

2021

## Международная конференция

ТПП России, Москва, ул. Ильинка, д. 6/1

# «АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ БИЗНЕСА ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ»

Организаторы мероприятия:

Совет ТПП РФ по таможенной политике

Коллегия «ТАМОЖЕННЫЙ АДВОКАТ» (г. Москва)

Международная партнерская сеть юридических компаний

Customs & Corporate Lawyers

01.12.2021





**ПРОГРАММА**  
**Международной конференции**  
**«Актуальные вопросы обеспечения безопасности бизнеса**  
**при осуществлении внешнеэкономической деятельности**  
**в современных условиях»**

<b>Докладчики</b>	<b>Темы докладов</b>
<b>Петров Георгий Георгиевич</b> Председатель Совета ТПП РФ по таможенной политике	Открытие конференции. Вступительное слово
<b>Владимиров Сергей Валентинович</b> Директор Департамента таможенного законодательства и правоприменительной практики Евразийской экономической комиссии	Таможенное регулирование в ЕАЭС – состояние и перспективы
<b>Наумов Александр Александрович</b> Начальник отдела организации мониторинга и судебно-правовой работы Правового департамента Евразийской экономической комиссии	Препятствия на внутреннем рынке Евразийского экономического союза и пути их устранения

<p><b>Машиоли Екатерина</b></p> <p>Советник Международной партнерской сети юридических компаний Customs &amp; Corporate Lawyers в Италии</p>	<p>Препятствия во внешней торговле между странами ЕС и ЕАЭС – итальянский опыт</p>
<p><b>Павлов Владимир Павлович</b></p> <p>Советник Международной партнерской сети юридических и консалтинговых компаний Customs &amp; Corporate Lawyers, Профессор Кафедры Предпринимательского и корпоративного права Финансового университета при Правительстве Российской Федерации, д.ю.н.</p>	<p>Экономико-правовые предпосылки сырьевой направленности экспорта России в страны ЕАЭС и АСЕАН, как угроза обеспечению безопасности российского бизнеса</p>
<p><b>Лякишева Марина Всеволодовна</b></p> <p>Член Совета ТПП России по таможенной политике, Советник Международной партнерской сети юридических и консалтинговых компаний Customs &amp; Corporate Lawyers</p>	<p>Новаии отмены разрешительных документов в сфере технического регулирования и их влияние на выпуск и оборот товаров</p>
<p><b>Бурьянов Павел Дмитриевич</b></p> <p>Советник Международной партнерской сети юридических и консалтинговых компаний Customs &amp; Corporate Lawyers, к.т.н.</p>	<p>Нетарифное регулирование. Способы снижения рисков для участников ВЭД</p>

<p><b>Тиммерманс Вимм Альберт</b></p> <p>Советник Международной партнерской сети юридических и консалтинговых компаний Customs &amp; Corporate Lawyers в Нидерландах, доктор права</p>	<p>Развитие таможенного права Европейского Союза – современный этап</p>
<p><b>Муць Юлия</b></p> <p>Советник Международной партнерской сети юридических и консалтинговых компаний Customs &amp; Corporate Lawyers в Италии, адвокат</p>	<p>Альтернативные методы решения международных внешнеэкономических споров</p>
<p><b>Донцова Галина Николаевна</b></p> <p>Член Совета ТПП России по таможенной политике, Советник Международной партнерской сети юридических и консалтинговых компаний Customs &amp; Corporate Lawyers</p>	<p>Классификация товара в соответствии с ТН ВЭД: риски для бизнеса и пути их минимизации</p>
<p><b>Моравек Ян Иосифович</b></p> <p>Советник Международной партнерской сети юридических и консалтинговых компаний Customs &amp; Corporate Lawyers</p>	<p>Об особенностях классификации и таможенного оформления технологического оборудования, аналоги которого не производятся в Российской Федерации, при ввозе которого предоставляется освобождение от НДС</p>
<p><b>Захаров Валерий Евгеньевич</b></p> <p>Начальник отдела предпринимательства, услуг и инвестиций Евразийской экономической комиссии</p>	<p>Инвестиционное взаимодействие государств ЕАЭС</p> <p><i>(примечание: текст доклада не публикуется; видеозапись доклада доступна по ссылке: <a href="https://youtu.be/vemoOhA45VE">https://youtu.be/vemoOhA45VE</a>)</i></p>

<p><b>Алеся Соловьёва</b></p> <p>Советник Международной партнерской сети юридических и консалтинговых компаний Customs &amp; Corporate Lawyers в Эстонии</p>	<p>Актуальные правовые услуги по обеспечению безопасности бизнеса при осуществлении ВЭД, востребованные в Эстонии</p>
<p><b>Курочкин Константин Леонидович</b></p> <p>Адвокат, руководитель Коллегии «Таможенный адвокат» (г. Москва)</p>	<p>Предупреждение таможенных правонарушений при осуществлении внешнеэкономической деятельности</p>
<p><b>«Круглый стол».</b></p> <p>Свободная дискуссия.</p> <p>Ответы докладчиков на вопросы участников конференции</p>	



**ПОСТ-РЕЛИЗ**  
**Международной конференции**  
**«АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ**  
**БИЗНЕСА ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ**  
**ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ»**  
**1 декабря 2021 года, г. Москва**

Уже более двенадцати лет Международная партнерская сеть юридических компаний Customs & Corporate Lawyers проводит ежегодные Международные конференции на актуальные темы внешнеэкономической и международной инвестиционной деятельности.

1 декабря 2021 года состоялась очередная Международная конференция по вопросам обеспечения безопасности бизнеса при осуществлении внешнеэкономической деятельности в современных условиях. Организаторами мероприятия выступили Международная партнерская сеть юридических и консалтинговых компаний Customs & Corporate Lawyers, Коллегия адвокатов "ТАМОЖЕННЫЙ АДВОКАТ" (г.Москва) и Совет ТПП РФ по таможенной политике.

Цель мероприятия – обсуждение проблемных вопросов применения норм законодательства, затрагивающего вопросы внешнеэкономической деятельности, налаживания взаимодействия деловых партнеров при осуществлении внешней торговли и ведении инвестиционной деятельности, обмен мнениями о путях решения возникающих вопросов с использованием международного опыта в контексте обеспечения безопасности ведения бизнеса при осуществлении ВЭД в современных условиях.

В мероприятии приняли участие представители Евразийской экономической комиссии, ведущие международные эксперты в сфере ВЭД. В качестве слушателей Конференции приняли участие представители российских торговых и производственных компании, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность, компаний, заинтересованных в реализации инвестиционных проектов, как в России и ЕАЭС, так и за рубежом.

Открыл мероприятие председатель Совета ТПП России по таможенной политике **Георгий Георгиевич Петров**.

Особый интерес у слушателей вызвало выступление директора Департамента таможенного законодательства и правоприменительной практики Евразийской экономической комиссии **Сергея Владимиров**

на тему «Таможенное регулирование в ЕАЭС – состояние и перспективы». Видео-запись выступления можно посмотреть по ссылке: <https://www.youtube.com/watch?v=hnHSw5m5Bz8>.

Начальник отдела организации мониторинга и судебно-правовой работы Правового департамента Евразийской экономической комиссии **Александр Наумов** подробно рассказал о том, как проводится работа по выявлению и устранению препятствий на внутреннем рынке Евразийского экономического союза. Самая сложная для устранения категория препятствий – это барьеры. Их государства вводят, как правило, в целях защиты внутреннего рынка или интересов национальных производителей. Задача комиссии выявить такой барьер и проинформировать государство, на территории которого выявлен барьер, о необходимости его устранения. В случае, если вопрос не решится таким способом, он вносится на рассмотрение соответствующего рабочего органа при ЕЭК и по итогам обсуждения принимается решение. Как правило, после данной процедуры барьеры устраняются.

**Марина Лякишева**, эксперт Совета ТПП России по таможенной политике, советник Международной партнерской сети юридических и консалтинговых компаний Customs & Corporate Lawyers в своем выступлении остановилась на новациях отмены разрешительных документов в сфере технического регулирования и их влиянии на выпуск и оборот товаров. В частности, эксперт отметила, что в течение 2021 года заметно изменилось законодательство в сфере технического регулирования. Государство заметно усилило контроль по целому ряду аспектов, связанных с деятельностью органов по сертификации. В результате может возникнуть масса случаев, на основании которых контрольно-надзорные органы могут признать протоколы испытаний недействительными. Самое опасное в данных законодательских новациях, указывает Марина Лякишева, состоит в том, что признание сертификатов и деклараций соответствия недействительными может произойти после регистрации этих документов в реестре и выпуска товарных партий в обращение.

О развитии таможенного права Европейского Союза на современном этапе рассказал **Вимм Альберт Тиммерманс**, советник Международной партнерской сети юридических и консалтинговых компаний Customs & Corporate Lawyers.

В ходе дальнейшей дискуссии участники мероприятия обсудили с какими рисками сталкиваются предприниматели в рамках

внешнеэкономической деятельности и как их минимизировать, как избежать ошибок при заключении внешнеторговых контрактов и другие вопросы.

«Ежегодное проведение подобных конференций, с привлечением в число докладчиков представителей наднациональных и международных организаций, способствует более эффективному взаимодействию и обмену опытом в условиях изменения законодательства и правоприменительной практики, что делает такие конференции чрезвычайно актуальными для участников внешнеэкономической деятельности и инвесторов», - уверен представитель Международной партнерской сети юридических компаний Customs & Corporate Lawyers, руководитель Коллегии «ТАМОЖЕННЫЙ АДВОКАТ» (г. Москва), адвокат **Константин Курочкин**.

Традиционный для такого рода мероприятий электронный информационный буклет Конференции будет размещён на Интернет ресурсе Международной партнерской сети юридических компаний Customs & Corporate Lawyers по адресу: <http://accl.pro/> - следите за обновлениями.

