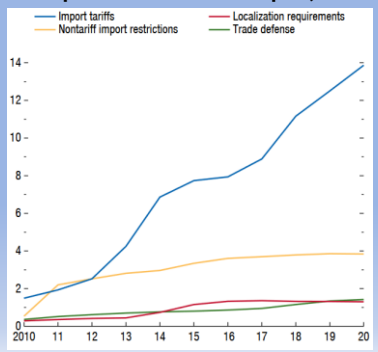
В пандемию потери ВВП больше у развитых стран из-за большей доли сферы услуг в экономике, он серьезно пострадала в результате локдауна. Вместе с тем, Китай в 2020 г. демонстрирует рост (+1.9% в 2020 г., МВФ), увеличивают свою долю в мировой экономике и глобальной торговле.

Рост протекционизма

Средний таможенный тариф США, %



Доля мирового импорта, подверженного ограничениям импорта, %



Riley 2020; IMF, 2020

Customs & Corporate Lawyers

Протекционизм в каких формах?

- Ужесточение тарифной политики ограничено Соглашениями ВТО
- Усиление нетарифных мер -запретов и ограничений
- Усиление контроля в сфере техрегулирования - об этом более подробно

Customs & Corporate Lawyers

Вызовы в сфере Тех. Регулирования

- Ограничения из-за COVID-19
- Переход на самостоятельное декларирование соответствия
- Чистка реестра от недобросовестных органов по сертификации и испытательных лабораторий
- Наращивание взаимодействия между ФСА и ФТС
- Риски контроля товаров таможенным органом после их выпуска
- Усиление ответственности за нарушения в сфере оценки соответствия

Customs & Corporate Lawyers

Обязательные процедуры для подтверждения безопасности продукции при ввозе в РФ

- Исследование проб и образцов продукции
- Обязательная маркировка продукции
- Получение разрешительного документа
- Нанесение Единого знака обращения продукции на рынке ЕАЭС

Customs & Corporate Lawyers

Полномочия таможенных органов в сфере техрегулирования- квест для декларанта /тампреда:

- Проверка фактов ввоза образцов для сертификации и проведения испытаний товаров, требование договоров, протоколов
- Невозможность продления сроков условного выпуска (Письмо ФТС России № 14-88/35479 от 14.06.18 года, в пандемию-90 дней до конца 2020 года,)
- Проверка маркировки знаком ЕАС и потребительской маркировки
- Ограничение по использованию разрешительного документа, полученного иной организацией

Customs&CorporateLawyers

COVID-19. Рекомендации о временных мерах по проведению инспекционного контроля, отбора образцов 17 мая 2020 , действуют до 31.12.2020

Про СС со сроками действия и ИК 15.03-31.12:

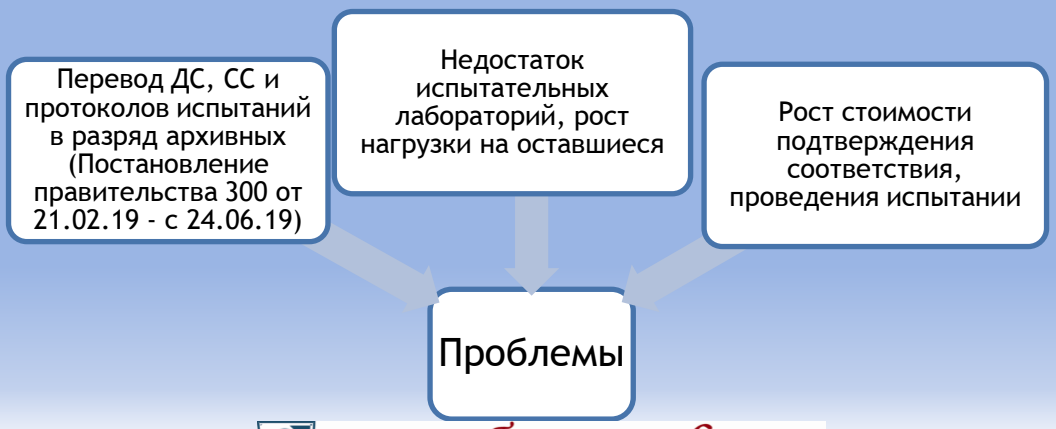
- ❑ перенос ИК на 6 месяцев
- ❑ При серийных СС и сертификации новой продукции с незначительными отличиями- СО может быть оформлен новый СС
- ❑ При невозможности ИК-не отменять, не приостанавливать СС

Отбор образцов

- ❑ Серийный СС- отбор на складе готовой продукции, дистанц.контроль, видеосвязь
- ❑ Впервые выпускаемая в обращение продукция: схемы - для партии, единичного
- ❑ Отбор: на СВХ. ТС, емкости ТС, самостоятельно заявителем
- ❑ Условный выпуск- до 90 дней!

Customs&CorporateLawyers

Последние изменения в сфере оценки соответствия



Customs & Corporate Lawyers

Чистка реестра: Постановление Правительства РФ №300 21.03 2019 года

С 24 июня 2019- право переводить в разряд архивных СС, ДС и протоколы испытаний.

Случаи архивирования:

1. вынесено предписание по их отмене, требование не выполнено .
2. Документы выданы органом, прекратившим деятельность, установлен факт их необоснованной выдачи. ФАС перенесет в архив ВСЕ сертификаты, выданные данной организацией **за последний год.**
3. п 13.- При невозможности проверки ФСА АЛ, и сведений, что информация о результатах его деятельности внесена им в информационную систему (реестры) **без фактического проведения работ по оценке соответствия или с нарушением правил их проведения**, ФСА принимает решение о переводе сведений в архив.

Если невозможно установить период внесения ОС в реестры СС и ДС без проведения работ по оценке соответствия или с нарушением правил, в архив переводятся сведения за год, предшествующий дате принятия решения.

Customs & Corporate Lawyers

Исключение из области аккредитации продукции, подпадающей под ДС

- В постановлению -Правила включения в реестр, к ним
- Критерии оценки , к ним
- Перечень ТР
- ОС обязаны актуализировать сведения о себе до 01.03.2020, чтобы стать АЛ с 01.01.2021!

- В перечне ТР нет ни одной схемы ДС, кроме 009ТР
- Нет ТР на пищевую продукцию

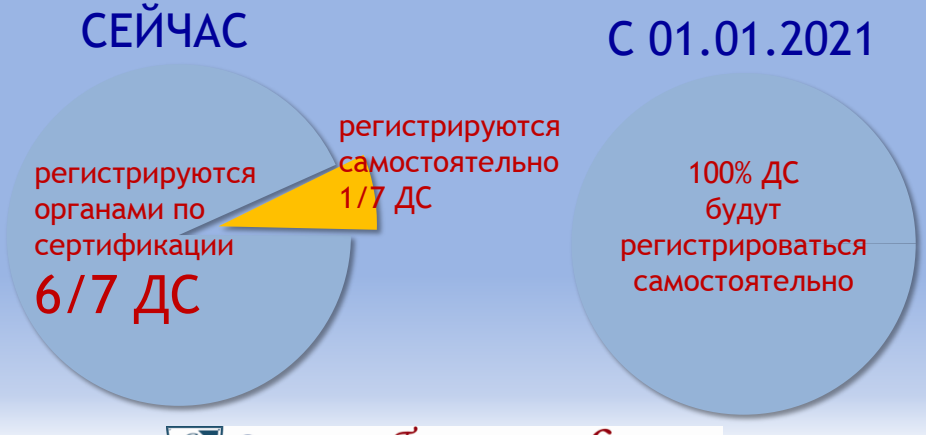
Customs&CorporateLawyers

Проблемы у органов сертификации

- Отсутствие испытаний при проведении процедуры сертификации продукции
- Отсутствие выезда на производство при всех выданных серийных сертификатов
- Не прохождение **инспекционного контроля** на ранее выданные сертификаты
- Отсутствие аккредитованного лица по месту проведения деятельности
- Выдача разрешительных документов вне области аккредитации аккредитованного лица

Решение:
самостоятельное декларирование о соответствии

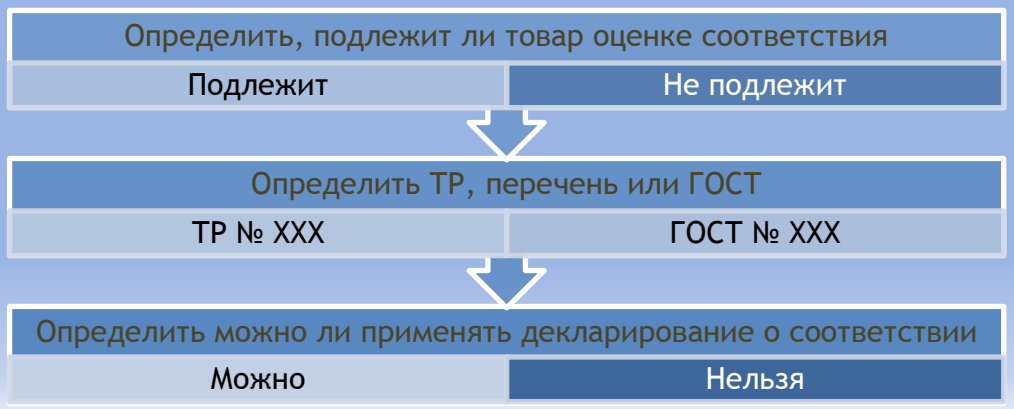
Еще немного статистики: РЕГИСТРАЦИЯ ДС



Customs & Corporate Lawyers

Что нужно для самостоятельного декларирования соответствия?

Что нужно знать, чтобы самостоятельно регистрировать ДС?



Customs & Corporate Lawyers

Что нужно знать, чтобы самостоятельно регистрировать ДС?

Выбрать оптимальную схему декларирования о соответствии

Определить на основе каких доказательств будет основана ДС?

Выбирать испытательную лабораторию

Подготовить нужный комплект документов для регистрации ДС

Где заполнить ДС? Электронные сервисы ФСА

- Электронные реестры
- Сервис регистрации деклараций о соответствии
- Расчет размера платы за проведение экспертизы
- Конфигуратор областей аккредитации
- Межведомственное информационное взаимодействие
- ФГИС Росаккредитации
- Личный кабинет технического эксперта
- Электронная приемная

https://fsa.gov.ru/use-of-technology/servis-registratsii-deklaratsiy-o-sootvetstvii/

Сервис регистрации деклараций о соответствии - типы ДС

- Декларации о соответствии требованиям технических регламентов ЕАЭС /ТС
- Декларации о соответствии требованиям технических регламентов РФ
- Декларации о соответствии продукции, включенной в Единый перечень РФ
- Декларации о соответствии продукции, включенной в Единый перечень ЕАЭС/ТС

Customs & Corporate Lawyers

Сколько времени потребуется на регистрацию и получение ДС?

Заполнить ДС + Подписать ДС ЭЦП = ДС доступна в открытой части реестра ДС на сайте ФСА

Используя Сервис, можно формировать печатные формы деклараций о соответствии и приложений к ним

Что необходимо для подключения к ФГИС?

Зарегистрироваться на Едином портале государственных и муниципальных услуг как индивидуальный предприниматель или юридическое лицо.

Получить квалифицированную электронную подпись в аккредитованном удостоверяющем центре.

Скачать и установить плагин для подписания декларации квалифицированной электронной подписью.

Customs & Corporate Lawyers

Учебный курс: PRO DECLARE

Комплексный онлайн курс по азам тех. регулирования и самостоятельному декларированию о соответствии
Курс позволит получить базовые знания в сфере техрегулирования и перейти на самостоятельное декларирование.
Это существенно снизит риски и издержки компании
HTTP://PRODECLARE.RU

Customs & Corporate Lawyers

Докладчик Конференции

Павел Дмитриевич Бурьянов

Советник
Международной партнерской сети
юридических компаний
Customs & Corporate Lawyers,
Генеральный директор
ООО «ИнфоТехРазвитие»,
кандидат технических наук

Тема доклада:

«Актуальные вопросы технического регулирования и сертификации товаров при перемещении через таможенную границу ЕАЭС»

Подтверждение соответствия продукции в 2020 году

Бурьянов П.Д., к.т.н.

1) Цель данной статьи – рассказать в общих чертах о действующих правилах подтверждения соответствия продукции в ЕАЭС с акцентом на особенности законодательства на территории Российской Федерации, сделав акценты на новости законодательства.

Данная статья в основном адресована тем, кто сталкивается с подтверждением соответствия в процессе ВЭД.

Цифровизация

2

2) Основным трендом последнего времени можно назвать «цифровизацию».

Не прошла она мимо и этапов подтверждения соответствия.

Основными направлениями совершенствования инфраструктуры качества являются:

- Аккредитация;
- Оценка соответствия;
- Стандартизация;
- Обеспечение единства измерений;
- Госконтроль (надзор).

Оценка соответствия.

Оценка соответствия

3

3) Оценка соответствия бывает добровольная и обязательная. При таможенном оформлении товаров участники ВЭД сталкиваются с обязательной оценкой соответствия. Добровольная сертификация используется для независимого подтверждения соответствия продукции/услуг третьей стороной на соответствие требованиям, не носящим обязательного характера. Поэтому далее речь будет идти исключительно об обязательной оценке соответствия.

Обязательная оценка соответствия бывает в форме сертификации и в форме декларирования.

Схемы оценки соответствия

- Комиссия ТС. Решение от 07.04.2011 г. № 621. «О Положении о порядке применения типовых схем оценки (подтверждения) соответствия требованиям технических регламентов Таможенного союза»
- Коллегия ЕЭК. Решение от 25.12.2002 г. № 293 (с изменениями на 15.11.2016 г.) «О единых формах сертификата соответствия и декларации о соответствии требованиям технических регламентов Евразийского экономического союза и правилах их оформления»

п. 6 л) «…, **а также о примененной схеме сертификации;**»

4

4) Любая обязательная оценка соответствия осуществляется в соответствии со схемами оценки соответствия.

Описание схем оценки соответствия утверждено Решением Комиссии Таможенного Союза от 07.04.2011 г. № 621 «О Положении о порядке применения типовых схем оценки (подтверждения) соответствия требованиям технических регламентов Таможенного союза».

Данное Решение содержит в себе подробное описание действующих схем оценки соответствия.

Следует обратить внимание, что в различных Технических регламентах Таможенного союза используется несколько подходов к описанию применяемых схем.

В том случае если в техническом регламенте указана схема сертификации/декларирования, то следует ее применять, непосредственно используя Решение № 621.

В том случае, если в техническом регламенте помимо номера схемы сертификации/декларирования приведено ее описание, то пользоваться

надо Решением № 621 и описание схемы оценки соответствия из технического регламента.

Следует акцентировать внимание на оформлении формы сертификата соответствия/декларации о соответствии.

Их форма, содержание и правила заполнения приведены в Решении Коллегии ЕЭК от 25.12.2002 г. № 293 «О единых формах сертификата соответствия и декларации о соответствии требованиям технических регламентов Евразийского экономического союза и правилах их оформления».

Подпункт л пункта 6 Решения № 293 требует обязательно указывать в бланке сертификата соответствия/декларации о соответствия информацию о применяемой схеме оценки соответствия.

Элементы схем оценки соответствия

Типовая схема подтверждения соответствия представляет собой набор действий (элементов), результаты которых используются для принятия решения о соответствии (несоответствии) продукции требованиям технического регламента.

В общем случае такими действиями (элементами) могут считаться:

- анализ технической документации;
- идентификация, испытания продукции, исследования типа продукции;
- оценка производства, производственный контроль;
- выдача сертификата соответствия, принятие декларации о соответствии техническим регламентам по единой форме, утвержденной Комиссией Таможенного союза (далее - сертификат соответствия, декларация о соответствии);
- регистрация декларации о соответствии;
- нанесение единого знака обращения продукции на рынке государств - членов Таможенного союза (далее - нанесение единого знака обращения);
- инспекционный контроль.

5

5) Схему оценки соответствия Заявитель выбирает сам, указывая ее в Заявке. Задача органа по сертификации проверить правомерность применения выбранной Заявителем схемы оценки соответствия.

Типовая схема подтверждения соответствия представляет собой набор действий (элементов), результаты которых используются для принятия решения о соответствии (несоответствии) продукции требованиям технического регламента.

В общем случае такими действиями (элементами) могут считаться:

- анализ технической документации;

- идентификация, испытания продукции, исследования типа продукции;

- оценка производства, производственный контроль;

- выдача сертификата соответствия, принятие декларации о соответствии техническим регламентам по единой форме, утвержденной Комиссией Таможенного союза (далее - сертификат соответствия, декларация о соответствии);

- регистрация декларации о соответствии;

- нанесение единого знака обращения продукции на рынке государств - членов Таможенного союза (далее - нанесение единого знака обращения);

- инспекционный контроль.

Внимание! Обращаю внимание, что схема оценки соответствия не заканчивается на оформлении сертификата / регистрации декларации. После этого еще есть этап нанесения Единого знака обращения продукции на рынке и Инспекционный контроль.

Заявители

Договор о Евразийском экономическом союзе

п. 5 Приложения 9 «При оценке соответствия заявителем могут быть **зарегистрированные на территории государства-члена в соответствии с его законодательством** юридическое лицо или физическое лицо в качестве индивидуального предпринимателя, являющиеся изготовителем или продавцом либо уполномоченным изготовителем лицом.

Круг заявителей устанавливается в соответствии с техническим регламентом Союза.»

6

6) Любая работа по оценке соответствия начинается с подачи Заявки на оформление сертификата соответствия / Заявления о регистрации декларации.

Форма Заявки/Заявления обязательно должна быть на сайте органа по сертификации, с которым взаимодействует Заявитель.

В соответствии с пунктом 5 Приложения 9 Договора о Евразийском экономическом союзе: «При оценке соответствия заявителем могут быть зарегистрированные на территории государства-члена в соответствии с его законодательством юридическое лицо или физическое лицо в качестве индивидуального предпринимателя, являющиеся изготовителем или продавцом либо уполномоченным изготовителем лицом.

Круг заявителей устанавливается в соответствии с техническим регламентом Союза.»

Заявители

Договор о Евразийском экономическом союзе

п. 2 Приложения 9 «"уполномоченное изготовителем лицо" - зарегистрированные в установленном законодательством государства-члена порядке на его территории юридическое лицо или физическое лицо в качестве индивидуального предпринимателя, которые на основании договора с изготовителем, в том числе иностранным изготовителем, *осуществляют действия от имени этого изготовителя* **при оценке соответствия И выпуске в обращение продукции** на территории Союза, а также несут ответственность за несоответствие продукции требованиям технических регламентов Союза.»

7

7) Пункт 2 Приложения 9 Договора о Евразийском экономическом союзе дает следующее определение: "уполномоченное изготовителем лицо" - зарегистрированные в установленном законодательством государства-члена порядке на его территории юридическое лицо или физическое лицо в качестве индивидуального предпринимателя, которые на основании договора с изготовителем, в том числе иностранным изготовителем, *осуществляют действия от имени этого изготовителя* **при оценке соответствия И выпуске в обращение продукции** на территории Союза, а также несут ответственность за несоответствие продукции требованиям технических регламентов Союза.

Внимание! В данном пункте самым важным является союз «и». Т.е. заявитель при оценке соответствия продукции иностранного производства выполняет сразу две функции: оценку соответствия и выпуск продукции в обращение.

Заявители

Решение ЕЭК
от 25.10.2019 г.
№ 10

«…при оценке соответствия и выпуске в обращение продукции…»

Реестр иностранных изготовителей

ЕВРАЗИЙСКИЙ МЕЖПРАВИТЕЛЬСТВЕННЫЙ СОВЕТ

РЕШЕНИЕ

«25» октября 2019 г. № 10 г. Москва

О некоторых вопросах применения понятия «уполномоченное изготовителем лицо» в отношении лиц, уполномоченных иностранным изготовителем

В целях обеспечения единообразного применения понятия «уполномоченное изготовителем лицо» в отношении лиц, уполномоченных иностранным изготовителем выступать заявителем при оценке соответствия серийно выпускаемой продукции требованиям технических регламентов Евразийского экономического союза, Евразийский межправительственный совет **решил:**

1. Государствам – членам Евразийского экономического союза при выпуске продукции в обращение на своих территориях исходить из того, что заявителем при оценке соответствия серийно выпускаемой продукции требованиям технических регламентов Евразийского экономического союза может являться только то уполномоченное иностранным изготовителем лицо, определенное в абзаце двадцать восьмом пункта 2 Протокола о техническом регулировании в рамках Евразийского экономического союза (приложение № 9 к Договору о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 года), которое осуществляет действия от имени изготовителя при выпуске этой продукции в обращение и несет ответственность за несоответствие

2

продукции требованиям технических регламентов Евразийского экономического союза.

2. Евразийской экономической комиссии во взаимодействии с государствами – членами Евразийского экономического союза:

до 1 марта 2020 г. подготовить предложения о внесении изменений в Договор о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 года в части уточнения понятия «уполномоченное изготовителем лицо» и установления требований к нему;

до 1 июля 2020 г. подготовить предложения по принятию акта Евразийской экономической комиссии по урегулированию вопросов, связанных с подтверждением соблюдения мер технического регулирования в отношении серийно выпускаемой продукции иностранных изготовителей при выпуске ее в обращение в рамках Евразийского экономического союза.

3. Настоящее Решение вступает в силу с даты его официального опубликования.

Члены Евразийского межправительственного совета:

От Республики Армения	От Республики Беларусь	От Республики Казахстан	От Кыргызской Республики	От Российской Федерации

8) Этот тезис дополнительно подтверждается Решением Евразийского межправительственного совета от 25.10.2019 г. № 10.

Нанесение единого знака обращения

Изображение единого знака обращения продукции на рынке государств-членов Таможенного союза утверждено Решением КТС от 15.07.2011 г. № 711

EAC

Маркировка единым знаком обращения осуществляется
ПЕРЕД ВЫПУСКОМ ПРОДУКЦИИ В ОБРАЩЕНИЕ
на рынок Евразийского экономического союза.

Единый знак обращения наносится на каждую единицу продукции, упаковку или сопроводительную документацию

9

9) Изображение единого знака обращения продукции на рынке государств-членов Таможенного союза утверждено Решением Комиссии Таможенного Союза от 15.07.2011 г. № 711.

Единый знак обращения наносится на каждую единицу продукции, упаковку или сопроводительную документацию

Говоря о нанесении Единого знака обращения продукции на рынке, так называемого знака ЕАС, следует обратить внимание на очень важный нюанс: Маркировка единым знаком обращения осуществляется ПЕРЕД ВЫПУСКОМ ПРОДУКЦИИ В ОБРАЩЕНИЕ на рынок Евразийского экономического союза.

Правоприменительная практика в Российской Федерации складывается таким образом, что знак ЕАС необходимо наносить непосредственно на заводе, до ввоза продукции на территорию Евразийского экономического союза.

При этом в других странах допускается нанесение знака ЕАС после пересечения границы, но до выпуска продукции в обращение.