Запись онлайн-трансляции мероприятия доступна по ссылке: <https://youtu.be/vemoOhA45VE>



**+7 (495) 410-2177**

**+7 (495) 411 4306**

Skype: customsadvocate

E-mail: [info@customs-advocate.ru](mailto:info@customs-advocate.ru)

Web-site: [www.customs-advocate.ru](http://www.customs-advocate.ru)

Russia, 107045, Moscow,

Rojdestvenskiy bul. 9



*Customs & Corporate Lawyers*

## ***Докладчик Конференции***

***Владимиров Сергей  
Валентинович***

*Директор Департамента  
таможенного законодательства и  
правоприменительной практики  
Евразийской экономической  
комиссии*

### ***Тема доклада:***

*«Таможенное регулирование в ЕАЭС – состояние и  
перспективы»*

## Таможенное регулирование в ЕАЭС – состояние и перспективы

Добрый день, уважаемые участники конференции! Спасибо за приглашение выступить с информацией о работе, проводимой таможенным блоком Комиссии, по совершенствованию таможенного регулирования.

**Пандемия коронавирусной инфекции COVID-19** оказала существенное влияние на экономическое развитие государств-членов ЕАЭС. Она стала своего рода проверкой на прочность, и можно сказать, что Союз эту проверку прошел. Комиссия совместно с государствами-членами постаралась в условиях КОВИДных ограничений обеспечить беспрепятственное перемещение товаров через таможенную границу Союза и сохранить товарные потоки.

**Основными задачами нашего департамента** являются обеспечение единого нормативно-правового регулирования таможенных правоотношений, формирование единообразной практики его применения на всем пространстве Союза, а также развитие таможенного администрирования с учетом передового международного опыта.

Создание нормативно-правового климата, способствующего развитию торговли, выражается во вполне очевидных и простых вещах:

- 1) любые предложения по изменению таможенных правил, влияющих на логистику и товарные потоки, которые приведут к дополнительным затратам бизнеса, должны обсуждаться с бизнесом;
- 2) такие таможенные правила должны быть понятны и предсказуемы.

Поэтому площадка Комиссии на уровне Союза обеспечивает возможность найти баланс между интересами контролирующих органов государств-членов Союза и бизнеса на разумной и справедливой основе.

Мы ведем активный диалог с бизнесом. В рамках Консультативного комитета по таможенному регулированию, Рабочей и экспертной групп по совершенствованию таможенного регулирования, в состав которых входят ведущие представители деловых кругов государств-членов, чьи интересы затрагивает таможенное законодательство, ведется обсуждение возможных изменений таможенных правил, определение трудностей, с которыми

сталкиваются хозяйствующие субъекты, и достижение взаимоприемлемого решения по возникающим проблемам.

Что делается сегодня? Я бы выделил два основных направления:

Первое, это внесение изменений в Таможенный Кодекс Союза на основе предложений государств-членов Союза, сформированных исходя из практики применения.

И второе – совершенствование таможенного администрирования в рамках реализации Стратегических направлений евразийской экономической интеграции до 2025 года.

Работа над Кодексом ведется в рамках Рабочей группы по совершенствованию таможенного регулирования в соответствии с утвержденными графиками. Ежегодно по результатам обсуждений будут формироваться проекты протоколов по внесению изменений в Кодекс. В целях повышения эффективности такой работы достигнута договоренность, что в первоочередном порядке будут рассматриваться приоритетные проекты, определенные странами Союза.

Работу над первым проектом протокола планируется завершить в I полугодии 2022 года.

По направлению реализации Стратегических направлениях развития евразийской экономической интеграции до 2025 года мы сосредоточили свои усилия на следующих проектах.

Задача на самую ближайшую перспективу – **это увеличение объема транзитных грузоперевозок и повышение качества услуг для всех участников процесса путем создания единой системы таможенного транзита Союза, основанной на применении навигационных пломб** и единых гарантийных механизмах.

1. Поэтому в настоящее время одним из наиболее приоритетных направлений является проект **Соглашения о применении в Евразийском экономическом союзе навигационных пломб для отслеживания перевозок**, который планируется подписать в этом году.

Работа над этим проектом ведется с 2020 года и на сегодняшний день находится на завершающем этапе. Проектом Соглашения предусмотрено отслеживание с помощью электронных навигационных пломб товаров, перемещаемых, как в рамках таможенного транзита, так и ряда товаров во взаимной торговле (санкционные товары, алкоголь, табак). При наличии инициативы государств-членов применение

отслеживания может быть распространено на иные товары, перечень которых будет определяться Комиссией.

Комиссия также будет сформирован перечень товаров, в отношении которых отслеживание применяться не будет (например, живые животные, грузы, перевозимые насыпью и др.).

Соглашением определяются случаи и порядок применения навигационных пломб, объекты отслеживания, виды транспорта, перемещающего товары, участники отслеживания перевозки товаров, основы информационного взаимодействия национальных операторов и контролирующих органов.

Применение электронных пломб обеспечит прозрачность перевозок, их безопасность и, главное, позволит государствам-членам оптимизировать систему управления рисками и минимизировать случаи досмотра (осмотра) содержимого грузовых емкостей транспортных средств.

Отслеживание перевозок будет вводиться поэтапно в целях обеспечения «мягкой» адаптации участников процесса перевозки и контролирующих органов наших стран к новым условиям работы.

**2. Вторым не менее важным проектом является Соглашение об особенностях применения обеспечения исполнения обязанности по уплате таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин при перевозке (транспортировке) товаров в соответствии с таможенной процедурой таможенного транзита.**

Основной целью проекта соглашения является создание более комфортной системы обеспечения уплаты таможенных платежей при таможенном транзите.

Проект Соглашения регулирует два блока вопросов.

Первый предусматривает возможность применения упрощений для декларантов, имеющих опыт работы с генеральным обеспечением при совершении транзитных перевозок и отвечающих установленным критериям. Такие декларанты смогут предоставлять обеспечение в меньшем, чем обычно, размере. Снижение суммы может составить 20% или 30% в зависимости от соблюдения ряда условий.

Второй блок направлен на развитие поручительства, как одного из способов обеспечения исполнения обязанности по уплате таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин. Он определяет общие условия признания поручителей

национальными гарантами и предусматривает применение для них упрощений на сумму от 10% до 100% от размера финансовой гарантии.

Заложенный в проекте Соглашения «льготный» механизм обеспечения позволит снизить затраты участников внешнеэкономической деятельности при совершении транзитных перевозок в рамках ЕАЭС.

Сейчас работа над проектом Соглашения об особенностях применения обеспечения при таможенном транзите завершена. Все стороны завершили ВГП и подписание Соглашения планируется в декабре 2021 года в рамках заседания Высшего Евразийского экономического совета.

**Оба обозначенных мной проекта станут неотъемлемой частью (элементами) единой системы таможенного транзита в Союзе. Работу над соответствующим проектом Соглашения планируется завершить в 2022 году. Этот документ будет направлен на совершенствование единой системы транзита и обеспечит возможность присоединения к ней третьих стран.**

3. Также перспективным направлением является **совершенствование администрирования международной электронной торговли**. Еще несколько лет назад это явление не носило столь массового характера, поэтому вполне укладывалось в рамки действующих таможенных правил. Сегодня интернет-торговля достигла таких масштабов, что наряду с плюсами для граждан появились и минусы для производителей товаров в нашем Союзе.

Из-за сокращения объемов традиционной торговли снижается налогооблагаемая база, и сокращаются рабочие места. Товары, ввозимые беспошлинно, обладают недобросовестными преимуществами при конкуренции с товарами, производимыми внутри Союза. Постепенно нарастают угрозы безопасности и здоровью граждан в связи с несоблюдением мер технического регулирования и других ограничений. В такой ситуации требуется принятие комплексных и тщательно взвешенных решений.

Какие изменения нас ждут?

1) Это выделение товаров электронной торговли в отдельную категорию для обеспечения соблюдения их безопасности на территории Союза, а также соблюдение запретов и ограничений.

2) Будет введен новый вид таможенной декларации – декларация на товары электронной торговли.

3) Проект Протокола предусматривает создание нового правового института и вида деятельности в сфере таможенного регулирования – оператора электронной торговли, который будет обеспечивать логистику операций с товарами, приобретаемыми физическими лицами на интернет-площадках, осуществлять взаимодействие с интернет-площадками и таможенными органами для целей таможенного декларирования и хранения товаров электронной торговли.

В проекте Протокола заложено **таможенное администрирование двух логистических схем:**

Первый вариант – товар приобретается физическим лицом на интернет-площадке и затем отправляется этому физическому лицу из-за рубежа по почте или доставляется перевозчиком.

Второй вариант – интернет-площадка заранее отгружает товары на, так называемый «бондовый склад», таможенный склад оператора электронной торговли, за счет чего физическое лицо, которое купило товар на интернет-площадке, получает товар с «бондового склада», что займет существенно меньше времени для его доставки.

Эти варианты предусматривают совершение таможенных операций в отношении товаров электронной торговли с определенными особенностями, в этой связи проект Протокола предусматривает две новые главы, которые предлагается включить в Таможенный кодекс ЕАЭС, и отдельные поправки в статьи Таможенного кодекса ЕАЭС, необходимые для адаптации нового института и новой категории товаров.

Сегодня проект Протокола по внешней электронной торговле находится в высокой стадии готовности, он прошел внутригосударственное согласование (ВГС), и в настоящее время на площадке Комиссии обсуждаются итоги ВГС – проводится очередной раунд переговоров для того, чтобы суметь целостно оценить этот проект, обсудить поступившие, в том числе от бизнес-сообщества замечания и предложения. По итогам его доработки планируется направление этого проекта на ВГП для подписания, чтобы как можно скорее запустить это новое регулирование.

Это были задачи сегодняшней повестки нашей работы. Но необходимо строить планы на перспективу.

**4. И глобальная задача, с которой нам предстоит справиться: создание правовых и организационных условий для**

## **полномасштабной цифровой трансформации таможенного администрирования.**

Современный мир сегодня живет в эпоху серьезных изменений, мировая экономика вступила в свой новый цифровой этап, который затрагивает все сферы жизни. В настоящее время ЕАЭС концентрирует внимание на цифровизации, создании новых цифровых сервисов и лучших условий для перемещения товаров. Современные реалии внешнеэкономической деятельности, уровень развития торговли, необходимость повышения конкурентоспособности экономик наших стран обуславливают формирование в ближайшем будущем «нового, инновационного таможенного администрирования», которое будет основываться на цифровизации всех экономических процессов и масштабном использовании современных технологий.

Безусловно, новые таможенные технологии будут основываться на международных инструментах и стандартах, в том числе разрабатываемых Всемирной таможенной организацией.

Дальнейшее упрощение таможенных операций должно основываться на развитии информационного взаимодействия по трем направлениям:

Первое направление – это взаимодействие между контролирующими органами. Для этого в Стратегии развития Союза до 2025 года предусмотрено внедрение механизма взаимного признания электронных товаросопроводительных документов, принятие актов, направленных на признание электронных цифровых подписей, совершенствование информационного взаимодействия контролирующих органов в рамках общих процессов Союза на основе интегрированной информационной системы Союза.

Второе направление – взаимодействие между таможенными органами и участниками ВЭД. Стратегией предусматривается максимальный переход на электронный документооборот за счет увеличения перечня таможенных документов, требования к электронному виду которых будут определяться Комиссией. Это позволит унифицировать электронный документооборот между таможенными органами и участниками ВЭД во всех государствах-членах Союза.

Третье направление – взаимодействие между ЕАЭС и третьими странами, а также интеграционными объединениями за счет расширения трансграничного обмена данными. Активизировать

взаимодействие на внешнем контуре возможно в рамках международных договоров Союза с третьими странами.

Таможенные органы, как и иные контролирующие органы, в ближайшем будущем должны перейти от модели работы с документами к модели управления данными. Это позволит создать сквозные горизонтальные связи между всеми контролируемыми государственными органами и участниками ВЭД на основе механизма «единого окна», а также обеспечит совместное использование данных всеми участниками цепочки поставок товаров в едином виртуальном информационном пространстве.

Что мы планируем получить в итоге - это развитие интеллектуальных пунктов пропуска, внедрение прогнозной аналитики, дальнейшее развитие системы управления рисками на основе анализа больших данных, а также унификация данных систем в государствах-членах Союза.

Безусловно, реализация всех поставленных задач приведет к снижению барьеров и сокращению временных, финансовых и других затрат бизнеса при экспорте и импорте товаров.

Спасибо за внимание!

## **Докладчик Конференции**

**Наумов Александр  
Александрович**

Начальник отдела  
организации мониторинга и  
судебно-правовой работы  
Правового департамента  
Евразийской экономической  
комиссии

### **Тема доклада:**

*«Препятствия для перемещения товаров и услуг на внутреннем рынке Евразийского экономического союза и пути их устранения»*

## ПРЕПЯТСТВИЯ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА И ПУТИ ИХ УСТРАНЕНИЯ

Согласно статье 28 Договора о Евразийском экономическом союзе внутренний рынок охватывает экономическое пространство, в котором обеспечивается свободное передвижение товаров, лиц, услуг и капиталов.

Понятие «четыре свободы» включает в себя:

- свобода движения товаров;
- свобода движения услуг;
- свобода перемещения трудовых ресурсов;
- свобода движения капитала.

В составе Евразийской экономической комиссии функционирует структурное подразделение - Департамент функционирования внутренних рынков, задачей которого является обеспечение функционирования внутренних рынков без барьеров, изъятий и ограничений.

В рамках реализации поставленных задач Департаментом проводится работа по выявлению и устранению барьеров, изъятий и ограничений в целях обеспечения свободного передвижения товаров, услуг, капитала и рабочей силы в рамках Евразийского экономического союза.

В настоящее время уже сформирован единый реестр препятствий в рамках общей интегрированной информационной системы Союза и определены значения понятий «изъятия» и «ограничения», а также «барьеры» с учетом специфики евразийской экономической интеграции.

Барьеры – препятствия для свободного движения товаров, услуг, капитала, рабочей силы в рамках функционирования внутреннего рынка Союза, несоответствующие праву Союза.

Изъятия – предусмотренные правом Союза исключения (отступления) о неприменении государством-членом общих правил функционирования внутреннего рынка Союза.

Ограничения – препятствия для свободного движения товаров, услуг, капитала, рабочей силы в рамках функционирования внутреннего рынка Союза, возникшие вследствие отсутствия правового регулирования экономических отношений, развитие которых предусмотрено правом Союза. Изъятия и ограничения представляют

собой допустимые препятствия в функционировании внутреннего рынка Союза.

В целях повышения эффективности взаимодействия Комиссии с бизнес-сообществом и гражданами Союза, а также для повышения открытости и прозрачности применяемых государствами - членами Евразийского экономического союза изъятий и ограничений, выявленных барьеров и принимаемых по их устранению мер создан специальный информационный ресурс «Функционирование внутренних рынков Евразийского экономического союза», ориентированный на широкую аудиторию. На данном портале граждане и юридические лица Союза могут детально ознакомиться с текущим состоянием работы по выявлению и устранению барьеров, изъятий и ограничений, подать информацию о выявленных препятствиях, а также отследить их статус.

Ресурс размещен по адресу: <https://barriers.eaeunion.org>

Евразийская экономическая комиссия совместно с уполномоченными органами государств - членов Евразийского экономического союза проводит систематическую работу по выявлению и устранению факторов, препятствующих функционированию внутреннего рынка Евразийского экономического союза. Основные направления этой работы состоят в реализации положений, заложенных в Договоре о Союзе и иных актах, составляющих право Евразийского экономического союза; в последовательном устранении существующих барьеров, по которым не удалось согласовать пути и сроки устранения до подписания Договора о Евразийском экономическом союзе; в проведении мониторинга исполнения права Евразийского экономического союза на территории государств-членов; во взаимодействии с бизнес-ассоциациями в целях выявления и контроля за устранением препятствий.

Участие представителей бизнес-ассоциаций Евразийского экономического союза в устранении препятствий позволяет получать актуальную информацию о препятствии из «первых рук». Непосредственная заинтересованность бизнес-ассоциаций в устранении препятствий и наличие значительно большего числа «степеней свободы» в своих действиях, по сравнению с государственными органами, достаточная независимость и открытость в выражении своих интересов способствуют формированию объективной оценки Евразийской экономической комиссии ситуации с препятствиями и принятию эффективных решений по их устранению.

Важнейшими принципами проводимой работы являются её системность и транспарентность.

Уточнение определений терминов позволило более четко разделить допустимые и запрещенные препятствия в рамках Союза и, таким образом, повысить эффективность устранения данных препятствий. Запрещенные препятствия – это барьеры, которые не соответствуют праву Союза. Допустимые препятствия – это изъятия и ограничения, то есть препятствия, которые определяют области, регулируемые национальным правом государств-членов, а не правом Союза. Фактически, это области «недоинтеграции» в рамках Союза. Сами по себе изъятия не обязательно носят негативный характер – это особенности, которые установлены правом Союза и которые следует учитывать при толковании базового принципа: «обеспечение свободы движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы, проведение скоординированной, согласованной или единой политики при функционировании Евразийского экономического союза». Вместе с тем некоторые из них оказывают негативное влияние на свободу движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы, в то время как другие могут приводить к возникновению барьеров. Ожидается, что дальнейшая евразийская интеграция приведет к сокращению изъятий.

Создание на первоначальном этапе базы данных в электронном виде о выявленных препятствиях и проводимая работа по ведению Реестра препятствий в электронном виде уже принесли позитивный эффект для качества и скорости накопления массива информации по препятствиям. Данный массив в дальнейшем будет использован для проведения более углубленного анализа состояния интеграционных процессов в рамках Союза, в том числе оценки влияния препятствий на экономику государств-членов. Реестр препятствий и созданный на основе содержащейся в нем информации инструментарий анализа будут использованы государствами-членами и Комиссией при совершенствовании права Союза и принятии решений в сфере евразийской интеграции. При этом Комиссией совместно с государствами-членами будет продолжена работа по вопросам, не нашедшим отражения в Реестре препятствий, с учетом выработанной методологии разделения препятствий на барьеры, изъятия и ограничения.

Реализация «Дорожных карт» по устранению изъятий и ограничений позволит существенно сократить количество изъятий и ограничений.

В соответствии с принципами прозрачности и открытости ведется работа по выстраиванию доверительных отношений с бизнес-сообществом государств-членов в формате проведения круглых столов. Взаимодействие с бизнес-сообществом позволяет принимать превентивные меры по предотвращению возникновения препятствий.

В целях учета позиций всех заинтересованных лиц создан Консультативный комитет по функционированию внутренних рынков, в рамках которого планируется рассмотрение основных системных вопросов в отношении проводимой работы по выявлению и устранению препятствий.

Одним из направлений дальнейшей работы является выявление барьеров в сфере торговли услугами, которая пока недостаточно изучена на предмет наличия препятствий. Проблема со статистической отчетностью во взаимной торговле услугами, недостаточно высокий уровень интереса национальных компаний к трансграничной торговле услугами, отсутствие необходимой информации от государств-членов препятствуют детальному анализу данной сферы. Актуальным является изучение секторов торговли услугами, где действуют правила единого рынка и которые обладают значительным весом в экономике государств-членов, например, рынок строительных услуг.

Реализация «Дорожных карт» по устранению изъятий и ограничений в полном объеме и продолжение работы по выявлению и устранению барьеров на постоянной основе послужат достижению цели по обеспечению функционирования внутреннего рынка Союза без препятствий. Кроме того, они позволят реализовать один из основных принципов функционирования внутреннего рынка Союза – отсутствие барьеров для взаимного доступа на внутренний рынок и минимальное количество изъятий и ограничений, а также будет способствовать повышению уровня кооперации и конкурентоспособности национальной экономики государств-членов.

Таким образом, в настоящее время приоритетами работы Евразийской экономической комиссии в данной сфере являются:

- совершенствование системы информационного взаимодействия с заинтересованными сторонами, в том числе с государствами-членами и бизнес-сообществом Союза;
- проведение регулярного мониторинга национального законодательства государств-членов с целью выявления барьеров и ограничений;

- разработка необходимых аналитических инструментов, направленных на повышение качества принятия решений в работе по устранению действующих барьеров, изъятий и ограничений;
- анализ некоторых сегментов рынков товаров и услуг с целью выявления новых барьеров и ограничений;
- проведение консультаций и совершенствование процедуры по досудебному урегулированию торгово-экономических разногласий между государствами-членами в целях устранения барьеров;
- уведомление государств-членов о необходимости выполнения обязательств в рамках Союза Сокращение изъятий и ограничений;
- Определение сроков устранения изъятий и ограничений с учетом замечаний и предложений государств-членов;
- утверждение «Дорожных карт» с определенными сроками устранения изъятий и ограничений и их последующая реализация.