Цифровизация в оценке соответствия

Электронный документ об оценке соответствия – юридически значимые сведения

Например, ЭОТТС / ЭОТШ

- **Электронная регистрация результатов поверки.**

Это уже случившийся факт. Бумажное свидетельство о поверке только по желанию заказчика.

- **On-line проверка информации о СИ**

10

10) Отдельное внимание стоит обратить на переводе в цифру документов об оценке соответствия продукции.

Ни для кого сейчас уже не является удивительным отсутствие документа о праве собственности на недвижимость. Есть только электронный реестр и, в случае необходимости, выписка их него.

Аналогичная ситуация и с документами об оценке соответствия.

Пока они ведутся на бумажных носителях, но уже сейчас электронный документ об оценке соответствия становятся юридически значимыми сведениями.

Так если в реестре выданных сертификатов соответствия сведения о сертификате соответствия расходятся со сведениями из сертификата соответствия на бумажном носителе, то приоритетными являются сведения из электронного реестра.

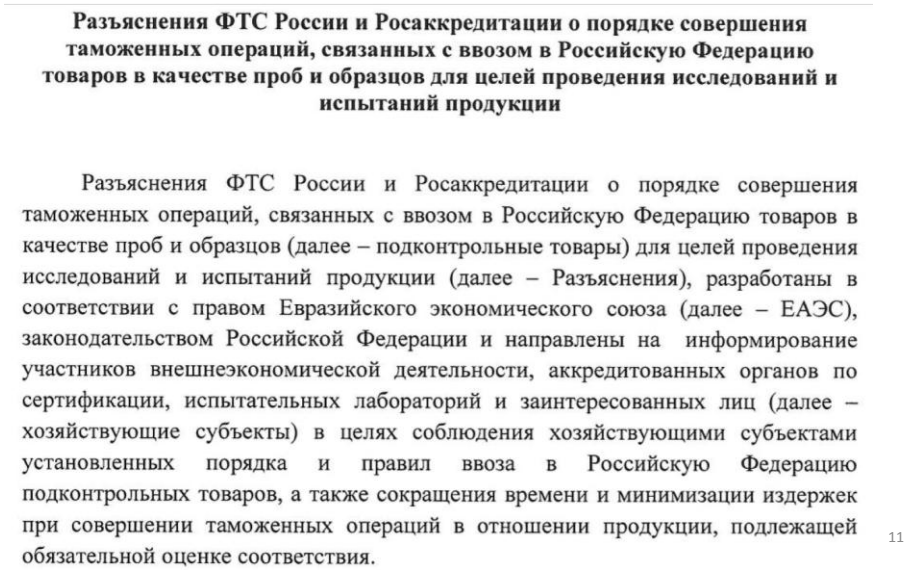
С 01 ноября 2020 года Российская Федерация полностью перешла на оформление Паспортов транспортных средств/Паспортов шасси транспортных средств исключительно в электронном виде.

Еще одним очень важным элементом цифровизации стал переход Росстандарта на оформление «Одобрения типа транспортного средства» и «Одобрения типа шасси» в электронном виде с утверждением их при помощи ЭЦП.

Следующим логичным шагом развития цифровизации оценки соответствия станет переход на электронный сертификат / декларацию о соответствии.

Еще одним элементом цифровизации стала Электронная регистрация результатов поверки. Это уже случившийся факт. Бумажное свидетельство о поверке только по желанию заказчика.

Проверка информации о СИ происходит он-лайн уже сегодня.



Разъяснения ФТС России и Росаккредитации о порядке совершения таможенных операций, связанных с ввозом в Российскую Федерацию товаров в качестве проб и образцов для целей проведения исследований и испытаний продукции

Разъяснения ФТС России и Росаккредитации о порядке совершения таможенных операций, связанных с ввозом в Российскую Федерацию товаров в качестве проб и образцов (далее – подконтрольные товары) для целей проведения исследований и испытаний продукции (далее – Разъяснения), разработаны в соответствии с правом Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС), законодательством Российской Федерации и направлены на информирование участников внешнеэкономической деятельности, аккредитованных органов по сертификации, испытательных лабораторий и заинтересованных лиц (далее – хозяйствующие субъекты) в целях соблюдения хозяйствующими субъектами установленных порядка и правил ввоза в Российскую Федерацию подконтрольных товаров, а также сокращения времени и минимизации издержек при совершении таможенных операций в отношении продукции, подлежащей обязательной оценке соответствия.

11

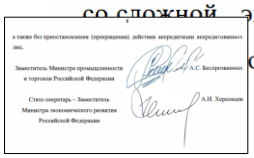
11) Важным документов 2019/2020 года стали «Разъяснения ФТС России и Росаккредитации о порядке совершения таможенных операций, связанных с ввозом в Российскую Федерацию товаров в качестве проб и образцов для целей проведения исследований и испытаний продукции».

Одним, из важным моментов, стало разъяснение того, что в случае оформления нового сертификата соответствия взамен сертификата у которого истекает срок действия нельзя для проведения испытаний использовать товар, ввезенный с целью реализации в рамках действующего сертификата, а надо ввозить отдельной таможенной декларацией после отбора образца органом по сертификации на складе готовой продукции.

Расширенные рекомендации

Расширенные рекомендации Минпромторга России и Минэкономразвития России о временных мерах по вопросу проведения инспекционного контроля, отбора образцов и иных плановых работ с учетом сложной эпидемиологической ситуации, связанной с распространением новой коронавирусной инфекции (COVID-19)

Настоящие рекомендации разработаны с целью разъяснения порядка действий заявителей и органов по сертификации продукции в отношении оценки соответствия серийно выпускаемой продукции в случае возникновения препятствий, связанных со сложной эпидемиологической ситуацией, вызванной распространением новой ой инфекции (COVID-19), и действуют до 31 декабря 2020 г.



Проект Решения ЕАЭС

12

12) Говоря об особенностях оценки соответствия в 2020 году нельзя обойти стороной последствия сложной эпидемиологической ситуации, связанной с распространением новой коронавирусной инфекции (COVID-19).

Самым большим ограничением стало закрытие границ и невозможность перемещения экспертов органов по сертификации с целью выполнения работ по анализу состояния производства, инспекционному контролю и отбору образцов продукции для проведения испытаний.

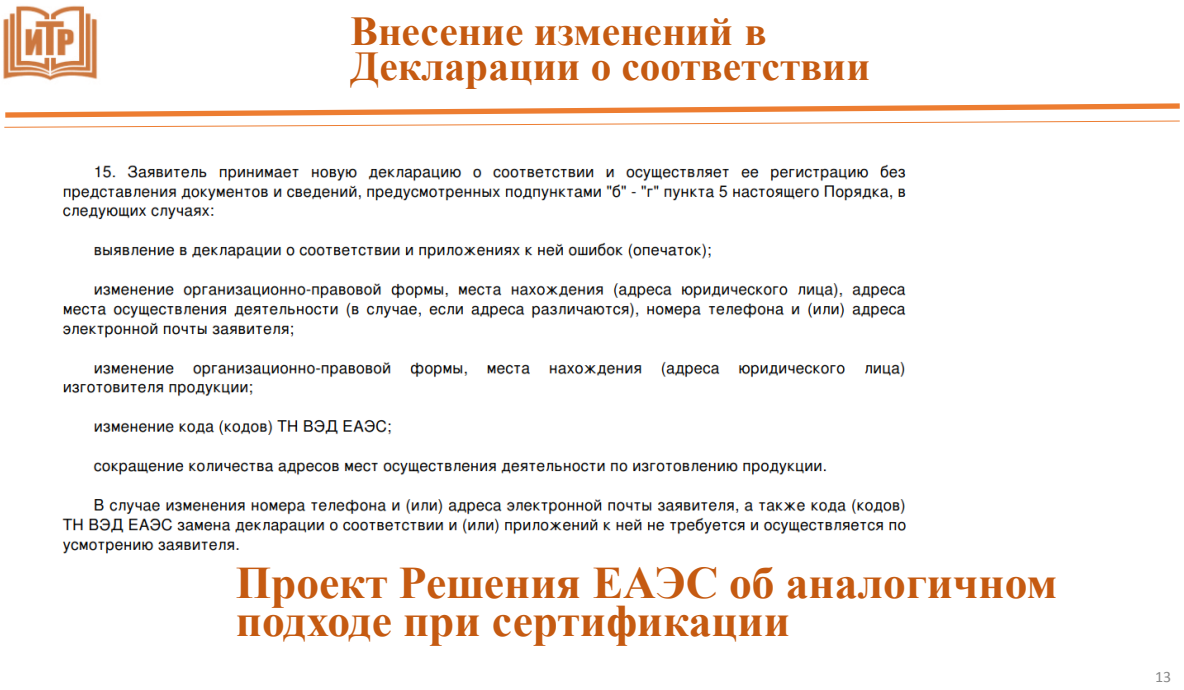
Следует обратить внимание, что в Европе уже существуют стандарты, позволяющие проводить удаленный аудит систем менеджмента качества предприятий.

По аналогии с этими документами Минпромторг России совместно с Минэкономразвития России выпустили Рекомендации, а впоследствии и Расширенные рекомендации о временных мерах по вопросу проведения инспекционного контроля, отбора образцов и иных плановых работ с учетом COVID-19.

Данные рекомендации размещены на портале Росаккредитации и других информационных ресурсах.

Обращаю внимание, что это Рекомендации, а не нормативный документ. Они не носят обязательного характера.

Данные рекомендации позволяют Органу по сертификации проводить определенные этапы схемы оценки соответствия удаленно с использование видеоконференц связи.



13) Как говорилось ранее обязательная оценка соответствия осуществляется в форме сертификации и в форме декларирования.

Схемы оценки соответствия в форме декларирования приведены в Решении Комиссии Таможенного Союза от 07.04.2011 г. № 621 «О Положении о порядке применения типовых схем оценки (подтверждения) соответствия требованиям технических регламентов Таможенного союза».

Порядок регистрации деклараций о соответствии приведен в Решении Коллегии Евразийской Экономической комиссии от 20.03.2018 года № 41 «О

Порядке регистрации, приостановления, возобновления и прекращения действия деклараций о соответствии продукции требованиям технических регламентов Евразийского экономического союза».

Внимание! Решением № 41 предусмотрена возможность Заявителем принимать новую декларацию о соответствии в упрощенном порядке только в следующих случаях:

- выявление в декларации о соответствии и приложениях к ней ошибок (опечаток);

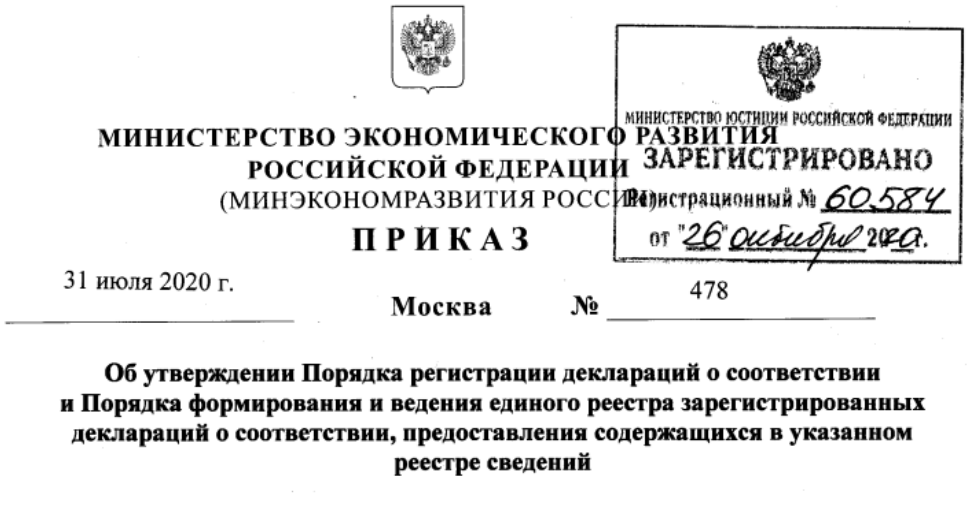
- изменение организационно-правовой формы, места нахождения (адреса юридического лица), адреса места осуществления деятельности (в случае, если адреса различаются), номера телефона и (или) адреса электронной почты заявителя;

- изменение организационно-правовой формы, места нахождения (адреса юридического лица) изготовителя продукции;

- изменение кода (кодов) ТН ВЭД ЕАЭС;

- сокращение количества адресов мест осуществления деятельности по изготовлению продукции.

В случае изменения номера телефона и (или) адреса электронной почты заявителя, а также кода (кодов) ТН ВЭД ЕАЭС замена декларации о соответствии и (или) приложений к ней не требуется и осуществляется по усмотрению заявителя.



МИНИСТЕРСТВО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
(МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РОССИИ)

ПРИКАЗ

МИНИСТЕРСТВО ЮСТИЦИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ЗАРЕГИСТРИРОВАНО
Регистрационный № 60584
от "26" октября 2020 г.

31 июля 2020 г. Москва № 478

Об утверждении Порядка регистрации деклараций о соответствии и Порядка формирования и ведения единого реестра зарегистрированных деклараций о соответствии, предоставления содержащихся в указанном реестре сведений

14

14) С 01 января 2021 года вступает в силу Приказ Минэкономразвития России от 31.07.2020 года № 478 «Об утверждении Порядка регистрации деклараций о соответствии и Порядка формирования и ведения единого реестра зарегистрированных деклараций о соответствии, предоставления содержащихся в указанном реестре сведений».

Основными нововведениями данного документа стало:

- необходимость в информации об Изготовителе, расположенном за пределами территории Российской Федерации и территории стран – членов Евразийского экономического союза указывать GLN (Global Location Number / глобальный номер расположения);

- необходимость в информации о продукции, произведенной за пределами территории Российской Федерации и территории стран – членов Евразийского экономического союза указывать международный код GTIN (Global Trade Item Number).

С 01.08.2021 года при регистрации декларации необходимо будет указывать документы, подтверждающие необходимое количество ввозимых проб (образцов) продукции.

Также с 01.08.2021 года будет отказано в регистрации декларации в случае отсутствия информации о заявителе, являющемся изготовителем, зарегистрированным на территории Российской Федерации, в реестре уведомлений, в соответствии с Постановлением Правительства от 16.07.2009 года № 584.

Госконтроль (надзор)

- **Запуск системы информирования об опасной продукции ЕАЭС**
- **Увязка сведений о нарушении требований с системами прослеживаемости продукции**
- **Умный контроль (надзор)**

15

15) Заканчивая статью об оценке соответствия сквозь призму цифровизации следует остановиться еще на одной составляющей «инфраструктуры качества» - госконтроле (надзоре).

Конечно же и его коснулась цифровизация. Причем как на территории каждой страны в отдельности, так и на территории Евразийского экономического союза.

Запущена система информирования об опасной продукции ЕАЭС. Это цифровая платформа, позволяющая органам контроля стран – членов ЕАЭС обмениваться информацией о несоответствующей продукции.

Происходит увязка сведений о нарушении требований с системами прослеживаемости продукции. В совокупности с внедряемой маркировкой продукции у регулятора появится возможность в случае выявления недостоверно выданного сертификата выявить в каких именно торговых точках находится небезопасная продукция и изъять ее из оборота.

Вводится умный контроль (надзор), основанный на риск ориентированном подходе.

Спасибо за внимание!

Бурьянов П.Д., к.т.н. –
Генеральный директор
ООО «ИнфоТехРазвитие»
+7-(495)-123-3387
+7-985-600-6917
buryanov@infotr.ru
WWW . INFOTR . RU

16

Докладчик Конференции

Лукьяненко Алексей Васильевич

Юрист, Генеральный директор
Консалтинговой компании
«Кастомс Энд Корпорейт Лойерс (Сауз Раша)»
г. Ростов-на-Дону

Тема доклада:

«Внешнеэкономическая и инвестиционная деятельность в условиях санкционных ограничений в отношении Российской Федерации»

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ И ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В УСЛОВИЯХ ДЕЙСТВИЯ САНКЦИОННЫХ ОГРАНИЧЕНИЙ В ОТНОШЕНИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

На протяжении последних семи лет Российская Федерация находится под серьезными санкциями, введенными в отношении нее США и Евросоюзом.

Причины и поводы для их введения самые разнообразные, начиная от присоединения Крыма к России, гибели Сергея Магнитского и заканчивая делом по отравлению Скрипалей.

Введение санкций в отношении РФ безусловно сказалось на многих отраслях российской экономики со знаком минусом, так как в условиях мировой глобализации успешность экономики государства во многом зависит от ее интегрированности в мировые экономические процессы. В настоящее время трудно представить себе государство, которое способно к полной автономии своей экономики и Российская Федерация не является исключением из этого правила.

Кроме того, помимо «официально» введенных в отношении РФ ограничений, есть еще множество «неофициальных» ограничений и запретов, с которыми приходится сталкиваться резидентам РФ при осуществлении внешнеэкономической деятельности. В качестве примера: минтранс Турции в июне 2020 года издал распоряжение, по которому определенным морским судам (согласно утвержденного списка) запрещен заход в морские порты Турции по причине их участия в обеспечении строительства федеральной трассы «Таврида» в Крыму, в 2019 году турецкие власти запретили поставки ильменита в РФ, из-за действующих ограничений российские экспортеры сельскохозяйственной продукции существенно ограничены в рынке сбыта и т. д.

Интересно то, что находить варианты ведения внешнеэкономической деятельности в условиях действующих санкций вынуждены не только российские компании, но и иностранные….

В таких условиях значение проводимых конференций с участием представителей бизнеса, заинтересованных государственных органов и практикующих юристов трудно переоценить.

Существующие реалии вынуждают всех участников внешнеэкономической и инвестиционной деятельности более ответственно подходить к организации бизнес- процессов, к выбору консультантов и исполнителей, к документообороту и анализу правовых схем.

В таких условиях успешное ведение внешнеэкономической деятельности невозможно без своевременной и оперативной помощи государства. Надо отметить, что государство пытается не выпадать из процесса регулирования внешнеэкономической деятельности, в том числе через судебную систему, формируя практику судов в той или иной области внешнеэкономической деятельности. К примеру, Постановлением от 13 февраля 2018 года N 8-П Конституционный Суд дал оценку конституционности положений пункта 4 статьи 1252, статьи 1487, пунктов 1, 2 и подпункта 1 пункта 4 статьи 1515 Гражданского кодекса Российской Федерации. Оспоренные положения являлись предметом рассмотрения в той мере, в какой на их основании разрешается вопрос о привлечении к ответственности лица за нарушение исключительного права на товарный знак посредством ввоза соответствующих товаров на территорию Российской Федерации без согласия обладателя данного исключительного права для их введения в гражданский оборот.

Конституционный Суд признал оспоренные положения не противоречащими Конституции Российской Федерации, поскольку:

не исключается правомочие суда отказать полностью или частично в применении последствий ввоза на территорию Российской Федерации без согласия правообладателя товарного знака конкретной партии товара, на котором товарный знак размещен самим правообладателем или с его согласия и который законно выпущен в оборот за пределами Российской Федерации, в тех случаях, когда в силу недобросовестности поведения правообладателя товарного знака применение по его требованию таких последствий может создать угрозу для жизни и здоровья граждан, иных публично значимых интересов. При этом следование правообладателя товарного знака режиму санкций против Российской Федерации, ее хозяйствующих субъектов, установленных каким-либо государством вне надлежащей международно-правовой процедуры и в противоречии с многосторонними международными договорами, участником которых является Российская Федерация, выразившееся в занятой правообладателем позиции в отношении российского рынка, может само по себе рассматриваться как недобросовестное поведение.

К сожалению, действия и решения государственных органов, зачастую не успевают за рынком, в силу разных объективных и субъективных причин и факторов.

И несмотря на все трудности, которые переживает российская экономика, при квалифицированном подходе к ведению бизнеса, при наличии частно - государственного взаимодействия, российские компании могут быть успешными и конкурентоспособными участниками внешнеэкономической деятельности.

ИНФОРМАЦИОННОЕ СООБЩЕНИЕ ПО ПРАВОВОМУ СОПРОВОЖДЕНИЮ БИЗНЕС-ПРОЕКТОВ НА ЮГЕ РОССИИ

Компания ***Customs & Corporate Lawyers South Russia*** функционирует в Ростове-на-Дону с 2013 года. Её специализацией всегда являлось сопровождение бизнес-процессов и правовая поддержка субъектов предпринимательской деятельности. Юристы Компании хорошо зарекомендовали себя в правовой поддержке строительной и девелоперской деятельности, реализации крупных инвестиционных проектов в сфере сельского хозяйства, услуг и транспорта, а также в защите субъектов предпринимательской деятельности от уголовного преследования.

Специалисты Компании, являясь первоклассными юристами, призваны расширить и укрепить следующие практики:

- Морское право,
- Сопровождение судоремонтной и судостроительной отрасли,
- Сделки с морскими и речными судами,
- Таможенное право и ВЭД,
- Налоговые споры.

Контакты: e-mail: rostov@customs.su.

Сайт компании ***Customs & Corporate Lawyers South Russia***

расположен по Интернет адресу: http://southrussia-consulting.com/

+7 (495) 410-2177
+7 (495) 411 4306

Skype: customsadvocate
E-mail: info@customs-advocate.ru
Web-site: www.customs-advocate.ru
Russia, 107045, Moscow,
Rojdestvenskiy bul. 9

Докладчик Конференции

Курочкин Константин Леонидович

Член Совета ТПП России по таможенной политике, руководитель Коллегии адвокатов «ТАМОЖЕННЫЙ АДВОКАТ» (г. Москва)

Тема доклада:

«Декриминализована ли «товарная контрабанда» на самом деле?»

ДЕКРИМИНАЛИЗОВАНА ЛИ «ТОВАРНАЯ КОНТРАБАНДА» НА САМОМ ДЕЛЕ?

О необходимости дальнейшей кодификации, систематизации и детализации норм, определяющих уголовную ответственность за контрабанду

Несмотря на, казалось бы, постоянную модернизацию таможенного законодательства, приведение его в соответствие с международными соглашениями, включая наднациональные нормы ВТО и ЕАЭС, а также постоянное усовершенствование таможенных технологий и оптимизацию процедур, проблем, к сожалению, у участников внешнеэкономической деятельности по-прежнему много. Значительная их часть связана не только с применением права на местах в условиях переходного периода таможенного администрирования от «бумажного» делопроизводства к «цифровому», но и с системными «минами», заложенными в российском федеральном законодательстве – а именно, устанавливающим юридическую ответственность за нарушения таможенных правил, включая уголовную – за контрабанду.

Ранее контрабанда как незаконное перемещение товаров через таможенную границу России квалифицировалось по ст.188 УК РФ. При этом отправной точкой для возбуждения уголовного дела становилось нарушение установленного порядка таможенного оформления и таможенного контроля (или полное их отсутствие) при наличии высокой стоимости перемещенных через границу товаров.

Однако Федеральным законом от 07.12.2011 N 420-ФЗ так называемая "товарная контрабанда" - декриминализована. Иными словами, товарная контрабанда перестала быть преступной с момента вступления в силу указанного федерального закона. Таким образом, после декриминализации состава преступления, предусмотренного ч.1 ст. 188 УК РФ, по смыслу этого действия, все деяния по недекларированию или недостоверному декларированию сколь угодно крупных партий товаров, не связанные с неуплатой таможенных платежей в крупном размере, казалось бы, должны были бы подлежать оценке только в контексте административного правонарушения и квалифицироваться, в частности, по ст. 16.2 КоАП РФ. А, в свою очередь, перемещение через государственную границу России и/или таможенную ЕАЭС, условно говоря, «особо опасных предметов» (сильнодействующих веществ, ядов, взрывчатки, оружия, ядерных материалов, и т.д.), стратегически важных ресурсов и товаров должно было наказываться по ст. 226.1 УК РФ. Естественно ожидалось, что в список стратегически важных ресурсов и товаров попадут товары, чей вывоз за границу критически важен для экономики страны (например, лес или нефть).

Что же получилось в итоге?

Итак, Уголовным кодексом Российской Федерации предусмотрена юридическая ответственность за совершение деяния, предусмотренного ст. 226.1 «Контрабанда сильнодействующих, ядовитых, отравляющих, взрывчатых, радиоактивных веществ, радиационных источников, ядерных материалов, огнестрельного оружия или его основных частей, взрывных устройств, боеприпасов, оружия массового поражения, средств его доставки, иного вооружения, иной военной техники, а также материалов и оборудования, которые могут быть использованы при создании оружия массового поражения, средств его доставки, иного вооружения, иной

военной техники, а равно стратегически важных товаров и ресурсов или культурных ценностей либо особо ценных диких животных и водных биологических ресурсов» (в ред. Федерального закона от 02.07.2013 N 150-ФЗ).

Указанное преступление по степени общественной опасности отнесено законом к преступлениям против общественной безопасности (глава 24), включенных в раздел IX. «Преступления против общественной безопасности и общественного порядка» УК РФ, и тем самым, по сути, приравнен к иным составам уголовных деяний, входящих в главу 24 указанного раздела, включая: ст. 205 «Террористический акт», ст. 206 «Захват заложников», ст. 209 «Бандитизм» и др.

Вместе с тем, исходя из диспозиции нормы ст.226.1 УК РФ данный уголовный состав имеет значительной частью экономическую направленность преступной деятельности, учитывая указываемые в диспозиции нормы предметы посягательств – товары, ресурсы, животные.

При этом надо отметить, что уголовные составы утратившей силу ст. 188 УК РФ, ранее отнесенные законом к преступлениям исключительно в экономической сфере, де-факто возродились в действующей редакции ч.1 ст. 226.1 УК РФ, отнесенной, как уже отмечалось ранее, к преступлениям против общественного порядка. При этом, по сути, экономические деяния, становятся преступлением большей, чем было ранее, степени общественной опасности.

Таким образом, "невнятностью" и непомерной широтой формулировок ст. 226.1 УК РФ созданы реальные предпосылки произвольного толкования данной нормы при её применении, что уже, к сожалению, приводит к негативным последствиям для участников ВЭД.

Как следует из предписаний, содержащихся в диспозиции нормы ст. 226.1 УК РФ, и примечаниях к ней, нормы указанной статьи не являются прямыми по своему действию (прямо прописанными), а носят бланкетный (отсылочный) характер, т.е. устанавливают правила поведения лишь в общей форме, не конкретизируя их. В связи с этим конкретизация отсутствующих правовых предписаний ст. 226.1 УК РФ содержится в специальных нормативных актах разных отраслей законодательства Российской Федерации, в том числе в подзаконных актах (постановлениях Правительства Российской Федерации и др.).

В силу бланкетной структуры диспозиции ст. 226.1 УК РФ обнаружилась проблематика ее применения, поскольку данная норма отсылает к огромному объему специальных норм, определяющих упоминаемые в статье понятия, для установления признаков и конкретных характеристик перечисленных в ней предметов посягательства.

Тем самым, созданы реальные условия произвольного, расширительного толкования данной нормы правоприменителем (примечание: к сожалению, исходя из своего личного опыта адвокатской деятельности, в настоящее время системным толкованием норм права на практике, как правило, занимается оперуполномоченный), что может привести, и уже во многих случаях приводит, к необоснованному, с точки зрения правовой целесообразности, привлечению участников внешнеэкономической деятельности к уголовной ответственности. Так, например, содержание в диспозиции ст. 226.1 УК РФ понятий «иного вооружения, иной военной техники, а также материалов и оборудования, которые могут быть использованы при создании оружия массового поражения, средств его доставки, иного вооружения, иной военной техники» допускает возможность отнесения к данным понятиям самых различных

товаров – в частности: материалов, запасных частей и комплектующих общего (гражданского) назначения.

Так, по мнению судьи Конституционного Суда Российской Федерации С.М. Казанцева, изложенному в Определении Конституционного Суда Российской Федерации от 10.10.2019 № 2647-О: «Установление в части первой статьи 226.1 УК Российской Федерации уголовной ответственности за незаконное перемещение через таможенную границу Таможенного союза в рамках ЕврАзЭС либо Государственную границу Российской Федерации с государствами - членами Таможенного союза в рамках ЕврАзЭС "иной военной техники" ввиду отсутствия ясных и непротиворечивых критериев (признаков) отнесения продукции военного назначения к данной категории, ввиду нечеткого разделения продукции военного и двойного назначения представляется не отвечающим требованию формальной определенности, без чего не может быть достигнуто единообразное понимание и применение соответствующих норм, а значит, и соблюдение общих принципов правового регулирования и правоприменения и равенство всех перед законом… …Таким образом, в вопросе о том, соответствуют ли Конституции Российской Федерации оспариваемые положения статьи 226.1 УК Российской Федерации, обнаруживается неопределенность».

В связи с изложенным в целях конкретизации действующей нормы ст. 226.1 УК РФ и устранения возможности ее произвольного толкования представляется целесообразным внесение изменений в УК РФ в виде уточнения норм диспозиции данной статьи, а также разделения составов в УК РФ путем выделения отдельных составов для отдельных понятий (видов) перемещаемых через таможенную границу товаров (например, отдельную норму для отдельных видов стратегически важных товаров и ресурсов, отдельную норму для культурных ценностей и т.п.), которые не будут

содержать бланкетные нормы, например отсылающие к перечням, утверждаемым Правительством Российской Федерации. Тем самым, составы в этой части УК РФ будут иметь прямое действие.

Проблема, изложенная выше, к моему великому сожалению, не единична и не надумана и решение её чрезвычайно актуально в контексте статистики, приведенной на официальном сайте ФТС России, из которой следует, что из 652 уголовных дел, возбужденных в I квартале 2020 года российскими таможенными органами, – 280 возбуждено по ст. 226.1 УК РФ. Между тем, следует иметь в виду, что в соответствии с УПК РФ предварительное следствие может производиться также следователями органа, выявившего эти преступления. Иными словами, это означает, что на практике по данной статье уголовные дела возбуждаются не только таможенными органами, но и МВД, ФСБ и СК РФ. Таким образом, по-видимому, 280 дел - это, конечно же, не окончательная "цифра" за 1 квартал 2020 года.

Приведу лишь пару примеров из своей адвокатской практики.

Итак, казус первый. Физическое лицо собирается лететь через аэропорт Шереметьево за границу. На руке у него бывшие в употреблении часы, но одной из самых престижных швейцарских марок, в корпусе из белого золота и с ремешком, который также содержит вставки из драгоценных металлов. Часы им приобретены относительно давно в одном из специализированных магазинов города Москвы. При прохождении таможенного контроля в «зеленом коридоре», эти часы и ремешок к ним у него изымаются, а в отношении него возбуждается уголовное дело по ч.1 ст. 226.1 УК РФ, поскольку такой товар - как золотые часы - код ТН ВЭД ЕАЭС 9101, так и ремешки со вставками из драгметаллов - код ТН ВЭД ЕАЭС 9113

10 - включены в «ПЕРЕЧЕНЬ СТРАТЕГИЧЕСКИ ВАЖНЫХ ТОВАРОВ И РЕСУРСОВ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ СТАТЬИ 226.1 УГОЛОВНОГО КОДЕКСА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ», утвержденный постановлением Правительства Российской Федерации от 13.09.2012 N 923 (ред. от 07.06.2019). В итоге, это физическое лицо находится под реальным риском привлечения к уголовной ответственности, поскольку даже за день до этого и предположить не могло, что уже несколько лет носит на руке стратегически важные для Российской Федерации товары – а именно, швейцарские золотые часы и ремешок для них. При этом ему за такое «тяжкое» уголовное преступление грозит лишение свободы на срок от трех до семи лет со штрафом в размере до одного миллиона рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до пяти лет или без такового и с ограничением свободы на срок до одного года или без такового.

Или вот ещё один показательный случай из практики.

Российское юридическое лицо закупает в Китае готовую рыбную продукцию (копчёный угорь). При ввозе в Россию таможня по спорным основаниям корректирует таможенную стоимость товара в сторону её увеличения, в связи с этим доначисляет таможенные платежи на сумму примерно 800000 рублей, а затем привлекает эту организацию к административной ответственности по ч.2 ст. 16.2 КоАП РФ и назначает минимальный административный штраф по данной статье – в размере ½ от якобы неуплаченных таможенных платежей, что составило в этом случае всего-то около 400000 рублей, но без конфискации товара (я говорю здесь о конфискации только потому, что законодатель это также предусмотрел, но оставил (к слову, как и фактическую величину штрафа от ½ до 2-х кратного) на усмотрение правоприменителя, зависимого, большей частью, от степени собственного великодушия, ограниченного необходимостью пополнения

федерального бюджета). Но это ещё не всё. По признакам незаконного ввоза стратегического товара на территорию России (напомню, китайского копченого угря) в настоящее время проводится проверка сообщения о преступлении, предусмотренного ч.1 ст. 226.1 УК РФ, поскольку такой товар, а именно, готовые продукты из рыбы или ракообразных, моллюсков или прочих водных беспозвоночных (коды ТН ВЭД ЕАЭС 1604 – 1605) тоже включены в тот самый «ПЕРЕЧЕНЬ СТРАТЕГИЧЕСКИ ВАЖНЫХ ТОВАРОВ И РЕСУРСОВ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ СТАТЬИ 226.1 УГОЛОВНОГО КОДЕКСА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ», утвержденный постановлением Правительства Российской Федерации от 13.09.2012 N 923 (ред. от 07.06.2019).

Исходя из приведенных выше примеров, представляется, что далеко не все деяния, связанные с незаконным перемещением через таможенную границу ЕАЭС или Государственную границу Российской Федерации предметов посягательств, перечисленных в ч.1 ст. 226.1 УК РФ, представляют угрозу общественному порядку и безопасности государства. Очевидно также, что нормы ч.1 ст. 226.1 УК РФ в действующей редакции требуют изменения с учетом уровня общественной опасности деяния, предусмотренного в данной статье в зависимости от предметов посягательств.

В связи с изложенным выше, было бы чрезвычайно своевременным в главе 24 «Преступления против общественной безопасности» УК РФ название ст. 226.1 и норму ч.1 ст. 226.1 изложить в новой редакции, исключив из действующей редакции предметы посягательств, имеющие выраженную экономическую направленность либо не имеющие реальной общественной опасности, из Раздела IX. «ПРЕСТУПЛЕНИЯ ПРОТИВ ОБЩЕСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ И ОБЩЕСТВЕННОГО ПОРЯДКА» УК

РФ. И это вполне, с точки зрения соразмерности, будет оправдано, поскольку, согласитесь, санкции в КоАП РФ по делам о нарушении таможенных правил таковы, что не каждая уголовная ответственность может с ними сравниться (пример этого я приводил выше).

Вместе с тем, принимая во внимание необходимость защиты экономических интересов государства, также было бы целесообразным сохранить юридическую ответственность в соответствии с УК РФ в случаях незаконного перемещения через таможенную границу ЕАЭС или Государственную границу Российской Федерации иных предметов, содержащихся в действующей норме ч.1 ст. 226.1 УК РФ, а именно – действительно стратегически важных товаров и ресурсов или культурных ценностей в крупном размере либо особо ценных диких животных и водных биологических ресурсов, принадлежащих к видам, занесенным в Красную книгу Российской Федерации и (или) охраняемым международными договорами Российской Федерации, их частей и дериватов (производных), - которые, тем не менее, должны быть выделены в отдельные статьи УК РФ.

При этом эти новые статьи УК РФ должны быть сформулированы без использования таких юридических конструкций как бланкетные нормы и непосредственно содержать подробный перечень таких товаров, а также указание не на просто «перемещение через границу», а на направление такого перемещения (ввоз или вывоз) применительно к каждому товару либо группе товаров.

Тем самым, предполагаемые новые составы в этой части УК РФ будут иметь не только прямое действие, но и будут отвечать принципам детализации, систематизации и кодификации норм права. Кроме того, практическая реализация таких изменений в уголовном законодательстве

согласуются с идеей необходимости обеспечения принципов справедливости, гуманности, соразмерности и экономии мер уголовных репрессий.

ТАМОЖЕННЫЙ АДВОКАТ
Коллегия адвокатов

+7 (495) 410-2177
+7 (495) 411 4306

Skype: customsadvocate
E-mail: info@customs-advocate.ru
Web-site: www.customs-advocate.ru
Russia, 107045, Moscow,
Rojdestvenskiy bul. 9

Customs & Corporate Lawyers

Докладчик Конференции

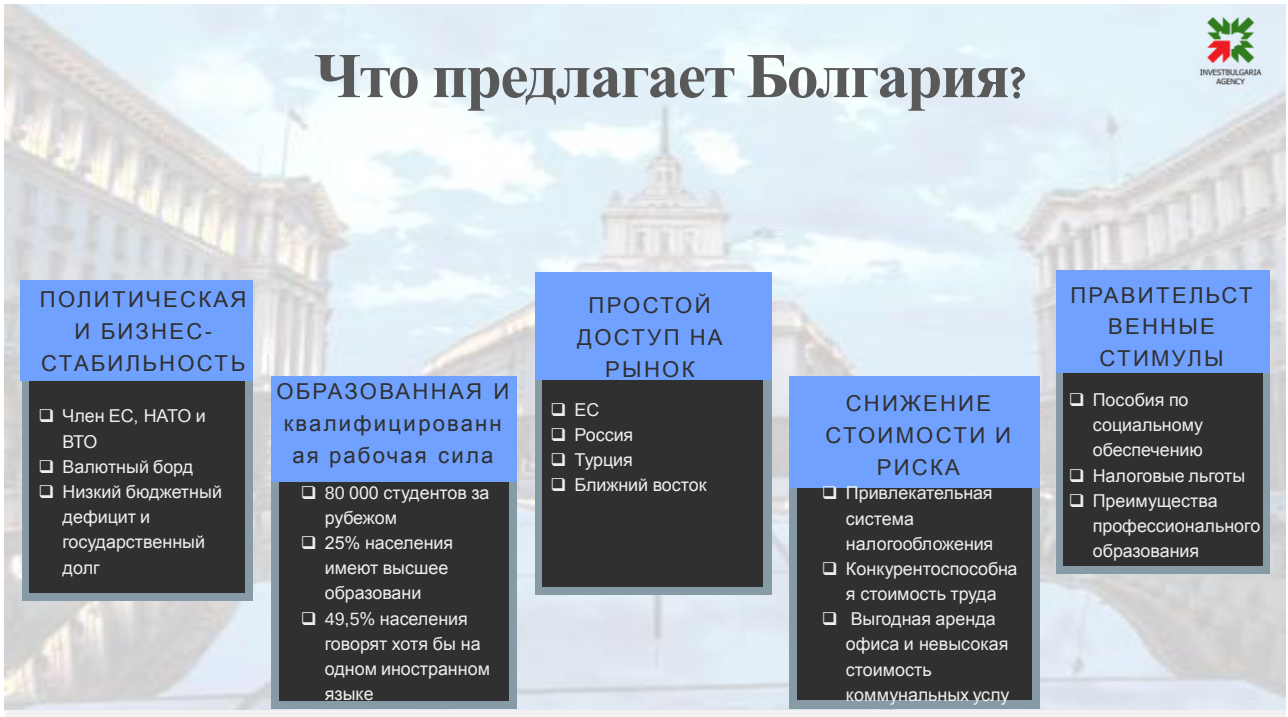
Павел Страхилов

Советник по торгово-экономическим вопросам
Посольства Республики Болгарии
в Российской Федерации

Тема доклада:

«Стимулирование международного оборота инновационных товаров и технологий в Республике Болгария»

Стимулирование международного оборота инновационных товаров и технологий в Болгария
IT SECTOR IN BULGARIA
Павел Страхилов, Советник по торгово-экономическим вопросам, Посольство Республики Болгария
INVESTBULGARIA AGENCY


Что предлагает Болгария?
INVESTBULGARIA AGENCY
ПОЛИТИЧЕСКАЯ И БИЗНЕС-СТАБИЛЬНОСТЬ
❑ Член ЕС, НАТО и ВТО
❑ Валютный борд
❑ Низкий бюджетный дефицит и государственный долг
ОБРАЗОВАННАЯ И квалифицированная рабочая сила
❑ 80 000 студентов за рубежом
❑ 25% населения имеют высшее образовани
❑ 49,5% населения говорят хотя бы на одном иностранном языке
ПРОСТОЙ ДОСТУП НА РЫНОК
❑ ЕС
❑ Россия
❑ Турция
❑ Ближний восток
СНИЖЕНИЕ СТОИМОСТИ И РИСКА
❑ Привлекательная система налогообложения
❑ Конкурентоспособная стоимость труда
❑ Выгодная аренда офиса и невысокая стоимость коммунальных услу
ПРАВИТЕЛЬСТВЕННЫЕ СТИМУЛЫ
❑ Пособия по социальному обеспечению
❑ Налоговые льготы
❑ Преимущества профессионального образования

Болгария имеет многолетний опыт и традиции в секторе информационных технологий

The Atanasov–Berry Computer (ABC) это первый в мире электронный цифровой компьютер

1937

1967

1980

1-й болгарский микрокомпью тер «ИМКО 1» (аналог Apple II plus)

1984

2006

80% доходов болгарских софтверных компаний уже связано с контрактами с европейскими и американскими партнерами.

2010

Создан первый болгарский интернет-браузер.

Данные 2019

€ 2.4 bln ВКЛАД В ВВП / 2019
5.2 %

€ 2.4 mln ГОДОВОЙ ОПЕРАЦИОННЫЙ ДОХОД
19.5 % growth

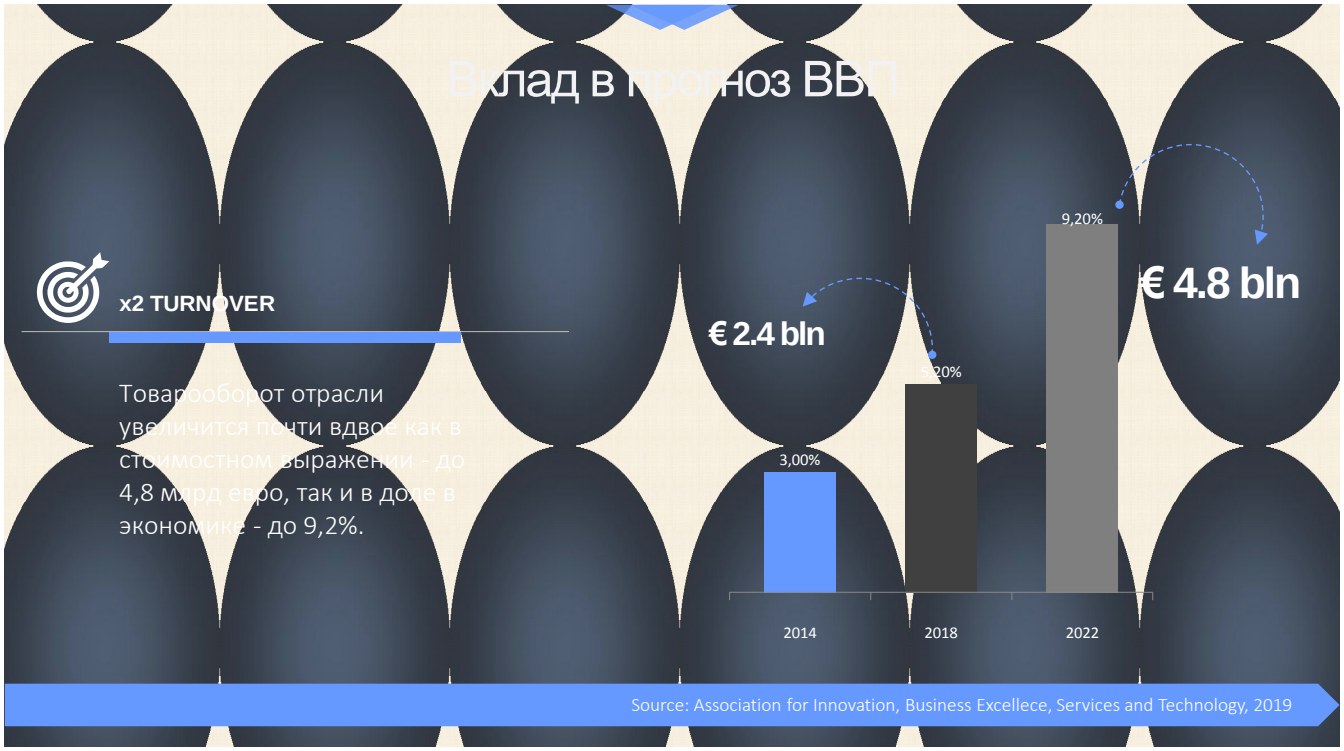
583 BPO & ITO COMPANIES

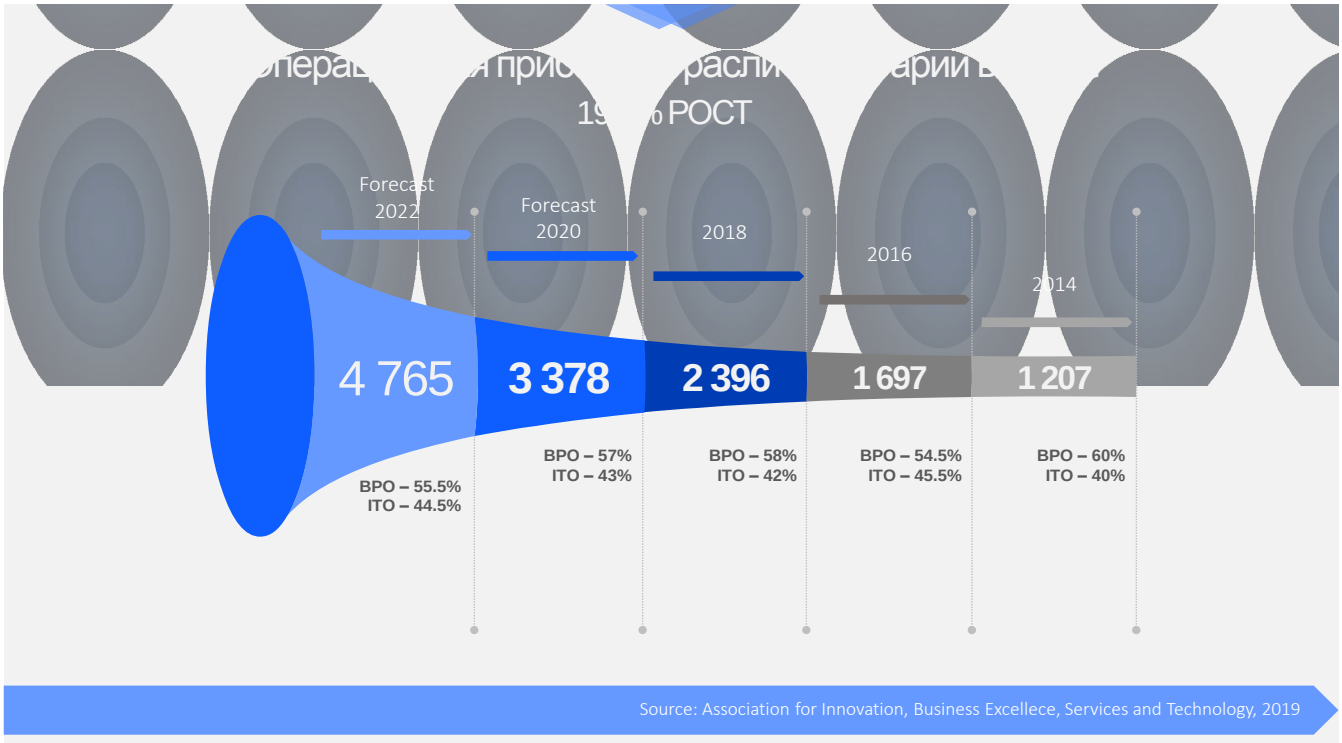
€ 4.8 bln ОЖИДАЕМЫЙ ОБОРОТ к 2022 году
x2 growth