## **Докладчик Конференции**

**Екатерина Машиоли**

Советник Международной  
партнерской сети юридических и  
консалтинговых компаний *Customs &  
Corporate Lawyers* в Италии

### **Тема доклада:**

«Препятствия во внешней торговле между  
странами ЕС и ЕАЭС – итальянский опыт»

## Препятствия во внешней торговле между странами ЕС и ЕАЭС – итальянский опыт

В период пандемии COVID-19 значительно снились показатели внешней торговли между странами ЕС и ЕАЭС. По данным Евразийской экономической комиссии внешнеторговый оборот стран ЕАЭС в 2020 году составил 229,5 млрд.долл., в том числе экспорт товаров – 137,3 млрд.долл., импорт – 92,2 млрд.долл.

Европейский союз является основным покупателем экспортируемых товаров из ЕАЭС (44,1% совокупного экспорта). Среди стран Европейского союза Италия находится на третьем месте по поставкам товаров (5,7%). Доля импорта из стран Европейского союза составляет 36,2%, где Италия также занимает третью позицию после Германии и Франции (4,5%).

Наиболее экспортируемые товары из стран ЕАЭС в ЕС:

- минеральные продукты (65,8% общего объема экспорта);
- металлы и изделия из них (8,8%);
- продукция химической промышленности (5,8%).

Наиболее импортируемые товары из стран ЕС в страны ЕАЭС:

- машины, оборудование и транспортные средства (44,4% совокупного импорта);
- продукция химической промышленности (19,1%);
- продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (11,1%).

Италия является одной из стратегически важных стран-партнеров при ведении внешнеэкономической деятельности в странах ЕАЭС. Снижение показателей внешнеторгового оборота Италии со странами ЕАЭС было вызвано влиянием внешних и внутренних факторов. Среди основных причин снижения объемов экспорта стало введение эмбарго, на основании указа президента РФ от 6 августа 2014 года «О применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности РФ» в качестве ответной меры на санкции ряда стран в отношении российских компаний, чиновников и

бизнесменов из-за ситуации на Украине и вхождения Крыма в состав России. С тех пор оно ежегодно продлевалось.

Итальянские предпринимательские сообщества оценивают потери за пять последних лет от продэмбарго РФ более чем в 1 млрд. евро (по данным Coldiretti – итальянская ассоциация сельхозпроизводителей). Несмотря на то, что эмбарго затрагивает только продовольственную сферу деятельности многие итальянские компании при входе на российский рынок (инвестирование, сотрудничество в рамках joint venture, развитие внешнеторговых отношений) оценивают риски, на которые в совокупности влияют микро- и макроэкономические факторы.

Возникновение самого большого и протяженного в мире единого таможенного пространства, простирающегося от границ Китая до восточных рубежей Европейского союза предоставило странам ЕАЭС возможность наращивать экспортные и импортные поставки с Китаем, что в свою очередь повлияло на внешнеторговый оборот между странами ЕАЭС и ЕС. Опираясь на показатели: в пятилетие 2012-2017 гг. доля евразийского импорта из стран ЕС снизилась с 36% до 32%. В то же время доля Китая выросла с 15% до 19,2%. Также с точки зрения экспорта доля, покрываемая ЕС, упала с 47% до менее 44%, тогда как доля, выделенная Китаю, выросла с менее чем 8% до более чем 10% в прошлом году.

Также продолжают расти Китайские инвестиции в Россию, благодаря многочисленным двусторонним соглашениям, а также проектам, включенным в проект «Новый шелковый путь». Италия находится на 22-м месте со своим 0,4% среди инвестиций, поступающих из стран Европейского континента в страны ЕАЭС. Запасы итальянских прямых инвестиций в страны Евразийского союза в 2017 году составили 13 млрд. евро., по данным Министерства экономического развития Италии, в основном инвестированных в Россию (11,5 млрд. евро).

Несколько итальянских компаний присутствуют в странах Евразийского экономического союза. Также на основе данных Министерства иностранных дел Италии насчитывается около 850 компаний, работающих главным образом в секторах энергетики, Агро пищевой промышленности, моды, телекоммуникаций и автомобилестроения.

Из итальянских компаний в странах Евразийского экономического союза 12 компаний присутствуют в Беларуси, 740 в России, 87 в Казахстане, 6 в Армении. Среди наиболее известных можно упомянуть:

- **энергия:** ENI, ENEL, PRYSMIAN, SAIPEM, ANSALDO ENERGIA;
- **самолеты:** FINMECCANICA, TELESPAZIO, AGUSTA WESTLAND и ALENIA;
- **мебель и электробытовые приборы:** ARISTON, INDESIT, MERLONI, CANDY, NATUZZI, DE'LONGHI;
- **резина и пластмассы:** PIRELLI, MANULLI RUBBER, TECHNIMONT;
- **инфраструктуры:** ASTALDI, SALINI IMPREGILO и TREVII;
- **пищевая промышленность:** CAMPARI, COLUSSI, FERRERO, ZUEGG, PARMALAT, PERFETTI, DE CECCO и CREMONINI;
- **механика и металлургия:** DANIELI, TECHINT, TENARIS и GRUPPO MARGAGLIA;
- **автомобили:** FIAT и IVECO;
- **строительные материалы:** ITALCEMENTI, MAPEI, MARAZZI, BUZZI UNICEM;
- **химия и фармацевтическая промышленность:** MAIRE TECHNIMONT, MENARINI, ESAOTE и FIDIA;
- **телекоммуникации:** TELECOM;
- **раздел «Мода»:** LUXOTTICA, MOTIVI;

**Среди банков:** UBI Banca, Unicredit, Intesa San Paolo, BPI, BNL; среди страховых компаний – GENERALI.

На основе собственного опыта, полученного при работе с предприятиями-экспортерами из севера Италии, региона Ломбардии, можно выделить ряд причин, способствующих замедлению роста внешнеторгового обмена между Италией и странами ЕАЭС.

При экспортировании товаров итальянские предприятия сталкиваются с необходимостью сертификации продукции согласно стандартам качества ЕАС. Для того чтобы сертифицировать продукцию

согласно техническим регламентам евразийского экономического союза необходимо указывать в качестве заявителя компанию резидента в странах-участницах ЕАЭС, который в свою очередь будет нести ответственность на основе ДУЛ (договор уполномоченного лица). Таким заявителем может выступать или дистрибьютор-импортер, или филиал компании-производителя на территории ЕАЭС. В случаях, когда итальянские предприятия-экспортеры начинают сертифицировать продукцию и при этом не имеют возможность указать дистрибьютора-импортера или свой филиал в качестве заявителя возникает вопрос кого же указывать в качестве заявителя. Немаловажно при сертификации продукции решить вопрос с отправкой образцов в лаборатории для проведения испытаний, чтобы получить протокол испытаний, являющийся неотъемлемой частью сертификатов ЕАС.

С целью наращивания объемов экспортных поставок многочисленные итальянские предприятия экспортеры предлагают оптимальные условия оплаты, как например отсрочку платежа. Такие условия предполагают взятие на себя определенных рисков, которые могут быть связаны также с невозможностью предоставления банковских гарантий ввиду сложности процедуры выдачи такого рода документов. В совокупности отсрочка платежа и банковские гарантии способствуют заключению внешнеторговых договоров на взаимовыгодных условиях.

Другой из причин, влияющих на замедление роста объемов экспорта и импорта между Италией и странами ЕАЭС, можно считать нестабильность курса валюты. Резкое изменение курсов валют наносит серьезный ущерб участникам внешнеторговых отношений. Для примера, курс евро в марте 2020 года составил более 73 рубля, в декабре 2020 года – более 91 рубля. Таким образом, рост курса составил около 25%. Соответственно, рост курса повлек за собой увеличение себестоимости продукции в странах ЕАЭС, а снижение спроса на внутренних рынках Евразийского союза привело к уменьшению объемов поставок из Италии.

Итальянские производственные предприятия, локализовавшие свои производства на территории ЕАЭС, в свободных экономических зонах и в индустриальных парках, сталкиваются с рядом проблем при импорте оборудования и комплектующих. Отсутствие сервисных

центров (технически оснащенных) вызывает необходимость выезда итальянских высококвалифицированных специалистов для проведения работ по установке и ремонту оборудования, настройке производственных линий. Языковой барьер и высокая стоимость такого рода мероприятий становятся решающим критерием при принятии решений о локализации итальянских производств. Пандемия в этом также сыграла значимую роль. Невозможность выезда итальянских специалистов способствовало приостановке производственных программ и также поставок.

В целом, обобщая вышесказанное, своевременная разработка и реализация мер направленных на улучшение условий внешней торговли между странами ЕС и ЕАЭС позволили бы увеличить объемы экспорта и импорта. Одной из таких мер может стать отмена санкций со стороны Европы в отношении некоторых стран-участниц Евразийского союза и, как следствие, ответная отмена эмбарго. Унификация преференциального торгового режима между ЕС и ЕАЭС (на примере Сербии, Беларуси, Казахстана и России), создание еще более привилегированных условий торговли (вопросы тарифного регулирования, взаимодействие таможенных служб, применение современных правил происхождения товаров и т.д.), достижение соглашений о свободной торговле создадут условия для благоприятного развития внешней торговли.

Рост импортных и экспортных поставок может обеспечить дополнительный приток валюты, а значит стабилизировать курс национальных валют стран-участниц ЕАЭС и уровень цен на внутреннем рынке. Баланс экспортно-импортных операций является важным условием успешного развития экономики страны.



## **Докладчик Конференции**

### **Павлов Владимир Павлович**

Советник Международной партнерской сети юридических и консалтинговых компаний *Customs & Corporate Lawyers*, Профессор Кафедры Предпринимательского и корпоративного права Финансового университета при Правительстве Российской Федерации, д.ю.н.