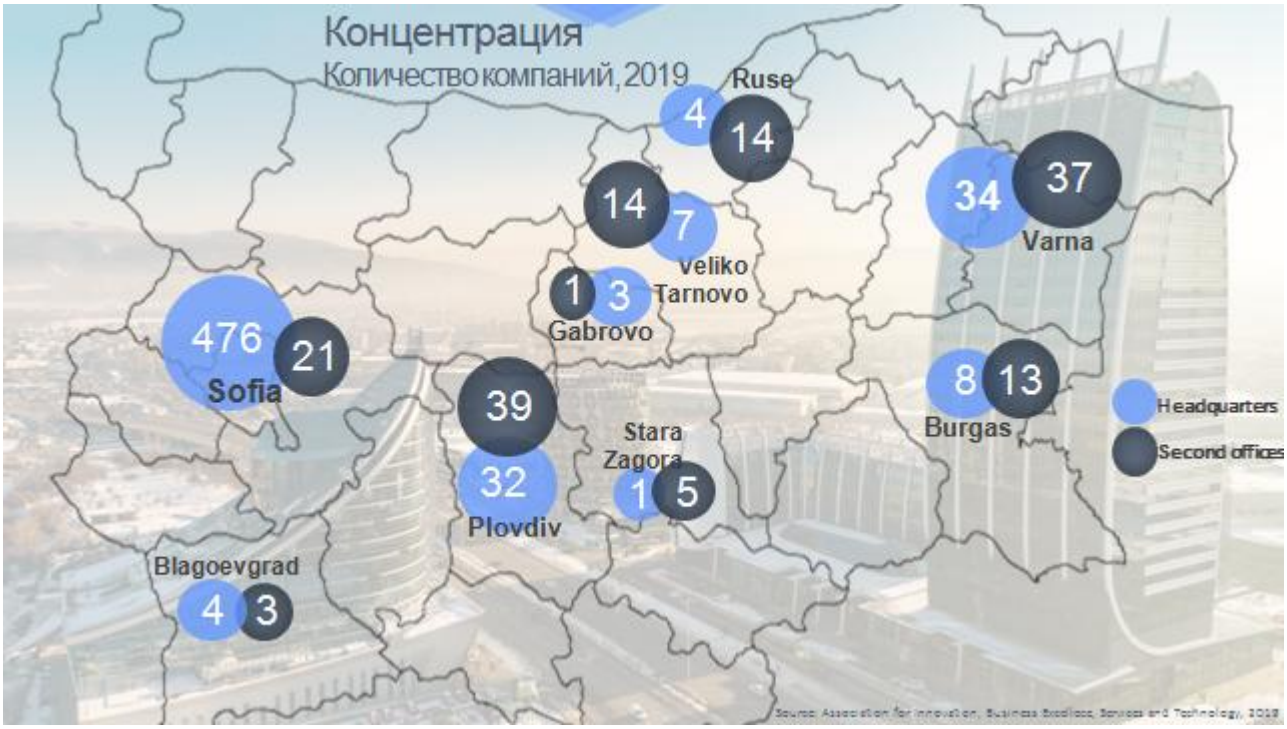
€ 174 mln ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ
57.4 % growth

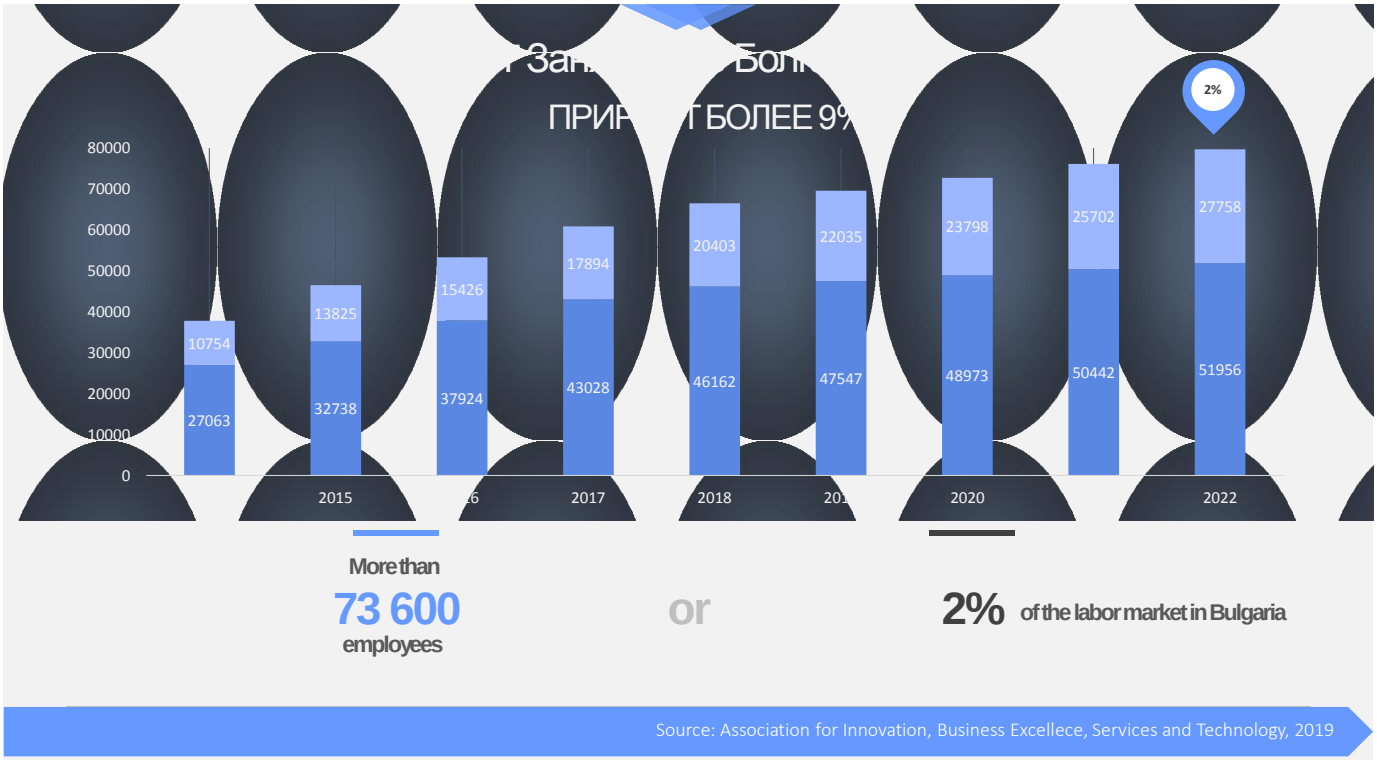
67 000 НАСТОЯЩИЕ СОТРУДНИК

Source: Association for Innovation, Business Excellece, Services and Technology, 2019

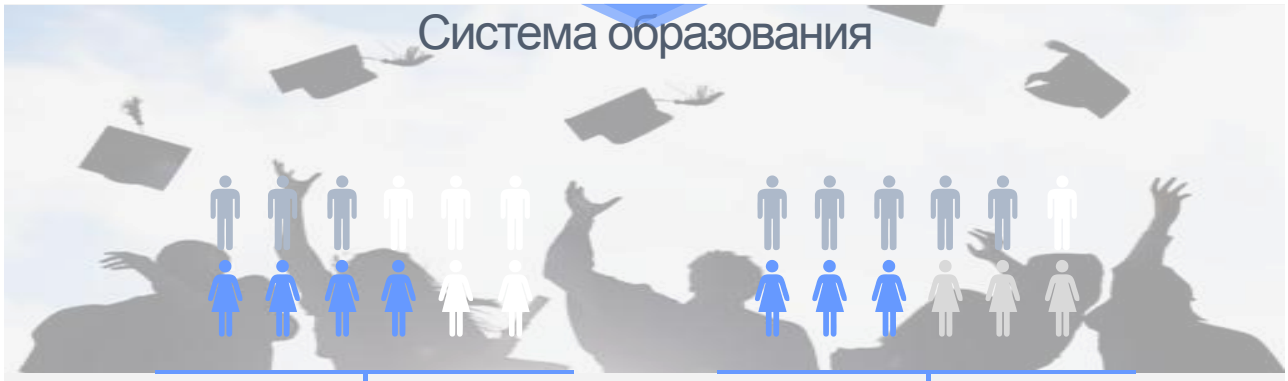

Вклад в прогноз ВВП
x2 TURNOVER
Товарооборот отрасли увеличится почти вдвое как в стоимостном выражении - до 4,8 млрд евро, так и в доле в экономике - до 9,2%.
€ 2.4 bln
€ 4.8 bln
3,00%
9,20%
2014
2018
2022
Source: Association for Innovation, Business Excellece, Services and Technology, 2019


РОСТ
Forecast 2022
Forecast 2020
2018
2016
2014
4 765
3 378
2 396
1 697
1 207
BPO – 55.5%
ITO – 44.5%
BPO – 57%
ITO – 43%
BPO – 58%
ITO – 42%
BPO – 54.5%
ITO – 45.5%
BPO – 60%
ITO – 40%
Source: Association for Innovation, Business Excellece, Services and Technology, 2019


Концентрация
Количество компаний, 2019
Ruse
4
14
14
7
Veliko
Tarnovo
1
3
Gabrovo
34
37
Varna
476
21
Sofia
39
32
Plovdiv
Stara
Zagora
1
5
8
13
Burgas
Headquarters
Second offices
Blagoevgrad
4
3


ПРИР Т БОЛЕЕ 9%
80000
70000
60000
50000
40000
30000
20000
10000
0
10754
27063
13825
32738
15426
37924
17894
43028
20403
46162
22035
47547
23798
48973
25702
50442
27758
51956
2%
2015
2017
2018
2020
2022
More than
73 600
employees
or
2%
of the labor market in Bulgaria
Source: Association for Innovation, Business Excellece, Services and Technology, 2019

Система образования



10 400
студенты получили высшее образование в области информатики, разработки программного обеспечения и математики 2014-2020

12 000
Студенты были зачислены на эти специальности в 2019/2020

20 000
выпускники университетов и колледжей, которые могут стать подходящими сотрудниками для отрасли снабжения в 2020 год

… another positive trend
Быстрое развитие частных инициатив в сфере ИТ-образования взрослых и среднего образования.

Source: Association for Innovation, Business Excellece, Services and Technology, 2019

'All success comes from the decision to try!'

Antipodes
Quanterall
Tick42
SQA Service
CST
GoDaddy Bulgaria
(formerly Paragon Services)
IndigoVerge
EPAM Systems Bulgaria
Treasury Intelligence Solutions Bulgaria
Keagan Solutions
Service Centrix
Westernacher & Partner
MENA Software Consulting
R&D Solutions
Cobuilder International
IBS Bulgaria
CNSys myPOS
Cisco Systems Bulagria
Devision

Euro Connect
HRS Group
Square Consulting Bulgaria
Pontica Solutions
B Eye
Price International
Quikfox
AFF Media
SigmaPlan
SBTech (Global) Limited Bulgaria Branch
Collibra International
Sensata Technologies
Amdocs Bulgaria
Bulgaria
Kaufland Service
Coca-Cola Hellenic IT Services
Direct Services
ISGBG
SiteGround Hosting
Paysafe Bulgaria

Спасибо за внимание!
Вопросы?

+7 (495) 410-2177
+7 (495) 411 4306

Skype: customsadvocate
E-mail: info@customs-advocate.ru
Web-site: www.customs-advocate.ru
Russia, 107045, Moscow,
Rojdestvenskiy bul. 9

Докладчик Конференции

Дзюба Маргарита Игоревна

к.э.н., Советник
Международной партнерской сети
юридических компаний
Customs & Corporate Lawyers на Украине,
Начальник международного отдела
Хмельницкого Национального
университета, Украина.

Тема доклада:

«Сравнительный анализ таможенного регулирования импорта транспортных средств в странах G-7 и Украины»

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРОЦЕДУРЫ ТАМОЖЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИМПОРТА ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ В СТРАНАХ G-7 И УКРАИНЫ

В настоящем докладе рассматриваются процедуры таможенного регулирования импорта транспортных средств, действующих в странах Большой семерки и Украине, и делается попытка определить возможность адаптации и использования их опыта для совершенствования действующей в Украине таможенной процедуры.

Так, большинство исследований украинских ученых касаются преимущественно вопросов адаптации действующих таможенных процедур с требованиями Соглашения об Ассоциации Украины и ЕС, а также поиска путей решения проблемы теневых схем импорта транспортных средств.

Результаты исследований показали, что, во-первых, Украина значительно отстает от ведущих стран мира по внедрению стандартов экологической и технической безопасности импортируемых транспортных средств. Если соблюдение требований экологической безопасности, а именно, соответствие Евро-стандартам, еще учитывается при импорте, то вопросы технической безопасности действующей таможенной процедурой не урегулированы.

Во-вторых, система налогов и платежей, уплачиваемых в Украине при импорте, а именно пошлина, акцизный сбор и НДС, не предусматривает компенсации за негативное влияние ввозимых транспортных средств на окружающую среду.

В-третьих, сравнение практики временного ввоза транспортных средств, который действует в странах G-7 и Украине, позволило выделить ряд несоответствий.

Так, в странах G-7 воспользоваться данным режимом в подавляющем большинстве могут только нерезиденты. Граждане страны получают право на временный ввоз только при соблюдении четко определенных требований.

Однако, в отличие от украинской практики, сама процедура временного ввоза предусматривает отсутствие требований по уплате пошлин и других платежей не зависимо от того является лицо, которое ее использует резидентом или нерезидентом страны.

Сделанные выводы дают возможность предложить необходимость внесения изменений в действующую процедуру через внедрение практики подтверждения соответствия импортируемых транспортных средств техническим требованиям по их эксплуатации, повышение налоговой нагрузки на транспортные средства с низкой экологической эффективностью, урегулирование вопроса доступности режима временного ввоза транспортных средств и усиление контроля за его соблюдением.

Предложения по адаптации и использования опыта ведущих стран в сфере регулирования импорта транспортных средств выступают способом предупреждения негативных явлений в Украине в данной сфере.

Итак, на современном этапе развития глобализация ни одна страна не может оставаться экономически успешной без активного участия в международных торговых процессах. Развитие и усиление внешнеторговых связей остается единственным действенным методом обеспечения обмена товарами и услугами с целью удовлетворения потребностей потребителей разных стран. Несмотря на то, что производство транспортных средств в

Украине на данном этапе является слаборазвитым, импорт выступает основным средством насыщения внутреннего рынка. Несмотря на это, рассмотрение и изучение процедуры таможенного регулирования импорта транспортных средств, с целью ее совершенствования, приобретает особую актуальность. Стоит отметить, что в Украине активная работа в данном направлении осуществляется преимущественно на уровне профильных таможенных и фискальных учреждений, в т. ч. на подчиненных им учебных и научно-исследовательских заведениях. Вопросы совершенствования таможенного законодательства, улучшения процедур таможенного регулирования активно исследуется в работах таких ученых как Приймаченко Д. В., Дорофеева Л. М., Легеза Е. А., Мазур А. В., Прус Л. Р., Руда Т. В., Сластененко А. А., Луцишин С. А. и других. Однако большинство исследований в данном направлении касаются преимущественно вопросов адаптации действующих таможенных процедур к требованиям Соглашения об ассоциации Украины и ЕС и поиска путей решения проблемы теневых схем импорта транспортных средств. При этом, вне поля зрения научного сообщества остается вопрос изучения международного опыта таможенного регулирования импорта транспортных средств ведущих стран мира, поиска путей его адаптации к отечественным условиям.

Готовя данный доклад, ставилась цель осуществить сравнительный анализ процедур таможенного регулирования импорта транспортных средств, действующих в странах Большой семерки и Украине, определить возможность адаптации и использования их опыта для совершенствования действующей в Украине процедуры.

Изучение процедур таможенного регулирования импорта транспортных средств, действующих в странах Большой семерки, позволяет выделить ряд общих черт, которые им присущи. Первым из них является требование о

соответствии импортируемых транспортных средств действующим стандартам безопасности, которые призваны снизить уровень риска причинения вреда гражданам страны и уменьшить негативное влияние на окружающую среду. В большинстве из рассмотренных стран предусмотрено строгое наказание за нарушение требований, которое предусматривает уплату значительного штрафа и/или тюремное заключение.

Так, в Канаде основными нормативными документами, регулирующими данные вопросы есть Motor Vehicle Safety Act (1993), Motor Vehicle Safety Regulations и Motor Vehicle Tire Safety Regulations (SOR/2013-198). Согласно действующей процедуры на территорию Канады разрешается ввозить:

а) транспортные средства, которые были приобретены на территории США и, соответственно, после регистрации в Программе регистрации импортированных транспортных средств (Registrar of Imported Vehicles Programm) должны пройти проверку и сертификацию на соответствие действующим стандартам безопасности;

б) другие транспортные средства, соответствующие канадским стандартам безопасности в отношении транспортных средств, а также те, в отношении которых не действует регулирование, или же они импортируются временно (Canada Border Services Agency. Memorandum D19-12-1, 2016).

В Австралии требования по безопасности импортируемого транспортного средства определяются Motor Vehicle Standards Act (1989) и разработанным в соответствии с законом Third Edition Australian Design Rules (2006). В соответствии с правилами, прежде чем импортировать любое транспортное средство на территорию Австралии необходимо обратиться в Департамент инфраструктуры и регионального развития для получения разрешения на импорт транспортного средства (Vehicle Import Approval),

которым подтверждается его соответствие утвержденным правилам и стандартам. Обычно оформление разрешения длится до 20 рабочих дней. Кроме того, владелец несет ответственность за то, чтобы транспортное средство отвечало требованиям биологической безопасности импортируемых автомобилей и не содержало асбеста. Относительно транспортных средств, оборудованных кондиционером или холодильной системой, действует требования о наличии импортной лицензии на выбросы озоноразрушающих веществ и синтетических парниковых газов (Australian Government. Department of Infrastructure, Regional Development and Cities; Department of Home Affairs, 2018).

В Японии подобным базовым документом выступает Road Transport Vehicle Act (Law No. 185 of 1951), в соответствии с которым запрещено использовать транспортное средство, не соответствующее требованиям по технической безопасности и уровню выбросов. Ответственность за осуществление проверки возложена на тестовый центр, который функционирует при Министерстве земли, инфраструктуры, транспорта и туризма Японии (Ministry of Land, Infrastructure, Transport and Tourism, 2018).

В США разработана система нормативно-правовых актов призвана защитить внутренний рынок от импорта транспортных средств ненадлежащего качества – это Motor Vehicle Safety Act of 1966, Vehicle Safety Compliance Act of 1988, Motor Vehicle Information and Cost Savings Act of 1972 и Motor Vehicle Information and Cost Savings Act of 1972 с соответствующими изменениями и дополнениями (U.S. Customs and Border Protection, 2018). В целом на территорию США могут быть импортированы транспортные средства в возрасте до 25 лет, отвечающие требованиям Federal Motor Vehicle Safety Standard. Также разрешается импорт транспортных средств

старше 25 лет, при этом подтверждение их в соответствии действующим стандартам не требуется (National Highway Traffic Safety Administration, 2018).

Поскольку Германия, Франция и Соединенное Королевство (последняя по состоянию на 1.08.2018 г.) являются членами ЕС, соответственно, на территории этих стран действуют единые правила и требования по технической и экологически безопасности транспортных средств. В 2007 году Директивой 2007/46/ЕС было утверждено «European Community Whole Vehicle Type Approval» - единый подход к получению разрешения на эксплуатацию и использование транспортных средств на территории ЕС. Подтверждением соответствия транспортного средства действующим требованиям является получение Certificate of Conformity, который действует на территории всех стран-членов. В то же время, данной Директивой (2007/46/EU, глав IX, X) предусмотрена возможность предоставления странами-членами национальных (National type-approval of small series) и индивидуальных разрешений (Individual одобрение), которые действуют на территории только страны, которая их выдала. Как и в США, под действующие требования не подпадают старые транспортные средства, возраст которых, в зависимости от типа, составляет 10-25 лет.

Далее предъявляются требования по уплате налогов и платежей за импортируемые транспортные средства.

Основным налогом, уплачиваемым при импорте, является ввозная пошлина, которая рассчитывается на основе таможенной стоимости импортируемого товара.

Выделяют два основных подхода к его расчету - традиционный и альтернативный.

По традиционным подходам таможенная стоимость товара определяется как его контрактная стоимость, то есть цена, фактически уплаченная или подлежащая уплате за товары, если они продаются на экспорт в страну импорта. При этом в состав таможенной стоимости включаются и дополнительные сопутствующие расходы, такие, например, как комиссионного вознаграждения продавцу, расходы на транспортировку и тому подобное.

Альтернативный подход применяется в случае невозможности использования традиционного. В данном случае таможенная стоимость может определяться по контрактной стоимости идентичных или подобных товаров, импортируемый на территорию страны или же с помощью расчетной оценки его стоимости (Agreement on Implementation of Article VII of the General Agreement on Tariffs and Trade 1994, articles 1-24).

Источником информации о стоимости идентичных или подобных транспортных средств могут выступать справочные системы, получившие широкого распространения в ряде стран – в Канаде – это Canadian Black Book, в странах ЕС - Eurotax, Glass's Guide и parker's Guide.

Стоит отметить, что в Японии не предусмотрена уплата ввозной пошлины на транспортные средства (japan's Tariff Schedule, 2018, раздел XVII), в то же время в других рассматриваемых странах - Канаде, Австралии, США, Германии, Франции и Соединенном Королевстве - от пошлины освобождается импорт только из отдельных стран, с которыми подписаны соглашения об упрощении таможенного регулирования экспортно-импортных операций.

Так, в Канаде и США пошлина не уплачивается, если страной происхождения транспортного средства являются страны-члены

Североамериканской зоны свободной торговли (North American Free Trade Agreement, article 302).

Аналогично не облагается пошлиной импорт транспортных средств во Франции, Германии и Соединенного Королевства из других стран-членов ЕС (Consolidated versions of the Treaty on European Union and the Treaty on the Functioning of the European Union 2012/C 326/01, Article 30). Практика уменьшения таможенных платежей или их полная ликвидация применяется также странами, которые подписали двусторонние соглашения о торговле и экономическом сотрудничестве.

Для примера, подобная практика была установлена при импорте транспортных средств между США и Австралией (Australia – United States Free Trade Agreement, 2005), Японией и Австралией (Japan-Australia Economic Partnership Agreement, 2005), Канадой и ЕС (Canada-European Union: Comprehensive Economic and Trade Agreement, 2017).

Среди других платежей распространенными являются налоги с продаж, акцизные платежи, экологические и другие сборы.

В Канаде предусмотрена уплата как общегосударственных, так и местных налогов с продаж. Так, владельцы импортируемых транспортных средств уплачивают налог на товары и услуги (goods and services tax - GST); гармонизированный (harmonized sales tax – HST) и/или провинциальный налог с продаж (provincial sales tax - PST). Дополнительно также уплачиваются налоги за наличие кондиционера и избыточный вес транспортного средства (Canada Border Services Agency. Memorandum D19-12-1, 2016).

Владельцы транспортных средств с чрезмерным использованием топлива подпадают под налогообложение как в Канаде, так и в США. В то же

время, в отличие от Канады в США, налог с продаж является исключительно местным налогом, размер и условия уплаты которого изменяются в зависимости от штата (U.S. Customs and Border Protection, 2018).

В Австралии предусмотрена уплата налога на товары и услуги (GST), который составляет десять процентов от стоимости налогооблагаемого импорта и, в отдельных случаях, налога на автомобили класса люкс (luxury car tax - LCT) Последний уплачивается в размере 33% от стоимости, превышающей определенный порог. На 2018-2019 финансовый год порог стоимости для уплаты налога на автомобили класса люкс составляет: а) для транспортных средств с низким уровнем выбросов и расхода топлива - 75,526 долл.; б) для остальных транспортных средств - 66,331 долл. (Australian Government. Department of Home Affairs, Australian Taxation Office 2018). Похожий налог существует и в Соединенном Королевстве - владельцы транспортных средств, стоимость которых превышает £40,000, должны дополнительно платить £310 в год (Importing vehicles into the UK, 2018).

В Германии, Франции и Соединенном Королевстве основным налогом с продаж выступает налог на добавленную стоимость (Value-added tax – VAT), величина которого в указанных странах колеблется от 19 до 20%. Также на территории ЕС предусмотрена уплата налога за выбросы CO2 (European Commission. Taxes in Europe Database v3). Практика уплаты налога с продаж действует также и в Японии. При импорте транспортного средства в Японии необходимо уплатить consumption tax в размере 8% от стоимости и acquisition tax, его размер составляет 3-5% зависит от типа транспортного средства и его назначения. В Японии, как и в Канаде, распространенным является налог на избыточный вес транспортного средства – это так называемый vehicles weight tax (National Tax Agency of Japan, 2018).

Особые требования действуют в отношении транспортных средств, которые временно ввозятся на территорию стран. В этом случае, обычно, не нужно подтверждать соответствие транспортного средства действующим местным стандартам и платить любые налоги или платежи. Главное требование, предъявляемое в большинстве стран при применении режима временного ввоза, – это некоммерческое использование ввезенного транспортного средства, предоставления гарантий и его дальнейший вывоз из страны после окончания срока временного пребывания. Разрешение на временный ввоз предоставляется и для транспортных средств, которые импортируются с целью их участия в выставках, демонстративных показах, тестированиях и тому подобное.

В Канаде право на временный ввоз транспортных средств предоставляется туристам и посетителям (сроком до 12 месяцев), студентам (на период обучения), лицам, что имеют официальное разрешение на работу (сроком до 36 месяцев). Подобной процедурой также могут воспользоваться и жители Канады, которые арендуют транспортное средство в США. В этом случае срок пребывания транспортного средства на территории Канады, как правило, составляет до 30 дней (Canada Border Services Agency. Memorandum D19-12-1, 2016). В США кроме нерезидентов правом на временный ввоз транспортного средства могут воспользоваться и граждане страны, которые работают за рубежом и осуществляют краткосрочный визит в США (U.S. Customs and Border Protection, 2018).

Право на временный, сроком до 12 месяцев, ввоз транспортного средства на территории страны для туристов и временных жителей предусмотрено и законодательством Японии, Австралии. При этом, для получения разрешения на временное пребывание транспортного средства на территории Канады, Японии или Австралии можно воспользоваться

процедуре Carnet de Passages en Douane (Carnet de Passages en Douane. Carnet Countrie, 2018).

В Соединенном Королевстве, Германии и Франции срок временного пребывания транспортного средства для нерезидентов может составлять до 6 месяцев. Исключение из указанного правила возможно для отдельных групп нерезидентов ЕС, а именно студентов и лиц, работающих на территории страны. В отдельных случаях правом на временный ввоз транспортного средства могут воспользоваться и жители ЕС, которые используют служебный транспорт или пользуются арендованным транспортным средством, при условии, что компания, которая предоставляет услуги по аренде, зарегистрирована за пределами ЕС (Importing vehicles into the UK, 2018, Temporary importation of a vehicle not-registered in the EU, 2018).

Рассмотрение процедуры таможенного оформления импортируемых транспортных средств, действующей в Украине, проведем по аналогичной схеме, изложенной выше.

1. Соответствие стандартам.

Согласно действующего законодательства Украины таможенное оформление и последующая государственная регистрация импортируемых новых и бывших в употреблении транспортных средств осуществляется при условии их соответствия экологическим нормам. На период с 1 января 2016 года по 31 декабря 2019 года на территорию Украины разрешается ввоз транспортных средств не ниже уровня «Евро-5», начиная с 1 января 2020 года – не ниже уровня «Евро-6». Документом, удостоверяющим соответствие транспортных средств требованиям технических регламентов и национальных стандартов, является сертификат или другой документ о

подтверждении соответствия, выданный в соответствии с законодательством Украины, который указывает, какому именно уровню экологических норм отвечает конструкция транспортного средства ("Евро-2" - "Евро-6" или иному уровню) (Pro dejaki pytannja vvezennja na mytnu terytoriju Ukrajiny ta rejestraciji transportnykh zasobiv: Zakon Ukrajiny [On Some Issues Related to Registration and Importing Motor Vehicles to the Customs Territory of Ukraine and Registration: The Law of Ukraine], 2005).

2. налоги и платежи.

Согласно статье 49 Таможенного кодекса Украины (ТКУ) таможенной стоимостью товаров, которые перемещаются через таможенную границу Украины, является стоимость товаров, используемая для таможенных целей, которая базируется на цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате за эти товары (Mytnyj kodeks Ukrajiny [Customs Code of Ukraine], 2012).

При импорте транспортного средства на территорию Украины необходимо оплатить:

а) ввозную пошлину, величина которой для большинства видов транспортных средств составляет 10%. При импорте из стран ЕС ставка пошлины устанавливается ниже указанной в соответствии с графиком снижения таможенных ставок, что предусмотрено Соглашением об ассоциации между Украиной и ЕС. Уменьшенной, в соответствии с Соглашением о свободной торговле между Канадой и Украиной (2017), есть также ставка пошлины на импорт транспортных средств из Канады;

б) в случае отнесения транспортного средства к подакцизных товаров взимается также акцизный налог, ставки которого установлены пунктом 215.3 статьи 215 Налогового Кодекса Украины (НКУ). Размер данного налога

зависит от возраста импортируемого транспортного средства, типа используемого топлива, объема и мощности двигателя; в) налог на добавленную стоимость, по ставке установленной статьей 193 НКУ. В настоящее время размер данного налога составляет 20% от суммы таможенной стоимости, ввозной пошлины и акцизного налога (Pro Mytnyj taryf Ukrajiny: Zakon Ukrajiny [Customs Duty Rates of Ukraine: The Law of Ukraine, 2013, Podatkovyj kodeks Ukrajiny [Tax Code of Ukraine], 2010).

3. Режим временного ввоза транспортного средства.

Временный ввоз на таможенную территорию Украины транспортных средств личного пользования сроком до одного года разрешается как гражданам, так и негражданам Украины. Транспортные средства при ввозе на территорию страны за данным режимом, не могут использоваться с коммерческой целью, быть разукомплектованы или переданы во владение, пользование или распоряжение другим лицам. При этом, при использовании данного режима гражданами-нерезидентами, при условии регистрации таких транспортных средств в уполномоченных органах иностранных государств, начисления таможенных платежей и предоставление гарантий не предусмотрено. Но граждане-резиденты согласно действующего законодательства дают обязательство уплаты всех таможенных платежей, которые в соответствии с законом подлежат уплате при импорте таких транспортных средств, и предоставить письменное обязательство об обратном вывозе такого транспортного средства за пределы таможенной территории Украины с соблюдением действующих сроков (Mytnyj kodeks Ukrajiny [Customs Code of Ukraine], 2012).

Исходя из приведенных выше сведений, можно прийти к следующим выводам.

Во-первых, Украина значительно отстает от ведущих стран мира по внедрению стандартов экологической и технической безопасности импортируемых транспортных средств. Если соблюдение требований экологической безопасности, а именно соответствие Евро стандартам, еще учитывается при импорте, то вопросы технической безопасности действующей таможенной процедурой не урегулированы. Фактически проверка соответствия транспортного средства техническим требованиям осуществляется уже на этапе его регистрации, что, на наш взгляд, противоречит практике исследованных стран.

Во-вторых, система налогов и платежей, уплачиваемых в Украине при импорте, а именно пошлина, акцизный сбор и НДС, не предусматривает компенсации за негативное влияние ввозимых транспортных средств на окружающую среду. Как свидетельствует проведенный анализ, уплата дополнительных платежей за чрезмерное потребление топлива, выбросы CO2 является нормой для ведущих страна мира.

В-третьих, сравнение практики временного ввоза транспортных средств, который действует в странах G-7 и Украине, позволяет выделить ряд несоответствий. Так, в странах G-7 воспользоваться данным режимом в подавляющем большинстве могут только нерезиденты. Граждане страны получают право на временный ввоз только при соблюдении четко определенных требований. Кроме того, сама процедура временного ввоза предусматривает отсутствие требований по уплате пошлины и других налогов и платежей в не зависимости от того является лицо, которое ее использует резидентом или нерезидентом страны.

Учитывая все вышеизложенное, очевидно, что внесение изменений в действующие в Украине процедуры таможенного оформления импортируемых транспортных средств является чрезвычайно актуальным.

Однако это должно выступать не реакцией на проблемы, которые приобрели обострения, а способом предупреждения негативных явлений путем адаптации и использования опыта ведущих стран. Именно этому будет способствовать введение практики подтверждения соответствия импортируемых транспортных средств техническим требованиям по их эксплуатации, повышение налоговой нагрузки на транспортные средства с низкой экологической эффективностью, а также урегулирование вопроса доступности режима временного ввоза транспортных средств и усиление контроля за его соблюдением.

Благодарю за внимание!

ТАМОЖЕННЫЙ АДВОКАТ
Коллегия адвокатов

+7 (495) 410-2177
+7 (495) 411 4306

Skype: customsadvocate
E-mail: info@customs-advocate.ru
Web-site: www.customs-advocate.ru
Russia, 107045, Moscow,
Rojdestvenskiy bul. 9

Customs & Corporate Lawyers

Докладчик Конференции

Донцова Галина Николаевна

Юрист, Советник
Международной партнерской сети
юридических компаний
Customs & Corporate Lawyers

Тема доклада:

«Актуальные вопросы перемещения товаров и технологий через таможенные границы при международной интернет торговле»

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПЕРЕМЕЩЕНИЯ ТОВАРОВ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННЫЕ ГРАНИЦЫ ПРИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ИНТЕРНЕТ ТОРГОВЛЕ

АКТУАЛЬНЫЕ ТЕМЫ

- Ввоз и вывоз, для физических и юридических лиц
- Рабочая группа ЕЭК по трансграничной электронной торговле
- Проект изменений в ФЗ-289: аванс 1 млн евро
- Требования к перевозчикам, осуществляющим доставку для физических лиц
- «Уполномоченный оператор»
- Уплата таможенных платежей за физических лиц

Customs & Corporate Lawyers

ПРОЕКТ ИЗМЕНЕНИЙ В ФЗ-289

- Оценка регулирующего воздействия в 2018 году, в 2019, 17 января и 20 апреля 2020
- Аванс 1 млн евро вносят «лица, осуществляющие доставку»
- На каждый день
- «Уполномоченный оператор интернет-торговли»

Customs & Corporate Lawyers

НЕОБХОДИМЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ

- Часть 5 статьи 95 ФЗ-289: в упрощенном порядке оформляются товары стоимостью до 1000 евро если в качестве декларации на товары используются транспортные (перевозочные), коммерческие документы
- С 01.02.2020 введена новая декларации, не перечислена в части 5 статьи 95
- Сейчас в упрощенном порядке можно оформлять только до 200 евро

Customs & Corporate Lawyers

ПРОБЛЕМА ВОЗВРАТА ТОВАРОВ

- Причины и направления возврата (ввоз и вывоз)
- Кто будет декларантом?
- Таможенные процедуры:
  - «Выпуск для внутреннего потребления» - уплата платежей на товары свыше 200 евро
  - «Реимпорт» - необходимость идентификации товаров
- Разрешительные документы для вывоза и ввоза

Customs & Corporate Lawyers

НДС ЭКСПОРТЕРАМ

- Поправки в НК (325-ФЗ) – для подтверждения вывоза представляется только реестр ДТЭГ
-
- Вступили в силу 01.04.2020
- ФНС разработала формы реестра
- Не доработано ПО таможенных органов, декларант не видит ДТЭГ в личном кабинете

Customs & Corporate Lawyers

КОНТАКТЫ

Галина Донцова

+7 985 991 1379
Galina.dontsova@gmail.com

Customs&CorporateLawyers

Customs&CorporateLawyers

ТАМОЖЕННЫЙ АДВОКАТ
Коллегия адвокатов

+7 (495) 410-2177
+7 (495) 411 4306

Skype: customsadvocate
E-mail: info@customs-advocate.ru
Web-site: www.customs-advocate.ru
Russia, 107045, Moscow,
Rojdestvenskiy bul. 9

Customs&CorporateLawyers

Докладчик Конференции

Вимм Альберт Тиммерманс

Адвокат, Советник
Международной партнерской сети
юридических компаний
Customs & Corporate Lawyers в Нидерландах

Тема доклада:

«Признание и исполнение русских судебных решений в Нидерландах»

»

ПРИЗНАНИЕ И ИСПОЛНЕНИЕ РОССИЙСКИХ СУДЕБНЫХ РЕШЕНИЙ В НИДЕРЛАНДАХ

По голландскому праву, решения иностранных судов могут быть признаны и исполнены в Нидерландах, если:

(i) Применяется международный (двусторонний или многосторонний) договор, предусматривающий в взаимном признании и исполнении судебных решений друг друга; или

(ii) В отсутствии международного договора, в случае применения числа условий.

Эти условия развились в судебной практике Нидерландов. В 2013 г. Верховный Суд Нидерландов подтвердил эти 4 условия в своем решении от 26-ого сентября 2014 г. по делу «Газпромбанк» (ECLI:NL:HR:2014:2838), где Верховный Суд Нидерландов сформулировал следующие – исчерпывающие - условия:

(i) Компетентность иностранного суда, принявшего решения, базируется на основе компетентности, которая обще приемлема по международным нормам;

(ii) Иностранное судебное решение принято в судебной процедуре, соответствующей требованиям надлежащего и с достаточно снабженными гарантиями производства;

(iii) Признание иностранного решения не противоречит публичному порядку Нидерландов; и

(iv) Иностранное решение не несовместимо с решением голландского суда, изданным между теми самыми сторонами, или с решением какого-нибудь иностранного суда, ранее данным между теми самыми сторонами в споре, касающемся того предмета и

основанным на той самой причине, если это ранее данное решение может признано в Нидерландах.

В 2018 г. суд г. Хаарлем (Haarlem) удовлетворил иск русской компании «ЕвроИмп» об исполнении решение ФАСМО от 5-ого августа 2013 г., в котором ФАСМО подтвердил решения, приняты ранее АС Москвы и 9ААС в споре о нарушении товарного знака

«Bergland», который был регистрирован на имени «ЕвроИмп». Голландская компания

«Arma Leder B.V.» ввезла товары (кожаное изделия – пальто) в Россию под товарным знаком «Bergland». «ЕвроИмп» возбудил судебную процедуру к «Арма», а также к компании «Metro Cash & Carry», за неправомерный импорт, а также за неправомерную распродажу в России. Общая сумма, определенная судом, состояла 30 215 915 руб. 60 коп., задолженная по каждой из обеих компаний, т.е. Арма и МСС.

Голландская компания «Арма» внесла большое количество аргументов против удовлетворении иска, в том числе:

- Существование законодательства о санкциях;
- Сомнение о независимости русского правосудия;
- Сомнение о состоятельности компании «ЕвроИмп» (компания была временно заявлена банкротом);
- Суд в г. Хаарлем не был компетентным слушать дело, поскольку общие условия указали суд в г. Утрехт компетентным судом;
- А также, у арбитражных судов в России компетентности не было, из-за применения общих условий «Modint»;
- Русские судебные решения не были аутентичны, а фальсифицированы;

- Компания «ЕвроИмп» перенес свое требование к «Арма» в третье лицо;
- Стороны «ЕвроИм» и «Арма» заключили мировое соглашение о разрешение их спора;
- Исковое заявление и другие русские судебные документы не были надлежащим порядком доставлены к голландскому ответчику, т.е., в соответствии с Гаагской Конвенцией о доставке судебных документов от 15.11.1965г., сторонами которой являются и Россия и Нидерланды;
- Также, русские судебные документы не были переведены на голландский язык;
- Русские судебные решения не могут быть исполнены в Нидерландах, поскольку они не действительны из-за исковой давности;

Суд в г. Хаарлем отказал все эти аргументы из-за их необоснованности. Однако, суд принял один аргумент ответчика, т.е. о требовании «ЕвроИмп» о перечислении курса в рублях на Евро по дате вынесения решения ФАСМО, т.е., 05.08.2013 г. Истец ссылался на голландский Гражданский кодекс, который предусматривает возмещение убытков в последствие необычной инфляции. Суд нашел, что в данном случае условия для возмещения не были исполнены.

Таким образом, суд в г. Хаарлем удовлетворил иск об исполнении решения ФАСМО, причем курс рубля должен был применен по ставке даты платежа задолженности. Убытки для «ЕвроИмп» из-за этого были примерно Евро 400.000.

<u>Выводы из вышестоящего:</u>

- Признание и исполнение иностранных судебных решений

разрешаются, если такие решения соответствуют четырем критериям;

- Критерий взаимности не применяется (как в России);
- Суды в Нидерландах кажется совсем независимыми и беспристрастными;
- «Арма» не внес другие аргументы, которые, по моему мнению, были бы более эффективны, как, например, что если положения ГК РФ по ИС не принимают в отчет размер действительного ущерба (см. ст. 1515 ГК РФ, пункт 4 (2): «В двукратном размере стоимости товаров, (…).»;
- по Договору Бенелюкса об ИС, ст. 221, можно требовать возмещение ущерба, а также доходы, получены от неправомерного использования контрафактных товаров;
- далее, «Арма» не ссылался на факт, что по русскому суду «Арма» должен был платить ту же сумму как и «Metro Cash & Carry»; таким образом, «ЕвроИмп» получил два раза возмещение за то же неправомерное действие. Голландский суд применил бы в таком случае принцип разумности и справедливости и ограничил бы сумму возмещения.

ТАМОЖЕННЫЙ АДВОКАТ
Коллегия адвокатов
+7 (495) 410-2177
+7 (495) 411 4306
Skype: customsadvocate
E-mail: info@customs-advocate.ru
Web-site: www.customs-advocate.ru
Russia, 107045, Moscow,
Rojdestvenskiy bul. 9
Customs & Corporate Lawyers

Докладчик Конференции

Юлия Муць

Юрист, Советник
Международной партнерской сети
юридических компаний
Customs & Corporate Lawyers
в Итальянской Республике (Флоренция)

Тема доклада:

«Защита интеллектуальной собственности Агентством таможни и государственной монополии Итальянской Республики»

ЗАЩИТА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ АГЕНТСТВОМ ТАМОЖНИ И ГОСУДАРСТВЕННОЙ МОНОПОЛИИ ИТАЛЬЯНСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

Прежде чем перейти конкретно к анализу процедуры защиты ИС агентством таможни, необходимо указать какими законодательными актами регулируется право интеллектуальной собственности и его защита в Италии.

На первом месте — ***Кодекс Промышленной собственности*** (Codice della Proprietà Industriale), утвержденный Законодательным постановлением № 30 от 10.02.2005, который, наконец, унифицировал множество законодательных актов относительно данной дисциплины; одним из главных новшеств этого постановление стало создание специальной специализированной секции в суде, которая занимается исключительно спорами в сфере интеллектуальной собственности.

К сожалению, авторское право, так и осталось регулировано законом № 633 от 22 апреля 1941; орган компетентный по защите авторских прав остается Министерство культурного наследия.

Так как Италия является членом Евросоюза, ясно, что частью законодательства страны является законодательство ЕС; и не является исключением право ИС.

По факту, Европейскому Законодателю пришлось быстро осознать масштабы и распространенность проблемы подделки, и, в частности, он считал, что эффективное предотвращение этого явления не может игнорировать наделение таможенных органов европейских стран конкретными полномочиями по данному типу вмешательства.

Сбыт контрафактных товаров, пиратских товаров и всех товаров, нарушающих права интеллектуальной собственности, наносит значительный

ущерб законопослушным производителям и торговцам, а также правообладателям и вводит в заблуждение потребителей, иногда относительно потребителей представляет опасность для здоровья и безопасности.