#### **Тема доклада:**

*«Экономико-правовые предпосылки сырьевой направленности экспорта России в страны ЕАЭС и АСЕАН, как угроза обеспечению безопасности российского бизнеса»*

## Экономико-правовые предпосылки сырьевой направленности экспорта России в страны ЕАЭС и АСЕАН, как угроза обеспечению безопасности российского бизнеса

Правовой формой встраивания экономики России в систему международного разделения труда стало вступление во Всемирную торговую организацию (ВТО) в 2012 г. Условия вступления предусматривали постепенное снижение таможенных тарифов для импорта продукции в Россию. Тем самым фактически был аннулирован механизм поддержки национального предпринимательства в конкуренции с западными монополиями.

Территориальная сопряженность лежит в основе участия России в региональных экономических союзах. К ним относятся «Европейский экономический союз» (ЕЭС), «Евразийский союз» (ЕАЭС), Организация государств Юго-восточной Азии (АСЕАН) и др.

Говорить об эффективности участия России в этих объединениях сложно по той причине, что каждое из них создавалось под стратегический проект экономического развития не всех стран, а только инициаторов соответствующего проекта.

В рамках ВТО, инициаторы которого ставили целью монополизацию торговли результатами интеллектуальной деятельности, в ст. 7 Соглашения ТРИПС установлена публично значимая цель охраны и обеспечения соблюдения прав интеллектуальной собственности:

«...содействовать техническому прогрессу, передаче и распространению технологии при условии, что это обеспечивает взаимную выгоду производителей и пользователей технических знаний, а также способствует социально-экономическому благосостоянию и достижению баланса прав и обязательств» .

Одновременно ст. 4 данного соглашения устанавливает режим наибольшего благоприятствования для граждан других стран, являющихся членами ВТО. Сутью этого режима является то, что в отношении охраны интеллектуальной собственности любые преимущества, льгота, привилегия или иммунитет, которые

предоставлены членом гражданам любой другой страны, незамедлительно и, безусловно, предоставляются гражданам всех других членов.

Рассмотрим на примере договорных отношений РФ с другими странами, к каким экономическим последствиям может привести это обязательство.

Россия активно развивает торгово-экономические отношения со странами бывшего СССР и другими развивающимися странами, в которые передает современные производственные технологии атомной энергетики, космических аппаратов и пр. Большинство этих стран являются, или готовятся стать членами ВТО. Стоимостная оценка таких договорных отношений определяется покупательной способностью принимающей стороны и, как правило, невысока.

Одновременно страны Запада в рамках ВТО осуществляют обмен технологиями в области программирования и компьютерных технологий в соответствии со своими экономическими возможностями, т.е. на значительно более высоком стоимостном уровне. И Россия и страны запада, будучи членами ВТО могут безусловно претендовать на одинаковые условия контрактов в сделках между собой. Только к России в качестве продавца со стороны Запада будут предъявляться требования о цене товара не выше, чем в ее сделках с развивающимися странами, а в качестве покупателя западных технологий – не ниже, чем в сделках между развитыми странами.

Таким образом, можно сделать вывод, что в данных конкретных условиях реализация нормы ст. 4 Соглашения ТРИПС вступает в противоречие с заявленной ст. 7 целью этого Соглашения.

Более того, в п. 1 ст. 8 Соглашения ТРИПС содержится еще один механизм ограничения на охрану публичных интересов стран, участников ВТО. Согласно этой норме, национальные законодатели ограничены в принятии мер, направленных на охрану здравоохранения, жизненного обеспечения продуктами питания, охрану общественных интересов в отраслях, жизненно необходимых для социально-экономического и технического развития, только теми мерами, которые соответствуют положениям ТРИПС.

Следуя рекомендациям западных экспертов<sup>1</sup>, отечественный законодатель установил в п.2 ст.1358 ГК РФ., что использованием изобретения, полезной модели или промышленного образца считается ввоз на территорию Российской Федерации и предложение о продаже, продажа продукта, в котором использованы изобретение или полезная модель, либо изделия, в котором использован промышленный образец. Это означает, что иностранный предприниматель, запатентовавший свое изобретение в России на законном основании может организовав производство запатентованной продукции в любой другой стране, тем самым создав дополнительные рабочие места за рубежом, ввозить готовый продукт на реализацию в Россию, получая здесь прибыль для развития производства в другой стране.

Тем самым норма п.2 ст.1358 ГК РФ противоречит основной доктрине патентного права, в соответствии с которой целью патентной системы является модернизация отечественной промышленности при обеспечении максимальной занятости национальных рабочих кадров.

Экономический и Социальный Совет (ЭКОСОС), который является центральным механизмом координации деятельности системы Организации Объединенных Наций по вопросам экономического и социального развития и реализации международных целей в области развития, в своих резолюциях неоднократно обращал внимание представителей государств и мировую общественность на то, что декларированные цели ВТО по борьбе с бедностью и поддержке бедных стран в экономическом развитии, на деле приводят к возрастанию бедности в мире и деградации промышленности в странах третьего мира: «В этой связи Комитет по глобализации и ее последствий для экономических, социальных и культурных прав подчеркивает, что сферы торговли, финансов и инвестиций никоим образом не освобождены от соблюдения принципов прав человека и что «международные организации, на которые возложены конкретные обязанности в этих областях, должны играть позитивную и конструктивную роль по отношению к правам человека»<sup>2</sup>.

---

<sup>1</sup> Маковский А.Л. Опись, ставшая летописью// ВЕСТНИК ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА № 6 2019 ТОМ 19 с.173-181.

<sup>2</sup> E/2001/22 E/C.12/2000/21 page 119 ПРАВО КАЖДОГО ЧЕЛОВЕКА НА ПОЛЬЗОВАНИЕ ЗАЩИТОЙ МОРАЛЬНЫХ И МАТЕРИАЛЬНЫХ ИНТЕРЕСОВ, ВОЗНИКАЮЩИХ В СВЯЗИ С ЛЮБЫМИ НАУЧНЫМИ, ЛИТЕРАТУРНЫМИ ИЛИ ХУДОЖЕСТВЕННЫМИ ТРУДАМИ, АВТОРОМ КОТОРЫХ ОН ЯВЛЯЕТСЯ (подпункт с пункта 1 статьи 15 Пакта)

Изложенные принципы равно применимы к национальному законодательству и к международным правилам и политике в области защиты интеллектуальной собственности. В частности, Комитет обращает внимание на различные договоры об интеллектуальной собственности, за осуществлением которых следит Всемирная организация интеллектуальной собственности (ВОИС), а также на Соглашение Всемирной торговой организации по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (Соглашение ТРИПС), в котором устанавливаются минимальные стандарты защиты и применения прав интеллектуальной собственности. Можно также сослаться на соответствующие статьи других договоров, например, на Конвенцию о биологическом разнообразии 1992 года<sup>3</sup>.

Инициатором создания Евразийского союза (ЕАЭС) является бывший Президент Казахстана Нурсултан Назарбаев. В Послании народу своей страны Н. Назарбаев среди долгосрочных интересов страны в области экономики обозначил следующее:<sup>4</sup>

«-в составе единой семьи тюркских народов с выгодой для себя использовать важный стратегический фактор присоединения к воссоздаваемому Китаем Шелковому пути для расширения торговли между европейскими и азиатскими странами». Стратегические задачи участия Казахстана в ЕАЭС Н. Назарбаев видит в интенсификации использования промышленной инфраструктуры страны, возникшей в советское время за счет инвестиций из союзного бюджета СССР.

Для России характерна регрессивная интеграция в мировое хозяйство на базе неокOLONиального разделения труда. Товарная структура российской внешней торговли, 75% экспорта которой составляет сырье, а 50% импорта приходится на машины и оборудование, в корне противоречит тенденциям мировой торговли развитых стран, в которой преобладает торговля готовыми изделиями и услугами. В отличие от внешней торговли развитых стран сырьевая структура направленности российского экспорта исчерпывает невозобновляемые природные ресурсы России.

---

<sup>3</sup> Заявление Комитета о глобализации и ее последствий для экономических, социальных и культурных прав [E/1999/22-E/C.12/1998/26, глава VI, пункт 515]. E/2002/22 E/C.12/2001/17 page288- 290

<sup>4</sup> Послание Президента страны народу Казахстана 1997 года/<http://sp-vit.com/interesnaya-informatsiya/konsultirovanie-logistika-i-sertifikatsiya/kazachskiy-um-i-russkoe-trudoliubie-v-internet-torgovle.html>

Динамика товарооборота между участниками ЕАЭС свидетельствует о все большей сырьевой направленности экспорта России в эти страны и импорте товаров глубокой переработки<sup>5</sup>.

Организация государств Юго-восточной Азии (АСЕАН) была образована в 1967 и среди ее задач было противостояние западным монополиям и советскому коммунизму с целью стабильного развития региона.

В преобладании сырьевой направленности экспорта из России в страны АСЕАН показательна динамика товарооборота между Россией и Сингапуром, характеризующаяся наращиванием в 1 квартале 2021 года экспорта из России товаров невысокого передела группы FMCG, а также свинца, механического оборудования, оптики и медицинской техники. И если основную массу импорта из Сингапура в Россию в объеме 67,23% составляют машины, оборудование, транспортные средства, то доля высокотехнологичной продукции из России в Сингапур составляет 14%<sup>6</sup>.

Улучшение структуры отечественного экспорта в пользу новейших технологий возможно только путем определения приоритетов и поддержки на государственном уровне предприятий, осуществляющих разработку технологий в рамках программы государственных приоритетов.