Некоторые из секторов непосредственно касаются здоровья потребителей, которое должно быть защищено от превентивного вмешательства контролирующих органов и от репрессий, в том числе путем изъятия и уничтожения контрафактных товаров.

Таможенный орган имеет право приостановить «растаможку» товаров, пересекающих границу (сушу, порт и аэропорт), или приступить к блокировке подозрительных незаконных товаров, уведомив об этом правообладателя.

Сотрудники таможни проверяют товары, вызывающие следующие подозрения:

• Нарушение прав интеллектуальной собственности;

• было сделано заявление об их ввозе или вывозе с территорию ЕС;

• были сделано заявление об их экспорте или импорте;

• Были обнаружены во время проверок товаров, ввозимых или вывозимых с территории ЕС.

Товары, которые нарушают право интеллектуальной собственности, делятся на:

• ***поддельные товары или продукты***, имеющие идентичный товарный знак или в любом случае такой, что его нельзя отличить от зарегистрированного;

• ***пиратские товары или продукты***, которые образуют или содержат копии, изготовленные без согласия правообладателя (так называемые пиратские товары, такие как музыка, фильмы, программное обеспечение);

• ***товары, подозреваемые в нарушении права интеллектуальной собственности***.

Заявление о защите. Банк данных F.A.L.S.T.A.F.F.

В борьбе с нарушением прав интеллектуальной собственности ключевую роль играют компании и правообладатели, которые сотрудничают с государственными органами в контрольной деятельности. Фактически национальное и европейское законодательство дает таможне право блокировать подозрительные товары для проверки их подлинности.

Эта процедура является бесплатной и предусматривает, что обладатель субъективной позиции, которую необходимо защитить, может подать заявление о вмешательстве:

• в таможенную администрацию своей страны (*национальная заявка*);

• или в Агентство таможни любой страны-члена Европейского Союза (*заявка на уровне Евросоюза*).

Владелец интеллектуальной собственности подает заявку на защиту через Интернет, перечисляя продукты, которые он намерен защищать, характеристики продукта и таможенные характеристики, а также все известные случаи мошенничества. Он может прикрепить изображения (брендов и / или моделей) или файлы (буклеты, пояснительные брошюры, технические файлы и т.д.), то есть, все необходимые и полезные элементы, чтобы распознать оригинальный продукт и «обнаружить» поддельный продукт.

Каждая компания, которая запрашивает вмешательство таможенных органов в отношении ее собственного продукта, создает досье в базе данных, где записывается вся техническая информация, которая отличает оригинальный продукт.

Содержание заявки?

- информация о компании;
- информация о продукте;
- сообщение о подделке;
- точное и подробное техническое описание оригинального товара (например, фотографии и описание товара и упаковки);
- название и адрес контактного лица, с которым можно связаться, назначенного правообладателем;
- страна или географический регион возможного происхождения контрафактных товаров;
- предполагаемые получатели товаров, нарушающих права интеллектуальной собственности;
- список производителей, дистрибьюторов, авторизованных

лицензиатов;

- если известно, информация о типе или способе подделки;

Кто может подать заявку?

Вмешательство может быть запрошено владельцем права интеллектуальной собственности, действующего в одном или нескольких государствах-членах Европейского Союза.

Куда подавать запрос о защите?

Вмешательство запрашивается у таможни или государственного органа страны, это является эффективным и для других государств Евросоюза, указанных в запросе, если владелец приобрел титул ЕС (например, товарный знак). Вся информация, содержащаяся в запросах, поступает в систему анализа рисков и систему проверки деклараций, сопровождающих товары при пересечении границы.

Эти данные способствуют созданию **базы данных F.A.L.S.T.A.F.F.** (*Fully Automated Logical SysTem Against Forgery Fraud*), которая позволяет сравнивать подозрительные продукты с оригиналами и с базой данных ЕС **COPIS** *(anti- COunterfeit and PIracy Information System*). С помощью этого телематического инструмента Агентство отреагировало на необходимость выявления как можно большего числа контрафактных продуктов, перехвата стратегий мошенничества и минимизации времени вмешательства. Фактически, официальные лица могут запрашивать базу данных, получая своевременные ответы, и интегрировать эту информацию в сотрудничестве с техническими специалистами торговых ассоциаций и / или органов по

сертификации качества продуктов, находящихся под защитой. При определении наиболее эффективной стратегии F.A.L.S.T.A.F.F. интегрируется со схемой таможенного контроля и безопасности, анализируя в режиме реального времени все поданные таможенные декларации и направляя их в каналы контроля, объединенные с профилями рисков, обработанными через базу данных.

Таможенный орган

Как часть Агентства таможни и государственной монополии, деятельность управляется - Центральным управлением таможенного законодательства и процедур, Офисом УЭО, другие упрощения и отношения с пользователями:

- в качестве компетентного таможенного департамента в соответствии со ст. 9 и 14 Регламента ЕС № 608/2013. Он принимает решения о принятии / отклонении заявки, об отзыве / изменении предыдущих решений о принятии и о продлении периода вмешательства. Этот офис также поддерживает контакты с коллегами на таможнях других государств-членов для обмена информацией, касающейся управления заявками на защиту.

Главное управление контроля и по борьбе с мошенничеством - Следственный отдел - отвечает за оперативный контроль на национальном уровне в соответствии со ст. 17 и далее Регламента ЕС № 608/2013. Он также включает в себя управление действиями, принятыми на международном, союзном и национальном уровне, создание проектных групп для изучения конкретных секторов, а также производит соответствующие анализы и опросы.

Какие санкции?

Агентство Таможни, представленное на месте территориально-компетентными таможенными органами, может приостановить выпуск или заблокировать товары на срок от 3 до 10 рабочих дней (с возможностью продления еще на 10 дней, если необходимо).

Для субъектов, для которых заявка еще не была подана, таможня также может разрешить подать заявку на вмешательство в течение 4 рабочих дней с момента уведомления о приостановке выпуска или блокировке товаров.

При отсутствии такого письменного сообщения таможня может приступить к выпуску подозрительных товаров.

Когда итальянская таможня получает письменное сообщение, в котором правообладатель подтверждает наличие нарушения, она передает сообщение о преступлении в прокуратуру, которая автоматически возбуждает уголовное дело.

Официальное вмешательство происходит, если у таможенного органа есть достаточно оснований для подозрения, что товары нарушают право интеллектуальной собственности: в этом случае он может вмешаться в отсутствие запроса, предлагая правообладателю предоставить информацию, необходимую для подтвердите подозрение.

Агентство, возможно, может приказать приостановить выпуск или заблокировать товары, чтобы позволить правообладателю подать запрос о вмешательстве.

Регламент ЕС № 608/2013 предусматривает обязательное принятие «*упрощенной процедуры*», которая позволяет уничтожать определенные товары без обязательства возбуждать разбирательство для установления того, было ли нарушено право интеллектуальной собственности.

Таможенные органы могут приступить к уничтожению товаров без необходимости предварительного определения фактического наличия нарушения, если в течение 10 дней (3 дня в случае скоропортящихся товаров) лицо, подавшее заявку, подтвердит, что они являются поддельными товарами, запросив уничтожение, а также держатель товара подтверждает, что уничтожение может быть осуществлено.

Однако эта процедура не применима в Италии, потому что нормы уголовно-процессуального права запрещают это.

И как заключение, хочу указать на существование в Италии **Национального совета по защите от подделок (CNAC)** - это межведомственный орган с функциями стратегического направления, импульса и координации инициатив, предпринятых каждой администрацией в борьбе с подделкой, чтобы улучшить все действия национальных правоохранительных органов.

Совет создан при Министерстве Экономического развития Италии согласно Закону № 99/2009.

Под председательством Министра экономического развития, **CNAC** был официально установлен 22 декабря 2010 г. в присутствии представителей десяти других министерств и Национальной ассоциации Итальянских муниципалитетов (ANCI), участвующие в CNAC в качество участников.

Как мы видим, на законодательном уровне, защита интеллектуальной собственности урегулирована достойно, но, к сожалению, на практике, мы можем с уверенностью сказать, что этого недостаточно; даже на внутреннем рынке Евросоюза сегодня очень много подделок, поэтому ассоциации

производителей Made in Italy просят как у национального, так и у европейского законодательства больше защиты и увеличение санкций.

+7 (495) 410-2177
+7 (495) 411 4306

Skype: customsadvocate
E-mail: info@customs-advocate.ru
Web-site: www.customs-advocate.ru
Russia, 107045, Moscow,
Rojdestvenskiy bul. 9

Докладчик Конференции

Павел Иванович Болточко

Юрист, Советник
Международной партнерской сети
юридических компаний
Customs & Corporate Lawyers в Республике
Беларусь

Тема доклада:

Защита интеллектуальной собственности таможенными органами Республики Беларусь

ЗАЩИТА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Многие участники внешнеэкономической деятельности, являющиеся производителями либо продавцами того или иного продукта, наверняка задумывались, как исключить его контрафактные аналоги на рынке. На уровне национального законодательства Республики Беларусь в отношении защиты от контрафактных продуктов выделен термин «защита прав на объекты интеллектуальной собственности».

В соответствии с положениями статьи 980 Гражданского кодекса Республики Беларусь (далее – ГК Республики Беларусь) к объектам интеллектуальной собственности относятся:

1) результаты интеллектуальной деятельности (произведения науки, литературы и искусства; исполнения, фонограммы и передачи организаций вещания; изобретения, полезные модели, промышленные образцы; селекционные достижения; топологии интегральных микросхем; нераскрытая информация, в том числе секреты производства (ноу-хау));

2) средства индивидуализации участников гражданского оборота, товаров, работ или услуг (фирменные наименования, товарные знаки и знаки обслуживания, географические указания);

3) другие результаты интеллектуальной деятельности и средства индивидуализации участников гражданского оборота, товаров, работ или услуг в случаях, предусмотренных ГК Республики Беларусь и иными законодательными актами.

Отметим, что правовая охрана объектов интеллектуальной собственности возникает в силу факта их создания либо вследствие предоставления правовой охраны уполномоченным государственным органом. Мы рассмотрим второй случай. Его практическая сторона - защита

прав правообладателей при осуществлении внешнеэкономической деятельности.

В Республике Беларусь ключевое государственное учреждение, обеспечивающее охрану прав на объекты интеллектуальной собственности, - Национальный центр интеллектуальной собственности. Помимо данного учреждения, непосредственные меры по защите таких прав правообладателей принимают и таможенные органы в пределах компетенции.

В соответствии с положениями статьи 351 Таможенного кодекса ЕАЭС одной из функций таможенных органов, является защита прав на объекты интеллектуальной собственности на таможенной территории ЕАЭС.

При этом, порядок реализации данной функции определен положениями главы 52 «Меры по защите прав на объекты интеллектуальной собственности, принимаемые таможенными органами» Таможенного кодекса ЕАЭС, а также положениями национального законодательства - глава 44 «Меры по защите прав на объекты интеллектуальной собственности, принимаемые таможенными органами» Закона Республики Беларусь от 10.01.2014 № 129-З «О таможенном регулировании в Республике Беларусь» (далее – Закон № 129-З).

Для таможенных целей статья 251 Закона № 129-З ограничивает товары, относящиеся к объектам интеллектуальной собственности, товарами, которые содержат объекты авторского права и смежных прав, товарные знаки, знаки обслуживания и географические указания.

В частности, таможенные органы государства-члена принимают меры по защите прав на объекты интеллектуальной собственности, включенные в:

- единый таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности государств-членов и (или)

- национальный таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности, который ведется таможенными органами такого государства-члена.

В соответствии с информационным сообщением Евразийской экономической комиссии (http://www.eurasiancommission.org/ru/act/finpol/dobd/intelsobs/Pages/default.aspx) прием заявок на включение объектов интеллектуальной собственности в единый таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности государств-членов ЕАЭС еще не начался.

Для включения товарного знака в национальный таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности правообладателю (его представителю) необходимо подать в Государственный таможенный комитет Республики Беларусь заявление о принятии таможенными органами мер по защите прав на объект интеллектуальной собственности.

Требования к заявлению и порядок его рассмотрения определены в статье 252 Закона № 129-З.

При этом, в соответствии с пунктом 42 Указа Президента Республики Беларусь от 22.12.2018 № 490 «О таможенном регулировании» срок защиты прав на объекты интеллектуальной собственности устанавливается Государственным таможенным комитетом Республики Беларусь при включении объектов интеллектуальной собственности в национальный таможенный реестр с учетом:

- срока, указанного правообладателем или лицом, представляющем интересы правообладателя, в заявлении;

- сроков действия прилагаемых к заявлению документов и договора страхования гражданской ответственности правообладателя за причинение имущественного вреда (ущерба) в пользу декларанта, собственника и получателя товаров.

Также национальным законодательством может быть предусмотрено право таможенных органов принимать меры по защите прав на объекты интеллектуальной собственности, не включенные в реестры (п.7 ст. 384 ТК ЕАЭС).

В последний год на территории Республики Беларусь таможенные органы формируют практику по защите прав на объекты интеллектуальной собственности на основании обращения правообладателя в таможенный орган с указанием данных участника внешнеэкономической деятельности, осуществляющего ввоз товаров без разрешения правообладателя. Механизм защиты реализуется таможенными органами через привлечение указанного участника внешнеэкономической деятельности к административной ответственности. В качестве основания таможенные органы ссылаются на положения Закона Республики Беларусь от 05.02.1993 № 2181-XII «О товарных знаках и знаках обслуживания» о том, что право на товарный знак охраняется государством. В то же время, текст данного закона прямо не предусматривает защиту товарного знака со стороны таможенного органа. Это означает, что таможенные органы по общему правилу не наделяются полномочиями защиты прав интеллектуальной собственности по принципу «ex officio» (т.е. по своей инициативе), однако такой принцип может быть закреплен в национальном законодательстве отдельных стран-членов ЕАЭС. Белорусское законодательство в настоящее время такой возможности не предусматривает.

Более того, на наш взгляд, в случае расширения полномочий должностных лиц таможенных органов по праву на составление протоколов об административных правонарушениях, путем получения обращений от правообладателей объектов интеллектуальной собственности включенных в реестр объектов интеллектуальной собственности, полностью исключается необходимость в ведении единого таможенного реестра объектов

интеллектуальной собственности государств-членов и национального таможенного реестра объектов интеллектуальной собственности (ведется таможенными органами такого государства-члена).

В целом, необходимо отметить повышение внимания как со стороны участников внешнеэкономической деятельности, так и со стороны таможенных органов, к процедуре защиты прав на объекты интеллектуальной собственности.

+7 (495) 410-2177
+7 (495) 411 4306

Skype: customsadvocate
E-mail: info@customs-advocate.ru
Web-site: www.customs-advocate.ru
Russia, 107045, Moscow,
Rojdestvenskiy bul. 9

Докладчик Конференции

Алексей Александрович Артемьев

Заместитель начальника отдела таможенного администрирования Департамента таможенной политики и регулирования алкогольного рынка Минфина России, доцент Департамента налоговой политики и налогового администрирования Финансового университета при Правительстве РФ

Тема доклада:

«Проблемы включения лицензионных и иных подобных платежей за объекты интеллектуальной собственности, используемые на таможенной территории ЕАЭС, в таможенную стоимость ввозимых товаров»

ПРОБЛЕМЫ ВКЛЮЧЕНИЯ ЛИЦЕНЗИОННЫХ И ИНЫХ ПОДОБНЫХ ПЛАТЕЖЕЙ ЗА ОБЪЕКТЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ НА ТАМОЖЕННОЙ ТЕРРИТОРИИ ЕАЭС, В ТАМОЖЕННУЮ СТОИМОСТЬ ВВОЗИМЫХ ТОВАРОВ

(ОСНОВНЫЕ ТЕЗИСЫ ДОКЛАДА)

Практика показывает, что в настоящее время особую актуальность приобретает комплекс вопросов, связанных с методологией принятия решений о необходимости либо отсутствии необходимости включения в таможенную стоимость ввозимых товаров лицензионных платежей (роялти), уплачиваемых за объекты интеллектуальной собственности, используемые на территории страны ввоза: ноу-хау, например, модели продаж товаров, производственные технологии, коммерческое обозначение и т.д.

При принятии таких решений исходим из следующего.

В соответствии с подпунктом 7 пункта 1 статьи 40 Таможенного кодекса ЕАЭС при определении таможенной стоимости ввозимых товаров по методу 1 к цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате за ввозимые товары (ЦФУ) добавляются лицензионные и иные подобные платежи за использование объектов интеллектуальной собственности, включая роялти, платежи за патенты, товарные знаки, авторские права (роялти), которые относятся к ввозимым товарам и которые прямо или косвенно произвел или должен произвести покупатель в качестве условия продажи ввозимых товаров для вывоза на таможенную территорию ЕАЭС, в размере, не включенном в ЦФУ.

Таким образом, для принятия решения о необходимости включения роялти в таможенную стоимость товаров в составе дополнительных начислений к ЦФУ необходимо одновременное выполнение двух условий:

- отношение роялти к ввозимым товарам (далее – условие 1);

- уплата роялти в качестве условия продажи ввозимых товаров для вывоза на таможенную территорию ЕАЭС (далее – условие 2).

В целях выработки единых подходов к решению вопроса о включении роялти в таможенную стоимость товаров, то есть к выполнению условий 1 и 2, Рекомендацией Коллегии ЕЭК от 15 ноября 2016 г. № 20 утверждено Положение о добавлении лицензионных и иных подобных платежей за использование объектов интеллектуальной собственности к цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате за ввозимые товары (далее – Положение).

В отношении условия 1 в абзаце втором пункта 8 Положения ситуация, когда ввозимые товары содержат объект интеллектуальной собственности и (или) произведены с использованием объекта интеллектуальной собственности, в отношении которого предоставлены права по лицензионному договору, рассмотрена как наиболее распространенная, но при этом не единственная, для решения вопроса о выполнении условия 1.

Содержащийся в пункте 8 Положения подход в отношении условия 1, применительно к роялти за право использования секретов производства (ноу-хау) раскрыт в разделе IV Положения.

Так, согласно пункту 19 Положения, если ноу-хау связано с производством продукции, выполнением работ, оказанием услуг на таможенной территории ЕАЭС с использованием ввозимых товаров, решение о включении роялти за использование ноу-хау в таможенную стоимость товаров принимается на основе анализа вопроса о том, установлено ли условиями использования ноу-хау требование о приобретении и использовании ввозимых товаров в производстве продукции, при выполнении работ, оказании услуг.

Применительно к типовым ситуациям, связанным с использованием объектов интеллектуальной собственности на территории России, решение

о том, что роялти за применение таких объектов не относятся к ввозимым товарам, может быть принято в случае, если правообладателем не установлены требования о приобретении и использовании ввозимых товаров при применении объектов интеллектуальной собственности.

Соответственно, покупатель должен иметь право приобретать любые товары у любых поставщиков по своему усмотрению с учетом возможных требований правообладателя по качеству приобретаемых товаров.

Если же правообладателем установлены требования об использовании товаров, выходящие за рамки требований по качеству, например, необходимость приобретения товаров у определенных правообладателем поставщиков, использование в рамках, например, модели продаж товаров, на которые нанесены определенные товарные знаки, или обозначения, сходные с ними и т.д., в этом случае должен быть сделан вывод о выполнении условия 1.

Вопросы, касающиеся выполнения условия 2, раскрыты в пункте 9 Положения.

Рассмотрение указанных в пункте 9 Положения условий в системной связи с условиями определения таможенной стоимости товаров по методу 1 (пункт 1 статьи 39 Кодекса, Раздел II Правил применения метода 1, утверждены Решением Коллегии ЕЭК от 20 декабря 2012 г. № 283) позволяет отметить, что вывод о невыполнении условия 2 может быть сделан в случае, если у покупателя, а также любых других заинтересованных лиц имеется возможность приобретения указанных товаров на тех же условиях, что и ввозимые товары, но без применения объекта интеллектуальной собственности, например, модели продаж, и без уплаты роялти.

Если же возможность приобретения товаров обусловлена, в том числе уплатой роялти за применение объекта интеллектуальной собственности, в этом случае должен быть сделан вывод о выполнении условия 2.

Докладчик Конференции

Илья Геннадьевич Романов

Генеральный директор ООО «Альта-Софт»

Тема доклада:

«Электронный обмен данными с государственным органами в таможенных операциях»

Электронный обмен данными с государственным органами в таможенных операциях

Илья Романов ООО Альта-Софт (Москва)
Москва, 14 октября 2020 года

Принципы и подходы взаимодействия

1. **Подача сведений/данных/документов единожды (однократно)**
2. **Стандартизированные формы предоставления сведений/данных/документов для всех внешнеэкономических операций**
3. **Юридическая значимость документооборота**
4. **Удаленное взаимодействие с уполномоченными органами**
5. **Использование единых классификаторов международной торговли**

Определения. Терминология. (I)

Документ . Данные. Сведения

Документ определяется как зафиксированная на материальном носителе идентифицируемая информация, созданная, полученная и сохраняемая организацией или физическим лицом в качестве доказательства при подтверждении **правовых обязательств** или деловой деятельности. (В ГОСТ ИСО 15489-1-2007)

Да́нные — зарегистрированная информация представление фактов понятийили инструкций в форме, приемлемой для общения, интерпретации, или обработки человеком или с помощью автоматических средств (ISO/IEC/IEEE 24765-2010)

Сведения — Факты, данные, характеризующие кого-либо, что-либо (Толковый словарь русского языка)

Юридическая сила документа — свойство официального документа, сообщаемое ему **действующим законодательством**, компетенцией издавшего его органа и установленным порядком оформления.

Определения. Терминология (II).

Единое (одно) окно. Трубопровод данных (Шина данных)

Одно окно — это **термин**, обозначающий технологию предоставления услуг для граждан и бизнеса (Википедия).

«Единое окно» предполагает такую **организацию взаимодействия** между регулирующими ВЭД государственными органами и бизнесом, которая позволила бы участникам ВЭД для получения услуг и разрешительной документации **однократно** представлять документы в **одном** цифровом пространстве по **одним** и тем же формам (сайт МинЭкономРазвития)

Трубопровод данных — это **механизм (аппаратно-программный)**, обеспечивающий передачу (доставки) данных потребителю от передатчика (источника данных).

Законодательное обеспечение (I)

1. **Таможенный кодекс** Евразийского Экономического Союза

   Прерогатива электронного обмена информацией с таможенными и иными органами для обеспечения таможенного оформления.

2. Федеральный закон **№ 289-ФЗ** от 03.08.2018 «О Таможенном регулировании»

   Определил статус Информационного оператора таможенных органов , как организации обеспечивающей электронное взаимодействие с таможенными органами.