В Послании Президента Российской Федерации Федеральному Собранию Российской Федерации от 15 января 2020 года изложена программа создания и продвижения успешных продуктов, услуг как на внутреннем, так и на внешних рынках: «Россия обладает серьезными кадровыми научными ресурсами, хорошим стартовым заделом для создания самых передовых технологических решений. И это касается не только искусственного интеллекта, но и других групп так называемых сквозных технологий. В этой связи предлагаю нашим компаниям с

---

<sup>5</sup> См. Торговля между Россией и Арменией в 2021 г. <https://russian-trade.com/statistics/by-country/armenia/export/2021q1/>; <https://russian-trade.com/statistics/by-country/belarus/export/2021q1/>; <https://russian-trade.com/reports-and-reviews/2020-02/torgovlya-mezhdu-rossiye-i-kazahstanom-v-2021-g/>; Торговля между Россией и Киргизией в 2021 г. // <https://russian-trade.com/statistics/by-country/kyrgyzstan/export/2021q3/>

Индонезия <https://russian-trade.com/statistics/by-country/indonesia/export/2021q3/>

Сингапур <https://russian-trade.com/statistics/by-country/singapore/export/2021q3/>

Филиппины <https://russian-trade.com/statistics/by-country/philippines/export/2021q3/>

<sup>6</sup> См. <https://russian-trade.com/reports-and-reviews/2021-02/torgovlya-mezhdu-rossiye-i-singapurom-v-2020-g/> [https://minpromtorg.gov.ru/press-centre/news/#!budut\\_utverzhdenu\\_polozeniya\\_o\\_licenzirovanii\\_proizvodstva\\_lekarstvennyh\\_sredstv\\_i\\_licenzirovanii\\_kontrolya](https://minpromtorg.gov.ru/press-centre/news/#!budut_utverzhdenu_polozeniya_o_licenzirovanii_proizvodstva_lekarstvennyh_sredstv_i_licenzirovanii_kontrolya)

государственным участием, а также ведущим российским частным компаниям стать головными партнерами государства в развитии сквозных научно-технологических направлений. Это, как уже говорил, искусственный интеллект и другие цифровые технологии. Это, безусловно, новые материалы, это геномные технологии для медицины, сельского хозяйства и промышленности, а также портативные источники энергии, технологии ее передачи и хранения. Практическим результатом такого партнерства должны стать выпуск и продвижение прорывных успешных продуктов, услуг как на внутреннем, так и на внешних рынках. Для государства это возможность сформировать мощный суверенный технологический задел, для компаний – шагнуть в новую технологическую эпоху»<sup>7</sup>.

Основой такой программы должна стать опора на отечественные передовые технологии в каждой из отраслей народного хозяйства.



**+7 (495) 410-2177**

**+7 (495) 411 4306**

Skype: customsadvocate

E-mail: [info@customs-advocate.ru](mailto:info@customs-advocate.ru)

Web-site: [www.customs-advocate.ru](http://www.customs-advocate.ru)

Russia, 107045, Moscow,  
Rojdestvenskiy bul. 9



*Customs & Corporate Lawyers*

<sup>7</sup> Послание Президента Российской Федерации Федеральному Собранию Российской Федерации от 15 января 2020 года// [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_342959/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_342959/)

## ***Докладчик Конференции***

***Лякишева Марина Всеволодовна***

*Советник Международной  
партнерской сети юридических и  
консалтинговых компаний Customs &  
Corporate Lawyers*

### ***Тема доклада:***

*«Новый порядок отмены документов о соответствии –  
последствия для импортёров»*

# «НОВЫЙ ПОРЯДОК ОТМЕНЫ ДОКУМЕНТОВ О СООТВЕТСТВИИ- ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ ИМПОРТЕРОВ»

**Customs & Corporate Lawyers**



## Презентация



### Марина Лякишева

Советник Международной партнерской сети  
юридических и консалтинговых компаний

**Customs & Corporate Lawyers,**

руководитель проекта по техническому  
регулированию ООО «Астема Групп»

Директор по внешним коммуникациям КОУ,  
член Совета по таможенной политике ТПП РФ

Lawomen63@gmail.com

+7(919) 991-25-02

 **Customs & Corporate Lawyers**

## Сегодня обсуждаем

- ◉ Новации Федеральный закон от 22 декабря
- ◉ 2020 г. № 460-ФЗ
- ◉ Постановление правительства 936
- ◉ Признание недействительными СС и ДС-последствия для импортеров
- ◉ Риски ИК при сертификации



## Федеральный закон от 22 декабря 2020 г. № 460-ФЗ

Внес изменения в законы:

- «О внесении изменений в Федеральный закон «О техническом регулировании»,
- «О внесении изменений в статью 4 Закона Российской Федерации «О защите прав потребителей».
- Главное -Закон определил порядок признания недействительными деклараций о соответствии и сертификатов соответствия.
- Порядок признания сертификатов и деклараций недействительными установлен Правительством Российской Федерации.



## Признание недействительными ДС/СС- вступило в силу с 01.09.21 в полном объеме



 *Customs & Corporate Lawyers*

## Главные новшества ПП №936

Постановление Правительства РФ №936 от 21.06.21  
«О порядке регистрации, приостановления,  
возобновления и прекращения действия ДС,  
признания их недействительными и порядке  
приостановления, возобновления и прекращения  
действия СС, признания их недействительными»

↓

Правила регистрации, приостановления,  
возобновления и **прекращения действия**  
**ДС**, признания их недействительными  
Правила приостановления,  
возобновления и **прекращения действия**  
сертификатов соответствия начали  
работать

 *Customs & Corporate Lawyers*

## Признание недействительными протоколов испытаний



ПРАВИТЕЛЬСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ПОСТАНОВЛЕНИЕ

от 19 июня 2021 г. № 934

МОСКВА

Об утверждении Правил принятия национальным органом по аккредитации решения о признании недействительными документов, выданных аккредитованными испытательными лабораториями в результате их деятельности

 *Customs & Corporate Lawyers*

## Ужесточения контроля за СС, ДС и Протоколами

- ПП от 19 июня 2021 г. № 936 - порядок признания недействительными деклараций о соответствии и сертификатов соответствия. Позволяет признавать СС и ДС недействительными (наделение полномочиями ФСА и других контролирующих органов). Ранее в законодательстве Российской Федерации такого механизма **не было!**.
- ПП Российской Федерации от 19 июня 2021 г. № 934 - порядок признания ФСА недействительными протоколов испытаний, выданных аккредитованными лабораториями - по результатам государственного контроля или подтверждения компетентности аккредитованных лабораторий. С 01.12. - подключение к ФГИС ФСА контролеров
- Оперативно аннулировать протоколы, после чего признавать недействительными СС и ДС.
- С 01.12. - подключение к ФГИС ФСА контролеров

 *Customs & Corporate Lawyers*

## Текущие шаги:

- С 21 июня 2021 г. у органов госконтроля появились полномочия приостанавливать и прекращать действие документов об оценке соответствия и признавать их недействительными.
- во ФГИС Росаккредитации создан личный кабинет органа госконтроля с соответствующим функционалом
- ФСА создает сервис по отслеживанию ввоза образцов в онлайн-режиме. От ФТС поступает 86% запросов в реестры ФСА (5.4 млн сведений направлено в ответ). Информация о ввозе образцов вносится только в менее чем 30% СС. Если образец не ввозился, **зарегистрировать СС в реестре будет невозможно!**



## Признание документа о соответствии недействительным

Действие декларации или сертификата может быть прекращено по решению национального органа по аккредитации, органа государственного контроля.

При этом:

действия декларации/сертификата **прекращается с момента внесения соответствующей записи в реестр.**

(ранее- считались недействительными с даты принятия такого решения)

ПП 936 .РАЗДЕЛ 2. ПУНКТЫ 18-38



## Признание недействительными СС без проведения ИК (ст.25):

2.1. Орган по сертификации, выдавший сертификат соответствия на серийно выпускаемую продукцию, обязан проводить периодическую оценку сертифицированной продукции (далее - инспекционный контроль) в порядке и с периодичностью, которые предусмотрены требованиями права ЕАЭС и законодательства РФ о техническом регулировании. Сведения о прохождении инспекционного контроля подлежат включению в реестр сертификатов соответствия и деклараций о соответствии.

В случаях

- **непроведения в установленный срок инспекционного контроля**, если инспекционный контроль предусмотрен техническим регламентом, схемой обязательной сертификации, договором,
- **или непредставления органом по сертификации сведений о прохождении инспекционного контроля** в реестр сертификатов соответствия и деклараций о соответствии

**сертификат соответствия прекращает действие**

- **по истечении 30 дней со дня наступления последнего дня месяца, в котором должен быть проведен инспекционный контроль**,
- **но не позднее чем по истечении одного года со дня прекращения действия аккредитации** (сокращения области аккредитации в соответствующей части) аккредитованного лица, который выдал сертификат соответствия, аккредитация которого в качестве органа по сертификации была прекращена или область аккредитации которого была сокращена в соответствии с законодательством РФ об аккредитации в национальной системе аккредитации (в части проведения соответствующих работ по обязательной сертификации).

Сведения о прекращении действия сертификата соответствия вносятся органом по аккредитации в реестр сертификатов соответствия и деклараций о соответствии. В случае невозможности проведения инспекционного контроля орган по сертификации обязан уведомить об этом заявителя за 30 дней до истечения срока проведения инспекционного контроля.

Если прекращено действие СС на **серийно выпускаемую** продукцию, которая уже выпущена в обращение на основании такого сертификата, то **данная продукция может находиться в обращении в течение срока ее годности / срока службы**, без проведения новых процедур по оценке соответствия при условии, что продукция произведена до даты прекращения действия указанного сертификата



Customs & Corporate Lawyers

## Риски Инспекционного контроля при сертификации



ФСА обращает внимание!  
460 -ФЗ **19 сентября 2021** для СО был установлен срок внесения во ФГИС информации о результатах ИК по выданным ими и принятым от заявителя СС.  
Мониторинг ФСА.  
Не внесенные до 19.09.21 сведения влекут прекращение действия СС



Customs & Corporate Lawyers

Есть вопросы?

 *Customs & Corporate Lawyers*



**+7 (495) 410-2177**  
**+7 (495) 411 4306**

Skype: customsadvocate  
E-mail: [info@customs-advocate.ru](mailto:info@customs-advocate.ru)  
Web-site: [www.customs-advocate.ru](http://www.customs-advocate.ru)  
Russia, 107045, Moscow,  
Rojdestvenskiy bul. 9

 *Customs & Corporate Lawyers*

---

## **Докладчик Конференции**

**Бурьянов Павел Дмитриевич**

Советник Международной  
партнерской сети юридических  
компаний *Customs & Corporate  
Lawyers*, Ген. директор Органа по  
сертификации продукции  
«ИнфоТехРазвитие», к.т.н.

### **Тема доклада:**

«Новости законодательства о техническом  
регулировании для участников ВЭД»



## Новости законодательства о техническом регулировании для участников ВЭД

Бурьянов П.Д., к.т.н.