3. Федеральный закон **№ 63-ФЗ** от 03.08.2018 «Об электронной подписи»

   Заложил основы юридически значимого документооборота (ЮЗДО)

Законодательное обеспечение (II)

4. **Приказ ФТС** России от 24.01.2008 **№ 52** «О внедрении информационной технологии представления таможенным органам сведений в электронной форме для целей таможенного оформления товаров, в том числе с использованием международной ассоциации сетей «Интернет»

   Порядок
   - взаимодействия между информационными системами (ТС) таможенных органов и информационных систем участников ВЭД.
   - подключения к ИС таможенных органов
   - испытаний информационных систем участников ВЭД

5. Официальный сайт Федеральной Таможенной Службы России **customs.ru**

   Протокол взаимодействия и форматы передачи данных между таможенными органами и бизнесом.

Решаемые задачи (B2G)

1.Электронная таможня
- Предварительное информирование
- Электронного декларирования
- Контроль после выпуска товаров

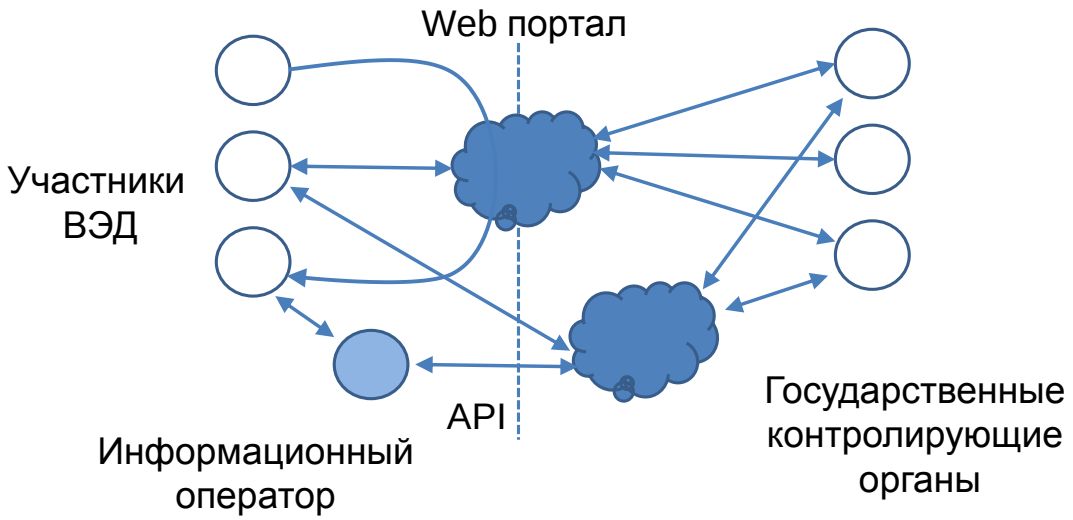
2.Разрешительные документы
- Получение/предоставление документов, подтверждающих соблюдение запретов/ограничений, втом числе мер тарифного и нетарифного регулирования

3. Оплата платежей
- Уплата/возврат пошлин, налогов
- Подтверждение 0% ставки НДС при вывозе товаров.

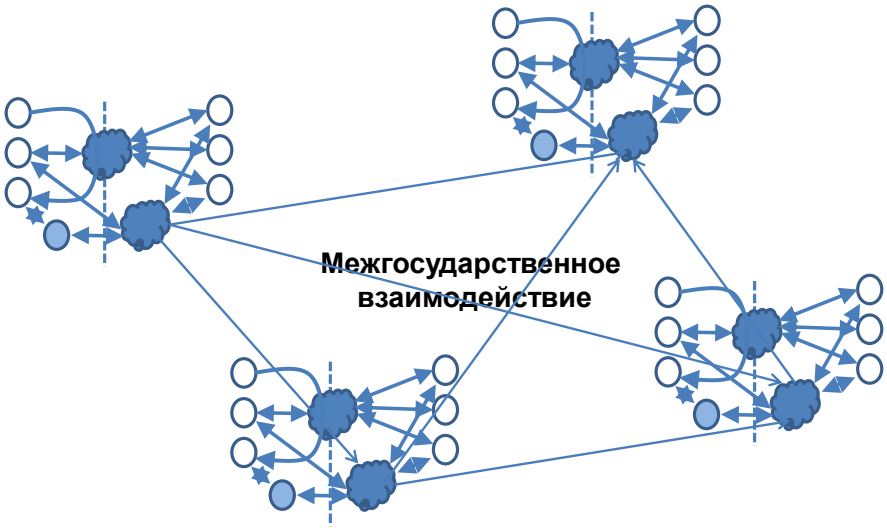
4. Логистика
- Взаимодействие с органами власти в пунктах пропуска
- Организация транзитных перевозок
- Сокращение времени обработки груза в пунктах пропуска.

Реализация взаимодействия (I)

В рамках отдельного государства



Реализация взаимодействия (II)

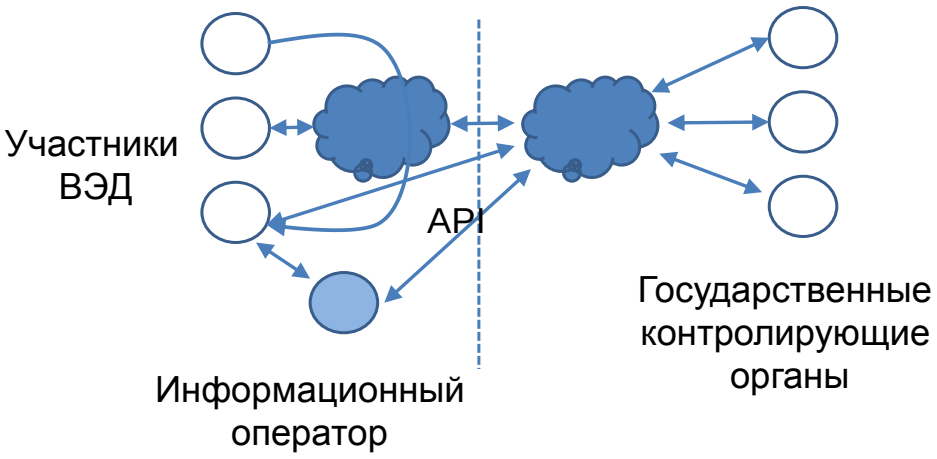


Структуры Интеграции

- **ЕЭК Департамент информационной структуры**
- **РЖД**
- **ТПП**

Архитектура. Перспектива

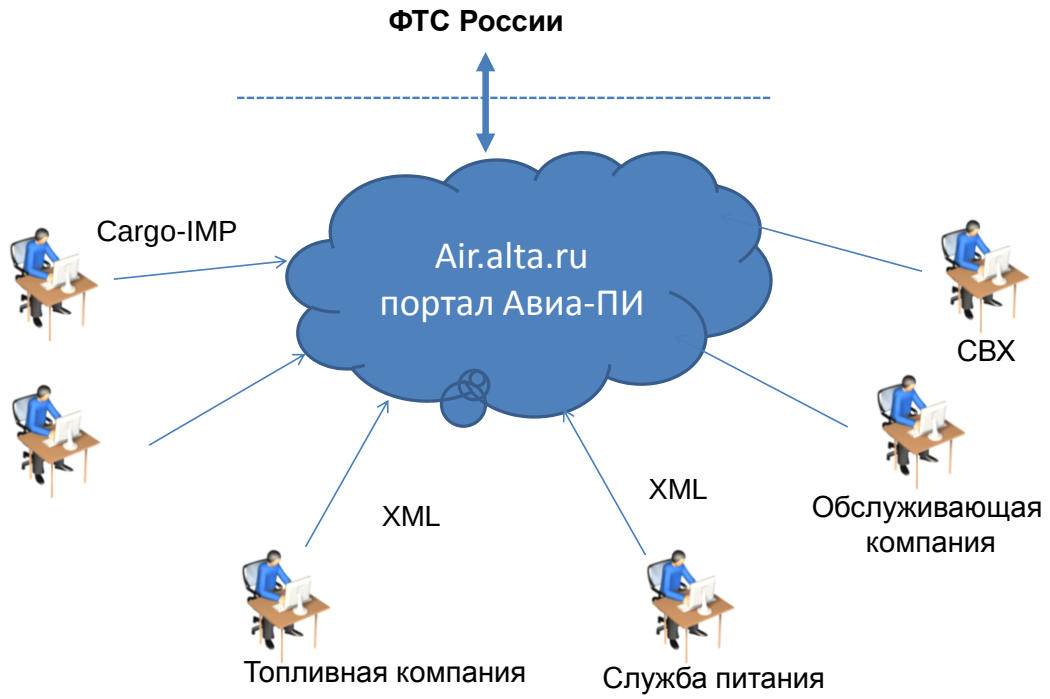
B2B – B2G. «Гантеля»



Интеграция Участников ВЭД

- **Отраслевой принцип**
- **Территориальный принциа**
- **Транспортная инфроструктура (порт, аэропорт)**

Примеры взаимодействия (III)



COVID-19

Успех электронного взаимодействия с таможенными органами России в период Карантина

Обеспечение минимального контактного взаимодействия людей в процессе таможенного оформления

Поддержка электронного взаимодействия осуществляется минимальным количеством персонала (мониторинг аппратной части), основная часть - дистанционно.

Спасибо!
Всем здоровья

Илья Романов ilya.romanov@alta.ru
Москва, 14 октября 2020 года

Модератор Конференции

Ольга Юрьевна Тынянская

Генеральный директор Компании CORPORATE LAWYERS GROUP, являющейся оператором Международной партнерской сети Customs & Corporate Lawyers

Тема доклада:

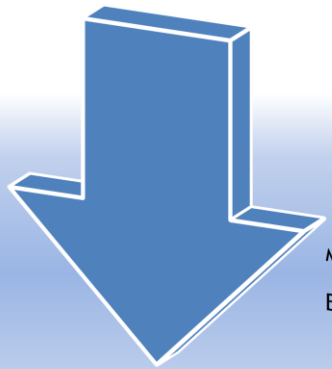
«Наиболее востребованные услуги Международной партнерской сети юридических компаний Customs & Corporate Lawyers по итогам 2020 года»

НАИБОЛЕЕ ВОСТРЕБОВАННЫЕ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ УСЛУГИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПАРТНЕРСКОЙ СЕТИ ЮРИДИЧЕСКИХ КОМПАНИЙ

Customs&CorporateLawyers

(ПО ИТОГАМ 2020 г.)

Сеть **Customs&CorporateLawyers** предоставляет стратегические правовые консультации как торговым компаниям стран Евразии, таки других стран при ведении переговоров и непосредственно перед заключением международных контрактов



Клиенты обращаются к нам для того, чтобы избежать или, по крайней мере, смягчить действие отрицательных последствий рыночных рисков, на которые они вынуждены осознанно идти ради получения прибыли, развития международного сотрудничества и завоевания зарубежных рынков товаров. При осуществлении международной торговли они сталкиваются с международным правом, правом ЕС, Великобритании и США, стран ЕАЭС, а также с многочисленными торговыми обычаями и правилами международных торговых ассоциаций

Customs&CorporateLawyers

Почему эти услуги предоставляем именно мы?
Customs&CorporateLawyers является лидером в области таможенного консультирования, сочетающей в себе колоссальный опыт решения сложных таможенных вопросов до их превращения в серьезные проблемы, сфокусированной на раскрытии потенциала вашего бизнеса
Фактором успеха является наша команда - профессионалы, имеющие обширный опыт работы как в Федеральной таможенной службе России, так и многолетний опыт работы в ведущих мировых консалтинговых компаниях, входящих в так называемую «Большую четверку». Наши клиенты получают неоспоримые преимущества в условиях новых экономических реалий, когда услуги, оказанные Customs&CorporateLawyers, способны внести свой вклад в развитие Вашего бизнеса
Наша задача - предоставить Клиенту высокий уровень сервиса и консалтинга. И мы гордимся, что с успехом реализуем данную задачу: мы максимально гибко подходим к ценообразованию, понимая, что стоимость услуг является единственной частью процесса, которая подлежит обсуждению, остальные его составляющие: высокое качество работы, конфиденциальность и своевременность - не обсуждаются
Customs&CorporateLawyers ориентирована на установление долгосрочных деловых взаимоотношений со своими Клиентами в качестве консультанта по широкому спектру вопросов в бизнесе
Customs&CorporateLawyers

Сеть может предоставить своим клиентам полный спектр услуг по правовому сопровождению бизнеса, в частности:
практические и консультационные услуги в сфере, внешнеэкономического законодательства и международного права
по проектам, связанным с иностранными инвестициями
многие другие юридические и консалтинговые услуги
Customs&CorporateLawyers

ОСНОВНЫЕ ЧЕТЫРЕ ПРОЕКТА:

ПРОЕКТ «ИН-ИНВЕСТ» – ОКАЗАНИЕ ПРАВОВОЙ ПОМОЩИ ИНОСТРАННЫМ КОМПАНИЯМ, ВЕДУЩИМ ЛИБО ПЛАНИРУЮЩИМ ВЕСТИ СВОЮ ИНВЕСТИЦИОННУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК В СТРАНАХ ЕАЭС, ТАК И В ИНЫХ ЮРИСДИКЦИЯХ

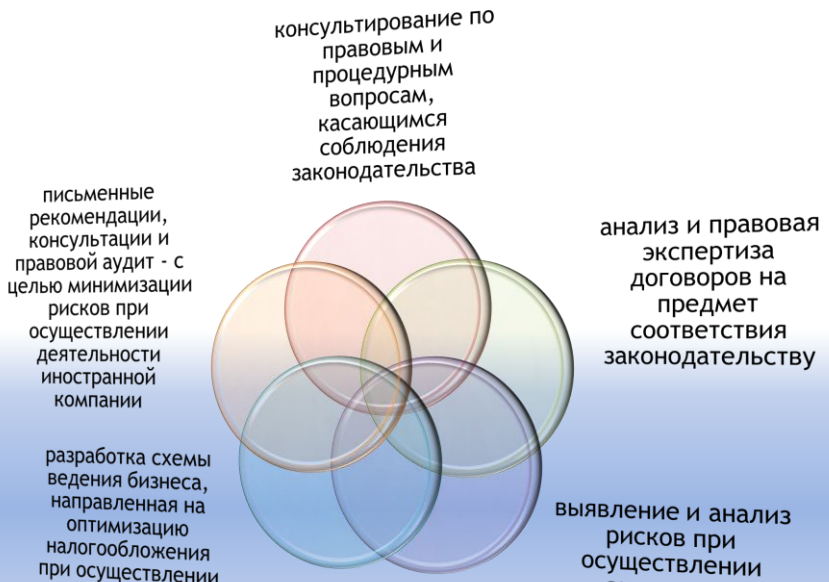
ПРОЕКТ «МЕЖДУНАРОДНЫЙ РИСК-МЕНЕДЖМЕНТ» – ЭТО ПРОЕКТ ПО УПРАВЛЕНИЮ РИСКАМИ ТОРГОВЫХ КОМПАНИЙ КАК ПРИ ОБЫЧНОМ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ, ТАК И ПРИ ВОЗНИКНОВЕНИИ КРИЗИСНЫХ СИТУАЦИЙ И КОНФЛИКТОВ

ПРОЕКТ «ТАМОЖЕННЫЙ АУДИТ»

ПРОЕКТ «ТС» – ОКАЗАНИЕ ПРАВОВОЙ ПОМОЩИ ИНОСТРАННЫМ КОМПАНИЯМ ПРИ ВЕДЕНИИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ С КОМПАНИЯМИ-РЕЗИДЕНТАМИ ГОСУДАРСТВ-ЧЛЕНОВ ЕАЭС

I. «ИН-ИНВЕСТ» ОКАЗАНИЕ ПРАВОВОЙ ПОМОЩИ ИНОСТРАННЫМ КОМПАНИЯМ, ВЕДУЩИМ ЛИБО ПЛАНИРУЮЩИМ ВЕСТИ СВОЮ ИНВЕСТИЦИОННУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК В СТРАНАХ ЕАЭС, ТАК И В ИНЫХ ЮРИСДИКЦИЯХ

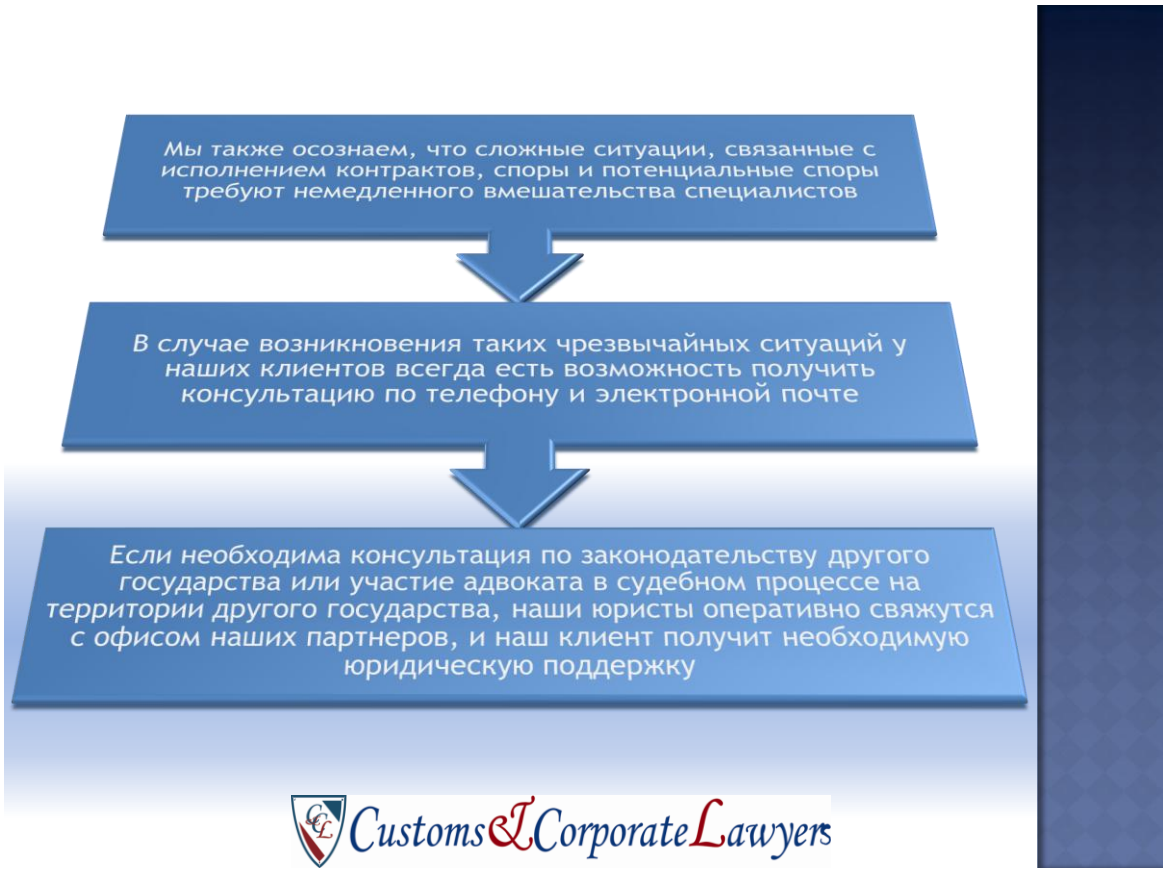
В рамках данного проекта предусмотрено оказание юридической помощи по следующим направлениям



Customs & Corporate Lawyers

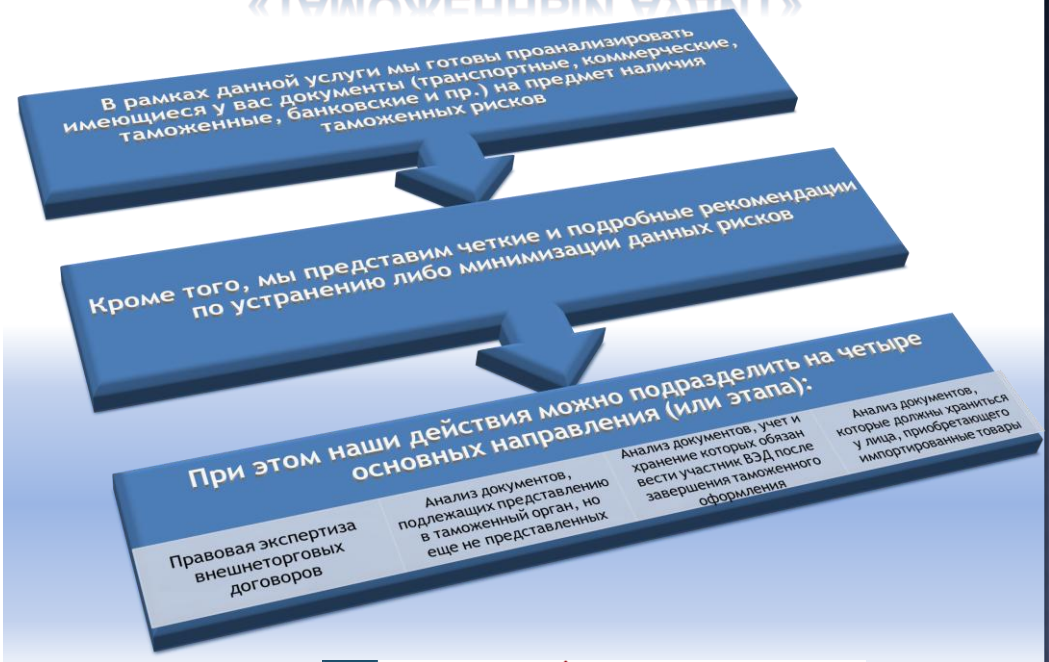
II. «МЕЖДУНАРОДНЫЙ РИСК-МЕНЕДЖМЕНТ» УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ КОМПАНИЙ КАК ПРИ ОБЫЧНОМ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ, ТАК И ПРИ ВОЗНИКНОВЕНИИ КРИЗИСНЫХ СИТУАЦИЙ И КОНФЛИКТОВ

КОМПОНЕНТЫ ПРОЕКТА
«МЕЖДУНАРОДНЫЙ РИСК-МЕНЕДЖМЕНТ»
Мы предлагаем консультационные услуги в сфере международного торгового права в отношении:
международных контрактов поставки
торгового финансирования
международного страхования
таможенного оформления при осуществлении импорта и экспорта товаров
экономических санкций и других торговых ограничений
споров, связанных с количеством и качеством товаров, открытием аккредитивов, возмещением убытков
ведения дел в международных коммерческих арбитражах и сотрудничества с иностранными юридическими фирмами в иностранных судебных процедурах
Customs&CorporateLawyers


Мы также осознаем, что сложные ситуации, связанные с исполнением контрактов, споры и потенциальные споры требуют немедленного вмешательства специалистов
В случае возникновения таких чрезвычайных ситуаций у наших клиентов всегда есть возможность получить консультацию по телефону и электронной почте
Если необходима консультация по законодательству другого государства или участие адвоката в судебном процессе на территории другого государства, наши юристы оперативно свяжутся с офисом наших партнеров, и наш клиент получит необходимую юридическую поддержку
Customs&CorporateLawyers

III. «ТАМОЖЕННЫЙ АУДИТ»

СУТЬ ПРОЕКТА «ТАМОЖЕННЫЙ АУДИТ»



Customs & Corporate Lawyers

Правовая экспертиза внешнеторговых договоров

Внешнеторговый договор - это основной коммерческий документ, содержащий информацию о ввозимых либо вывозимых товарах. Именно его в первую очередь использует таможенный орган с целью проверки и уточнения сведений, заявленных в таможенной декларации. Поэтому в случае отсутствия в договоре определенных положений либо наличия в нем противоречий таможенный орган может признать его неприемлемым для целей идентификации товаров, подтверждения таможенной стоимости, применения первого метода определения таможенной стоимости, использования заявленного таможенного режима и т.п.