## Типовые схемы оценки соответствия

КОМИССИЯ ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА

РЕШЕНИЕ

от 7 апреля 2011 года N 621

О Положении о порядке применения типовых схем оценки (подтверждения) соответствия  
требованиям технических регламентов Таможенного союза

КОЛЛЕГИЯ ЕВРАЗИЙСКОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КОМИССИИ

РЕШЕНИЕ

от 25 декабря 2012 года N 293

О единых формах сертификата соответствия и декларации о соответствии требованиям  
технических регламентов Евразийского экономического союза и правилах их оформления \*  
(с изменениями на 15 ноября 2016 года)



## Решения Совета ЕЭК № 44 и № 127



ЕВРАЗИЙСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОМИССИЯ  
СОВЕТ

### РЕШЕНИЕ

«18» апреля 2018 г. № 44 г. Москва

#### О типовых схемах оценки соответствия

### РЕШЕНИЕ

«23» декабря 2020 г. № 127 г. Минск

#### О внесении изменений в Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 18 апреля 2018 г. № 44

временные меры, применяемые при сертификации серийно выпускаемой продукции в условиях неблагоприятной эпидемиологической ситуации, связанной с распространением новой коронавирусной инфекции (COVID-19) (далее – временные меры).».

б) Положение о порядке применения типовых схем оценки (подтверждения) соответствия требованиям технических регламентов Таможенного союза, утвержденное Решением Комиссии Таможенного союза от 7 апреля 2011 г. № 621, применяется при проведении оценки соответствия объектов технического регулирования требованиям технических регламентов Евразийского экономического союза (Таможенного союза), принятых до даты вступления настоящего Решения в силу, в части, не противоречащей установленным в указанных технических регламентах Евразийского экономического союза (Таможенного союза) положениям, до внесения в них изменений, касающихся установления форм, схем и процедур оценки соответствия на основе типовых схем оценки соответствия, утвержденных настоящим Решением.

3



## Схемы оценки соответствия

- Комиссия ТС. Решение от 07.04.2011 г. № 621. «О Положении о порядке применения типовых схем оценки (подтверждения) соответствия требованиям технических регламентов Таможенного союза»
- Коллегия ЕЭК. Решение от 25.12.2002 г. № 293 (с изменениями на 15.11.2016 г.) «О единых формах сертификата соответствия и декларации о соответствии требованиям технических регламентов Евразийского экономического союза и правилах их оформления»
- п. 6 л) «..., а также о примененной схеме сертификации;»
- п. 5 ж) «..., а также о примененной схеме декларирования;»

4



## Выбор схемы оценки соответствия

5. Выбор форм и схем оценки соответствия должен осуществляться с учетом суммарного риска от недостоверной оценки соответствия и вреда от применения продукции, прошедшей оценку соответствия. При выборе форм и схем необходимо учитывать следующие основные факторы:

степень потенциальной опасности продукции;

чувствительность заданных показателей к изменению производственных и (или) эксплуатационных факторов;

статус заявителя (изготовитель, уполномоченное изготовителем лицо, продавец, поставщик);

адекватность степени доказательств соответствия и затрат на проведение оценки соответствия целям технического регламента.

5



## Элементы схем оценки соответствия

Типовая схема подтверждения соответствия представляет собой набор действий (элементов), результаты которых используются для принятия решения о соответствии (несоответствии) продукции требованиям технического регламента.

В общем случае такими действиями (элементами) могут считаться:

- анализ технической документации; **+ требования из регламента**
- идентификация, **испытания продукции**, исследования типа продукции;
- оценка производства, производственный контроль;
- выдача сертификата соответствия, принятие декларации о соответствии техническим регламентам по единой форме, утвержденной Комиссией Таможенного союза (далее - сертификат соответствия, декларация о соответствии);
- регистрация декларации о соответствии;
- нанесение единого знака обращения продукции на рынке государств - членов Таможенного союза (далее - нанесение единого знака обращения);
- **инспекционный контроль.**

6



## Анализ технической документации

---

8. Анализ технической документации должен быть неотъемлемым элементом каждой типовой схемы и может включать:

анализ для идентификации продукции;

анализ для определения пригодности технической документации для подтверждения соответствия;

исследование проекта.

7



## Анализ технической документации

---

9. Состав технической документации, подтверждающей соответствие продукции требованиям технического регламента, устанавливается в конкретном техническом регламенте, а в общем случае может включать:

технические условия/описания (при наличии);

эксплуатационные документы (при наличии);

перечень взаимосвязанных с техническим регламентом стандартов, требованиям которых соответствует данная продукция (при их применении изготовителем);

описание принятых технических решений, подтверждающих выполнение требований технического регламента, если взаимосвязанные с техническим регламентом стандарты отсутствуют или не применялись;

протоколы приемочных, приемосдаточных и других испытаний, проведенных заявителем и/или аккредитованными испытательными лабораториями (центрами), подтверждающие соответствие продукции требованиям технического регламента;

документы, подтверждающие безопасность продукции в соответствии с законодательными актами Таможенного союза и государств - членов Таможенного союза;

сертификаты соответствия на системы менеджмента;

сертификаты соответствия или протоколы испытаний на сырье, материалы, комплектующие изделия или составные части изделия;

другие документы, подтверждающие безопасность продукции.

**+ требования из регламента**

8

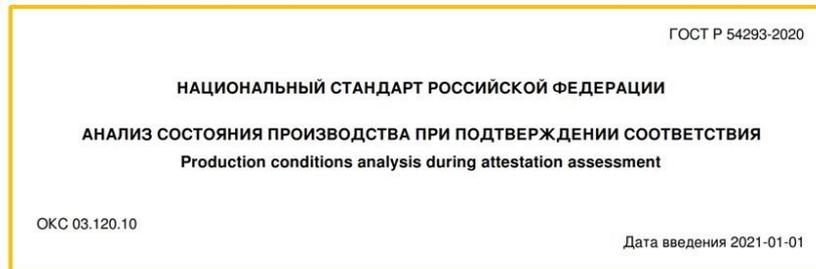


## Оценка производства, производственный контроль

12. Оценка производства может быть представлена следующими основными видами:

анализ состояния производства;

сертификация системы менеджмента.



13. Производственный контроль проводится изготовителем для обеспечения стабильности соответствия выпускаемой продукции технической документации и требованиям технических регламентов.

9



## Отбор образца



**ОБЯЗАТЕЛЕН**  
с 01.07.2021 г.

**ДЕЙСТВУЕТ**

Приказом МинЭкономРазвития  
от 26.10.2020 г. № 707  
«Об утверждении критериев  
аккредитации и перечня  
документов, подтверждающих  
соответствие заявителя,  
аккредитованного лица критериям  
аккредитации»  
включен в перечень стандартов,  
обязательных к применению  
аккредитованными органами по  
сертификации продукции

10



## Отбор образцов проводят:

### ГОСТ Р 58972-2020

- а) для серийно выпускаемой продукции - на складе готовой продукции изготовителя (уполномоченного изготовителем лица), складе временного хранения, таможенном складе, в емкости транспортного средства или на производственной линии готовой продукции;
- б) для партии продукции - по месту нахождения партии [на складе готовой продукции изготовителя (уполномоченного изготовителем лица), складе временного хранения, таможенном складе или на складе получателя при ответственном хранении, в емкости транспортного средства или на производственной линии готовой продукции];
- в) для единичного изделия - по месту нахождения единицы продукции.
- Примечание - Допускается не проводить отбор образцов единичного изделия в случае предоставления образца заявителем.

**НАПРАВЛЕНИЕ в ИЛ**

11



## Испытания продукции. Как выбрать испытательную лабораторию?

- А) аккредитация в национальной части**
- Б) находится в НЧ ЕР**
- В) содержит в ОА**
- **продукцию, в том числе код ТН ВЭД**
  - **метод испытаний**
  - **показатель**

12



## Испытания продукции. Требования к содержанию протокола (1)

ГОСТ ISO/IEC 17025-2019

### МЕЖГОСУДАРСТВЕННЫЙ СТАНДАРТ

#### ОБЩИЕ ТРЕБОВАНИЯ К КОМПЕТЕНТНОСТИ ИСПЫТАТЕЛЬНЫХ И КАЛИБРОВОЧНЫХ ЛАБОРАТОРИЙ

General requirements for the competence of testing and calibration laboratories

13



## Испытания продукции. Требования к содержанию протокола (2)

### 7.8.2 Общие требования к отчетам (об испытаниях, калибровке или отборе образцов)

7.8.2.1 В целях минимизации возможности неправильного понимания или неправильного использования информации каждый отчет должен включать как минимум следующую информацию, если у лаборатории нет обоснованных причин не выполнять это требование:

- a) название (например, "Отчет об испытаниях", "Свидетельство (сертификат) о калибровке" или "Акт отбора образцов");
- b) наименование и адрес лаборатории;
- c) место осуществления лабораторной деятельности, в том числе если она осуществлялась на площадях заказчика, либо на участках, удаленных от постоянных производственных площадей лаборатории, либо на соответствующих временно используемых или мобильных объектах;
- d) уникальную идентификацию, для того чтобы все его составляющие воспринимались как часть общего отчета, и четкую идентификацию конца отчета;

14



## Испытания продукции. Требования к содержанию протокола (3)

- e) наименование и контактные данные заказчика;
- f) идентификацию применяемого метода;
- g) описание, однозначную идентификацию и при необходимости состояние образца;
- h) дату получения образца(ов) для испытаний или объекта калибровки и дату отбора образца(ов), когда это имеет важное значение для достоверности и применения результатов;
- i) дату(ы) осуществления лабораторной деятельности;
- j) дату выдачи отчета;
- k) ссылку на план и метод отбора образцов, использованные лабораторией или другими органами, если это важно для достоверности или применения результатов;

15



## Испытания продукции. Требования к содержанию протокола (4)

- l) заявление о том, что результаты относятся только к объектам, прошедшим испытания, калибровку или отбор;
- m) результаты, где это применимо, с единицами измерения;
- n) дополнения, отклонения или исключения из метода;
- o) идентификацию лиц(а), утвердивших(его) отчет;
- p) однозначную идентификацию результатов, полученных от внешних поставщиков.