Ситуация осложняется тем, что конкретное содержание внешнеторгового договора не регламентируется какими-либо правовыми актами: это приводит к наличию разных подходов к составлению и оформлению договоров. При этом подходы таможенных органов зачастую различаются и могут не соответствовать подходу участника ВЭД.

Customs&CorporateLawyers

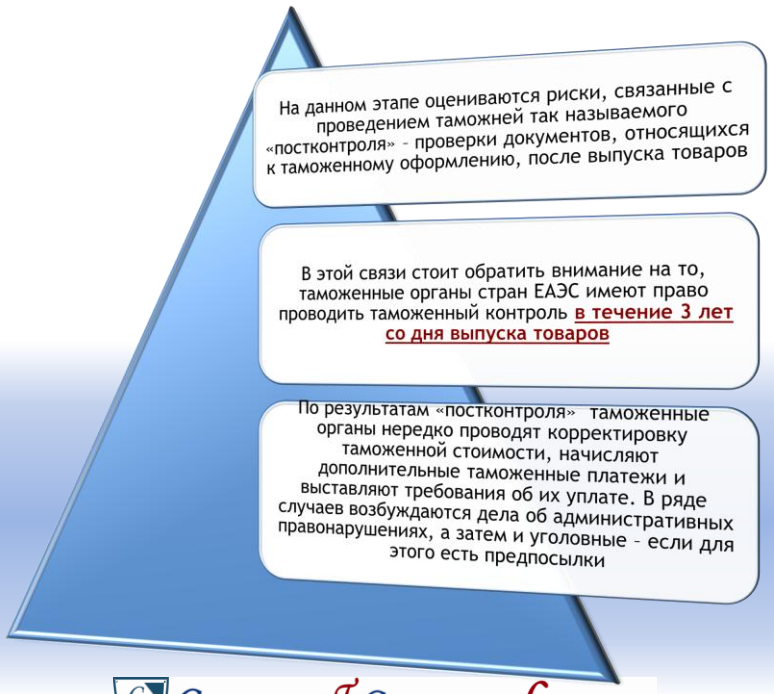
Правовая экспертиза внешнеторговых договоров

Customs&CorporateLawyers

Анализ документов, подлежащих представлению в таможенный орган, но еще не представленных

Customs & Corporate Lawyers

Анализ документов, учет и хранение которых обязан вести участник ВЭД после завершения таможенного оформления



Customs & Corporate Lawyers

IV. ПРОЕКТ «ТС»
ОКАЗАНИЕ ПРАВОВОЙ ПОМОЩИ ИНОСТРАННЫМ КОМПАНИЯМ ПРИ ВЕДЕНИИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ С ГОСУДАРСТВАМИ-ЧЛЕНАМИ ЕАЭС

НА КОГО ОРИЕНТИРОВАН ПРОЕКТ «ТС»?

ПРОЕКТ «ТС», направлен на поддержку бизнеса и иностранных инвесторов в условиях Таможенного союза стран ЕАЭС (далее - Таможенный союз)

Если Ваш бизнес связан с поставками товаров или услуг на территорию России и иных стран Таможенного союза, если Вы является импортером товаров услуг с территории Таможенного союза или Вы только планируете осуществлять внешнеэкономическую деятельность с государствами-членами Таможенного союза - **это предложение для Вас!**

Customs & Corporate Lawyers

КОМПОНЕНТЫ ПРОЕКТА «ТС»

Мы готовы предложить Вам оказание юридической помощи по следующим направлениям:

- консультирование по вопросам, связанным с таможенным тарифным и нетарифным регулированием внешнеторговой деятельности, по правовым и процедурным вопросам, касающимся соблюдения таможенного законодательства в связи с перемещением товаров через таможенную границу Таможенного союза
- анализ и правовая экспертиза внешнеторговых договоров с государствами-членами Таможенного союза на предмет соответствия законодательству России и иных стран Таможенного союза
- выявление и анализ рисков при осуществлении экспортно-импортных операций с российскими партнёрами и партнёрами из иных стран государств-членов Таможенного союза
- разработка схемы ведения бизнеса, направленная на оптимизацию таможенных платежей и процедур при перемещении товаров через таможенную границу Таможенного союза
- выявление положений, которые могут вызвать дополнительные вопросы со стороны таможенных органов России и иных стран Таможенного союза (например, вопросы о ценовых компонентах, подлежащих включению в таможенную стоимость)
- предупреждение негативных последствий для компаний при перемещении товаров через таможенную границу Таможенного союза
- письменные рекомендации по содержанию коммерческих документов - с целью минимизации рисков при перемещении товаров через таможенную границу Таможенного союза

Customs & Corporate Lawyers

Адрес для почтовой корреспонденции:

107045, Россия, г. Москва, Рождественский бульвар 9
ООО «Корпорейт Лойерс Групп»

Рабочие контакты:

E-mail: corporate-lawyers@yandex.ru
Тел.: +7 (495) 410-21-83; + 7 (917) 564-14-12

Интернет-сайт: www.accl.pro

Customs & Corporate Lawyers

Модератор Конференции

Курочкин Константин Леонидович

Член Совета ТПП России по таможенной политике, руководитель Коллегии адвокатов «ТАМОЖЕННЫЙ АДВОКАТ» (г. Москва)

Заключительное слово

Уважаемые друзья, уважаемые коллеги!

Организаторы Конференции искренне благодарят Совет по таможенной политике Торгово-промышленной палаты Российской Федерации за поддержку в организации нашей конференции.

Подводя итог Конференции, мы выражаем персональную благодарность за помощь в организации Конференции Председателю Совета ТПП России по таможенной политике Петрову Георгию Георгиевичу, а также главному эксперту Департамента внешних связей и работы с деловыми советами ТПП России Митичевой Марине Вячеславовне. Их личный вклад в защиту и развитие внешнеэкономической деятельности является залогом успеха многих добрых начинаний и инициатив, а также достойным примером для подражания.

Мы благодарим за участие в Конференции представителей государственных органов Российской Федерации и иностранных государств, а также наднациональных органов, которые, несмотря на свою очевидную занятость, нашли время представить свои доклады и презентации перед нашей аудиторией.

Сегодня мы также представили в рамках этой конференции одиннадцать докладчиков – высококлассных специалистов, объединенных в

Международную партнерскую сеть юридических и консалтинговых фирм Customs & Corporate Lawyers. Создание Сети произошло ровно 10 лет назад – в 2010 году. Это было нашим ответом на вхождение России в ВТО и ЕврАзЭС (ныне ЕАЭС). Хотя справедливости ради надо отметить, что идея возникла и прорабатывалась намного раньше, но эффективные усилия по формированию Сети пришлись именно на этот период. Необходимость объединения квалифицированных юридических и консалтинговых ресурсов для грамотной работы за пределами национальных юрисдикций была подсказана самой жизнью: к рискам поиска делового партнера ни в коем случае не должны добавляться риски, связанные с работой в непривычном правовом поле с незнакомым консультантами. Этого можно избежать. Компании нашей Сети, предоставляющие услуги в правовой, консультационной и финансовой сфере, возникают на потенциально перспективных новых рынках, предугадывая намерения своих клиентов. Именно по такому принципу происходит «выдвижение» нашей Сети на рынки Европы, американского континента, в страны СНГ, ЕАЭС, БРИКС. В интересах своих клиентов Сеть постоянно ведёт своё расширение, привлекая всё новых и новых квалифицированных консультантов, представителей и советников. В итоге, для получения юридической либо консалтинговой поддержки клиенту достаточно обратиться в одну из наших сетевых компаний, действующих по принципу «одного окна». Они все работают по унифицированным международным стандартам Сети, создавая при необходимости объединенные рабочие группы для решения задач своих клиентов. Поэтому сегодня мы можем твердо сказать нашей компетентной аудитории, что надежные юридические и консалтинговые ресурсы для обслуживания интересов хозяйствующих субъектов в сегодняшних непростых условиях – как в России, так и за рубежом – есть. И на них можно положиться.

Доклады были как всегда разноплановыми. Но все эти выступления «красной нитью» объединяет то обстоятельство, что они были подготовлены специалистами экстра-класса в своём деле.

Благодарю за внимание! До новых встреч, и будьте здоровы!

Валерия Александровна Воробьёва

Директор по развитию
Международной партнерской сети
Customs & Corporate Lawyers

Предложение сотрудничества от Международной партнерской сети Customs & Corporate Lawyers

ПРЕДЛОЖЕНИЕ СОТРУДНИЧЕСТВА ОТ МЕЖДУНАРОДНОЙ ПАРТНЕРСКОЙ СЕТИ CUSTOMS & CORPORATE LAWYERS И ПРЕЗЕНТАЦИЯ РАБОТЫ СЕТИ

Уважаемые коллеги!

Сегодня мы в очередной раз представили в рамках этой ежегодной международной конференции юридические и консалтинговые компании, которые объединились и создали Международную партнерскую сеть Customs & Corporate Lawyers, ее деловых партнеров, представителей и советников в различных юрисдикциях.

Сами Партнерская сеть Customs & Corporate Lawyers была создана в 2010 году с целью оказания интегрированных консультационных и юридических услуг в странах Европы, Азии и Америки.

В этом году нашей сети исполнилось 10 лет и мы празднуем наш первый экономически и исторически значимый юбилей. Данный юбилей мы встретили на очередном этапе развития нашей Сети, которая начала очередное расширение своей деятельности на региональных рынках юридических и консалтинговых услуг. При этом Международная партнерская сеть Customs & Corporate Lawyers очередные свои усилия по своему расширению сконцентрировала не столько на привлечении новых фирм-участниц Сети и фирм-партнёров, а на увеличении числа своих региональных представителей и советников. Иными словами, мы готовы сотрудничать не только с юристами и профессиональными консультантами, но и с высококвалифицированными экспертами в области бухучёта и экономики, внешнеэкономической деятельности, логистики, транспортных услуг, инвестиционной деятельности, интеллектуальной собственности и иных профессиональных областей деятельности, которые востребованы в современном деловом мире. Мы предлагаем Вам сотрудничество с

Международной партнерской сетью Customs & Corporate Lawyers (адрес в сети Интернет: http://accl.pro/).

Если Вас заинтересовало наше предложение, мы будем рады обсудить его с Вами в любое удобное для Вас время.

Информация о Сети, принципах и сути её работы представлена в приведенной ниже презентации.

О ПРОЕКТЕ

Международное партнёрство юридических компаний Customs & Corporate Lawyers, основанное на принципах соблюдения высоких профессиональных стандартов и приверженности интересам своих клиентов - представляет собой партнёрскую сеть, объединяющую высокопрофессиональные юридические фирмы из стран Евразии, а также ряда стран, их традиционных внешнеторговых партнёров.

Как известно, только профессионализм, многолетний и успешный опыт работы, а также обширная практика позволяют юристам эффективно решать вопросы и проблемы, возникающие у инвесторов, зарубежных компаний и иностранных представительств, компаний-участниц внешнеэкономической деятельности, а также национальных компаний, ведущих бизнес за рубежом.

Однако, как показывает опыт, становится всё важнее иметь ещё и возможность предоставить своим клиентам высококачественные услуги по сопровождению бизнеса за пределами национальной юрисдикции.

Реальность такова, что юридическим фирмам становится все важнее иметь возможность предложить своим клиентам высококачественные услуги по сопровождению проектов за пределами их национальных юрисдикций, в первую очередь, в более широких границах их экономических регионов.

Customs & Corporate Lawyers

О ПРОЕКТЕ

Принимая во внимание изложенные выше реалии современного мира, данным проектом, создано крупное объединение профессиональных юридических компаний, способное реализовать как большие и сложные проекты, так и поддерживать важные частные интересы клиентов.

Необходимое качество юридической помощи компаний-участниц Customs & Corporate Lawyers обеспечивается путем установленных для юристов, оказывающих правовые услуги клиентам, определенных базовых стандартов (к слову, одних из самых требовательных), в том числе этических.

В итоге, участники Customs & Corporate Lawyers могут не только обмениваются услугами в интересах своих клиентов, но и пользоваться едиными базовыми стандартами взаимоотношений с клиентами, дисциплинарной и понятной ценовой политикой, что не только укрепило авторитет компаний сети, но и реально создало новые сервисы и гарантии для клиентов.

Customs & Corporate Lawyers

ЧЕМ ЭТО ВЫГОДНО ДЛЯ НАШИХ КЛИЕНТОВ:

Клиентам любой из компаний сети Customs & Corporate Lawyers представляется возможность получить за пределами своей страны юридические либо консалтинговые услуги, соответствующие самым высоким стандартам качества. Для этого нужно просто обратиться в своей стране к компании, имеющей логотип с изображением данного знака:

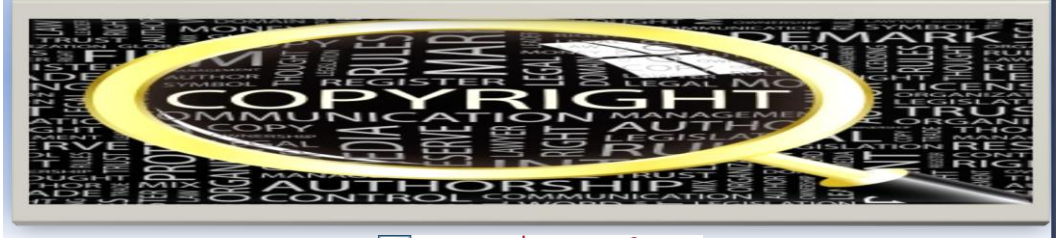
Так, например, клиент из Нью-Йорка, в случае необходимости, может быстро и эффективно получить качественные юридические услуги в России (либо в любой другой стране или регионе планеты, где действует другая компания сети) даже не покидая своей страны.

Это приобретает особый практический смысл, если учесть, что профессиональная сеть юридических компаний Customs & Corporate Lawyers позволяет выполнить задачи, поставленные клиентом, оперативно, с учетом всех нюансов местного и международного законодательства и правоприменительной практики.

ТОВАРНЫЙ ЗНАК/ ЗНАК ОБСЛУЖИВАНИЯ

Партнерская сеть Customs & Corporate Lawyers является обладателем исключительного права на использование данного знака, зарегистрированного в странах Европейского Союза, Северной Америки, СНГ и ряда других стран, а также владельцем соответствующего коммерческого наименования, как средства индивидуализации.

Это позволяет предлагать высококлассные юридические услуги по всему миру под единым брендом, защищенным международным и национальными законодательствами, предоставляя дополнительные гарантии клиентам в надёжности и качестве юридического обслуживания.



КЛЮЧЕВЫЕ ПРАКТИКИ КОМПАНИЙ CUSTOMS & CORPORATE LAWYERS:

- ✓юридическое сопровождение инвестиционных проектов
- ✓налоговое право и налоговые споры
- ✓корпоративная практика
- ✓коммерческая/M&A практика
- ✓антимонопольное регулирование
- ✓ практика земельного права, недвижимости и строительства
- ✓практика по разрешению коммерческих споров
- ✓ интеллектуальная собственность
- ✓банковская практика
- ✓ таможенное право и внешнеторговое регулирование
- ✓административно – правовая поддержка бизнеса и уголовно-правовая защита бизнеса

Customs & Corporate Lawyers

НАШ ПОДХОД – ЭТО:

✓ **КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОСТЬ** мы предоставляем услуги в соответствии с нуждами и ожиданиями во всех интересующих клиента юрисдикциях

✓ **ГИБКОСТЬ**

мы тесно сотрудничаем с фирмами-партнёрами по всему миру в интегрированных командах, предоставляя целостные услуги («без швов»)

✓ **КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ** обстоятельства и сведения, которые были доверены нам клиентом в связи с нашей профессиональной деятельностью, не будут нами разглашены ни при каких обстоятельствах.

Customs & Corporate Lawyers

НАШИ ПРИОРИТЕТЫ:

Качество услуг, ответственность, эффективность, индивидуальный подход и комплексная юридическая поддержка

НАША ГЛАВНАЯ ЦЕННОСТЬ:

Наши сотрудники. Наши юристы и адвокаты, признанные эксперты в своих областях права. Мы постоянно расширяем спектр наших услуг, чтобы обеспечить нашим клиентам спокойное и уверенное развитие бизнеса

НАШИ ГЛАВНЫЕ ДОСТИЖЕНИЯ:

Клиенты, довольные результатами нашей работы.

Мы убеждены, что основа долгосрочного сотрудничества — взаимопонимание и общий успех. Для нас важен каждый клиент, будь то развивающаяся российская компания или международная корпорация

Customs&CorporateLawyers

КОНТАКТЫ

Центральный офис:

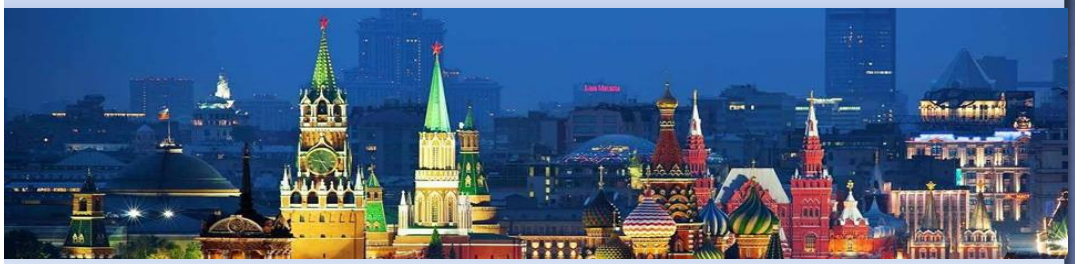
107045, г. Москва,
Рождественский бульвар,
д.9, стр.1

Customs&CorporateLawyers

+7 (495) 410-21-83

e-mail: corporate-lawyers@yandex.ru

Интернет-сайт: www.accl.pro



Customs&CorporateLawyers

АВТОРСКИЕ ПРАВА И ИНАЯ ЗНАЧИМАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Авторские права на настоящий информационный буклет принадлежат компании CORPORATE LAWYERS GROUP – оператору Международной партнерской сети юридических компаний **Customs & Corporate Lawyers**.

Воспроизведение, передача, распространение или хранение части или всех материалов информационного буклета в любой форме без предварительного письменного согласия компании CORPORATE LAWYERS GROUP запрещены кроме случаев, когда они осуществляются на приведенных условиях. Компания CORPORATE LAWYERS GROUP дает согласие на то, чтобы пользователь на своем компьютере просматривал информационный буклет или распечатывал копии выдержек из этих страниц исключительно для личного использования. Дальнейшее распространение таких копий запрещено кроме случаев, когда на это имеется письменное согласие компании CORPORATE LAWYERS GROUP. Отдельные документы, содержащиеся на страницах информационного буклета, могут подпадать под действие дополнительных условий, которые изложены в этих документах, а также под ограничения, наложенные самими авторами докладов и презентаций.

Customs & Corporate Lawyers является зарегистрированным товарным знаком, принадлежащим компании CORPORATE LAWYERS GROUP:

В случае же необходимости получить более подробную информацию по темам конференции или прямую практическую помощь, заинтересованные лица могут непосредственно обратиться в расположенную в Москве Компанию CORPORATE LAWYERS GROUP.

Компания CORPORATE LAWYERS GROUP является оператором международной партнерской сети **Customs & Corporate Lawyers**, что позволяет использовать в нашей работе обширный международный опыт, привлекая к исполнению проектов участников **Customs & Corporate Lawyers** – специалистов высочайшего уровня, обладающих бесценным опытом работы в таких сферах жизнедеятельности, как юриспруденция и правоведение, экономика и политика, социология и техническое регулирование, интеллектуальная собственность и инвестиционная деятельность, и др.

Обладая возможностью организации глобального сотрудничества компаний-участниц международной партнерской сети **Customs & Corporate Lawyers**, наша Компания предлагает своим клиентам полный спектр услуг по правовому сопровождению бизнеса в любой точке планеты, оказывая консультационные услуги в сфере корпоративного, налогового, внешнеэкономического законодательства и международного права, по проектам, связанным с иностранными инвестициями, а также многие другие консалтинговые услуги.

Имея значительный опыт, знания и практические навыки, специалисты **Customs & Corporate Lawyers** успешно участвуют в

подготовке и реализации проектов различных направлений, в том числе в сфере налогообложения, внешнеэкономической деятельности и др.

Подготавливаемые специалистами сети **Customs & Corporate Lawyers** отчеты по итогам выполнения работ, помимо подробнейшего анализа действующего нормативно-правового регулирования, выгодно отличаются проведением исследования практических аспектов применения действующего нормативного регулирования с учетом всей полноты международного опыта. Специалисты компаний-участников **Customs & Corporate Lawyers** – прежде всего практикующие консультанты, что позволяет с максимальной полнотой отразить в проводимых исследованиях реальную картину складывающейся правоприменительной практики, а также с должным обоснованием предложить наиболее соответствующие целям заказчика дальнейшие меры по совершенствованию своей экономической деятельности.

В условиях Единого экономического пространства ЕАЭС, при одновременном наличии как условий, предусмотренных правилами ЕС и ВТО, так и получающего всё большую распространенность протекционизма - особое значение имеет выявление существующих барьеров, препятствующих эффективному товарообмену между субъектами экономических отношений на мировом рынке товаров и услуг. При таких обстоятельствах, осуществляемая специалистами **Customs & Corporate Lawyers** консультативная деятельность и правовая помощь, приобретает особую практическую ценность.

Высокий профессионализм специалистов **Corporate Lawyers Group**, помноженный на богатый международный опыт участников **Customs & Corporate Lawyers**, – обеспечивает успех любых

внешнеэкономических, инвестиционных, а также инновационных проектов, осуществляемых при участии наших специалистов.

Телефоны Компании Corporate Lawyers Group:

+ 7 (495) 410-21-83; + 7 (917) 564-14-12

Более подробная информация о деятельности Компании Corporate Lawyers Group и Партнёрской сети Customs & Corporate Lawyers, её специалистах, проектах, а также большее количество информационных материалов представлено на сайте: www.accl.pro

ТАМОЖЕННЫЙ АДВОКАТ
Коллегия адвокатов

+7 (495) 410-2177
+7 (495) 411 4306

Skype: customsadvocate
E-mail: info@customs-advocate.ru
Web-site: www.customs-advocate.ru
Russia, 107045, Moscow,
Rojdestvenskiy bul. 9

Customs & Corporate Lawyers