Примечание - Включение заявления о том, что отчет не должен быть воспроизведен не в полном объеме без разрешения лаборатории, может обеспечить уверенность в том, что части отчета не интерпретируются вне контекста.

7.8.2.2 Лаборатория должна нести ответственность за всю информацию, представленную в отчете, за исключением случаев, когда информация предоставляется заказчиком. Данные, предоставленные заказчиком, должны быть четко идентифицированы. Кроме того, в случае если информация предоставлена заказчиком и она может повлиять на достоверность результатов, в отчет должно быть включено заявление об ограничении ответственности лаборатории. В случае если лаборатория не осуществляет и не несет ответственности за стадию отбора образцов (например, образец был предоставлен заказчиком), в отчете должно быть отражено, что полученные результаты относятся к предоставленному заказчиком образцу.

16



## Испытания продукции. Требования к содержанию протокола (5)

ГОСТ Р 58973-2020

НАЦИОНАЛЬНЫЙ СТАНДАРТ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Оценка соответствия

ПРАВИЛА К ОФОРМЛЕНИЮ ПРОТОКОЛОВ ИСПЫТАНИЙ

Conformity assessment. Rules for registration of test reports

ОКС 03.120.20

Дата введения 2021-07-01

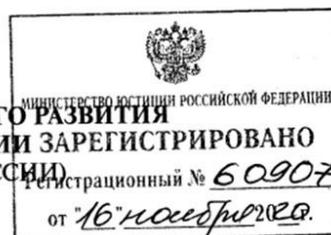
17



## Испытания продукции. Испытания «на выезде»/«у заказчика»



МИНИСТЕРСТВО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ  
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ЗАРЕГИСТРИРОВАНО  
(МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РОССИИ)



ПРИКАЗ

26 октября 2020 г.

Москва

№

707

Об утверждении критериев аккредитации и перечня документов,  
подтверждающих соответствие заявителя, аккредитованного лица  
критериям аккредитации

18





## Нанесение единого знака обращения продукции на рынке

Изображение единого знака обращения продукции на рынке государств-членов Таможенного союза утверждено Решением КТС от 15.07.2011 г. № 711

# Euras

Маркировка единым знаком обращения осуществляется **ПЕРЕД ВЫПУСКОМ ПРОДУКЦИИ В ОБРАЩЕНИЕ** на рынок Евразийского экономического союза.

Продукция маркируется единым знаком обращения продукции на рынке государств - членов Таможенного союза при их соответствии требованиям **ВСЕХ** технических регламентов Таможенного союза, ЕврАзЭС, **распространяющихся на них** и предусматривающих нанесение единого знака обращения продукции на рынке государств - членов Таможенного союза.

Единый знак обращения наносится на каждую единицу продукции, упаковку или сопроводительную документацию

21



## Инспекционный контроль

15. Инспекционный контроль проводится только в рамках сертификации и может включать:

испытания образцов сертифицированной продукции;

анализ состояния производства;

инспекционный контроль сертифицированной системы менеджмента.

ГОСТ Р 58984-2020

НАЦИОНАЛЬНЫЙ СТАНДАРТ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Оценка соответствия

ПОРЯДОК ПРОВЕДЕНИЯ ИНСПЕКЦИОННОГО КОНТРОЛЯ В ПРОЦЕДУРАХ СЕРТИФИКАЦИИ

Conformity assessment. Order of carrying out surveillance in certification procedures

**КАК ЧАСТО?**

**КАК? ЧАСТО!**

5.2 Периодичность плановых инспекционных проверок устанавливается в технических регламентах или системах сертификации. В случае неустановления в технических регламентах или в соответствующей системе сертификации предельной частоты инспекционных проверок периодичность инспекционных проверок определяет орган по сертификации, но не реже одного раза в год.

**КАЖДЫЙ ГОД**

22



## Бомбические нововведения

---

Выдохнули...

...продолжаем

23



## GLN & GTIN

---

**GTIN** (Global Trade Item Number) – глобальный идентификационный номер торговой единицы

(при наличии)

**GLN** (Global Location Number) – глобальный номер местоположения

**01 / 09 / 2021**



Свяжитесь с нами:  
Тел: +7 495 640 53 25,  
+7 495 989 26 88  
E-mail: mail@gs1ru.org



Офис:  
115054, г. Москва, улица  
Щипок, д. 9/26с3. БЦ Щипок.  
Код калитки: 12  
Первый подъезд справа.  
Почта:  
119415, г. Москва, а/я 4

24



## GLN & GTIN (2)

Наименование и местонахождение изготовителя продукции, адрес (адреса) места (мест) осуществления деятельности по изготовлению продукции, в том числе с указанием глобального номера местоположения GLN (Global Location Number) в случае декларирования соответствия продукции, произведенной за пределами территории Российской Федерации и территорий государств - членов Евразийского экономического союза.

В случае отсутствия сведений о глобальном номере местоположения GLN (Global Location Number) указываются:

информация об отсутствии сведений о глобальном номере местоположения GLN (Global Location Number);

иной индивидуальный идентификатор, позволяющий в автоматическом режиме осуществить идентификацию адреса (адресов) места (мест) осуществления деятельности по изготовлению продукции, из числа включенных в перечень таких идентификаторов, формируемый национальным органом по аккредитации на основе информации, представляемой заявителями, с учетом наличия соглашения с регистрирующим органом (оператором системы), осуществляющим присвоение соответствующих идентификаторов.

В случае отсутствия сведений о глобальном номере местоположения GLN (Global Location Number) и об ином индивидуальном идентификаторе, позволяющем в автоматическом режиме осуществить идентификацию адреса (адресов) места (мест) осуществления деятельности по изготовлению продукции, предусмотренном абзацем четвертым настоящего подпункта, указываются определяемые по сигналам Глобальной навигационной спутниковой системы ГЛОНАСС географические (геоцентрические) координаты (широта, долгота) места (мест) осуществления деятельности по изготовлению продукции

**ГЛОНАСС ≠ GPS** 25



## ФЗ «О техническом регулировании»

О внесении изменений в Федеральный закон "О техническом регулировании" и Федеральный закон "О внесении изменения в статью 4 Закона Российской Федерации "О защите прав потребителей" Страница 1  
Федеральный закон от 22.12.2020 N 460-ФЗ

### РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ЗАКОН

**О внесении изменений в Федеральный закон "О техническом регулировании" и  
Федеральный закон "О внесении изменения в статью 4 Закона Российской Федерации "О  
защите прав потребителей"**

Принят  
Государственной Думой  
9 декабря 2020 года

Одобрено  
Советом Федерации  
16 декабря 2020 года



## ФЗ «О техническом регулировании»

"2\_1. Орган по сертификации, выдавший сертификат соответствия на серийно выпускаемую продукцию, обязан проводить периодическую оценку сертифицированной продукции (далее - инспекционный контроль) в порядке и с периодичностью, которые предусмотрены требованиями права Евразийского экономического союза и законодательства Российской Федерации о техническом регулировании. Сведения о прохождении инспекционного контроля подлежат включению в реестр сертификатов соответствия и деклараций о соответствии.

В случаях непроведения в установленный срок инспекционного контроля, если инспекционный контроль предусмотрен техническим регламентом, схемой обязательной сертификации, договором, или непредставления органом по сертификации сведений о прохождении инспекционного контроля в реестр сертификатов соответствия и деклараций о соответствии сертификат соответствия прекращает действие по истечении 30 дней со дня наступления последнего дня месяца, в котором должен быть проведен инспекционный контроль, но не позднее чем по истечении одного года со дня прекращения действия аккредитации (сокращения области аккредитации в соответствующей части) аккредитованного лица, который выдал сертификат соответствия, аккредитация которого в качестве органа по сертификации была прекращена или область аккредитации которого была сокращена в соответствии с законодательством Российской Федерации об аккредитации в национальной системе аккредитации (в части проведения соответствующих работ по обязательной сертификации). Сведения о прекращении действия сертификата соответствия вносятся органом по аккредитации в реестр сертификатов соответствия и деклараций о соответствии. В случае невозможности проведения инспекционного контроля орган по сертификации обязан уведомить об этом заявителя за 30 дней до истечения срока проведения инспекционного контроля.

В случае прекращения в соответствии с абзацем вторым настоящего пункта действия сертификата соответствия, выданного в отношении серийно выпускаемой продукции, выпущенной в обращение на основании такого сертификата соответствия, данная продукция может находиться в обращении в течение срока ее годности или срока службы, установленных в соответствии с законодательством Российской Федерации, без проведения новых процедур по оценке соответствия при условии, что данная продукция произведена до даты прекращения действия указанного сертификата соответствия.

27



## Реестр сертификатов соответствия



### ПРАВИТЕЛЬСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

#### ПОСТАНОВЛЕНИЕ

от 19 июня 2021 г. № 935

МОСКВА

#### О внесении изменений в постановление Правительства Российской Федерации от 18 ноября 2020 г. № 1856

28



## Признание недействительными протоколов



**ПРАВИТЕЛЬСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

**ПОСТАНОВЛЕНИЕ**

от 19 июня 2021 г. № 934

МОСКВА

**Об утверждении Правил принятия национальным органом по аккредитации решения о признании недействительными документов, выданных аккредитованными испытательными лабораториями в результате их деятельности**

29



## Признание недействительными сертификатов / деклараций



**ПРАВИТЕЛЬСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

**ПОСТАНОВЛЕНИЕ**

от 19 июня 2021 г. № 936

МОСКВА

**О порядке регистрации, приостановления, возобновления и прекращения действия деклараций о соответствии, признания их недействительными и порядке приостановления, возобновления и прекращения действия сертификатов соответствия, признания их недействительными**

30



## О порядке ввоза..



### ЕВРАЗИЙСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОМИССИЯ КОЛЛЕГИЯ

#### РАСПОРЯЖЕНИЕ

«21» сентября 2021 г.

№ 143

г. Москва

**О проекте решения Совета Евразийской экономической комиссии  
«О Порядке ввоза на таможенную территорию Евразийского  
экономического союза продукции, подлежащей обязательной  
оценке соответствия на таможенной территории Евразийского  
экономического союза»**

31



## О порядке ввоза..

1. Определяет порядок ввоза продукции, подлежащей обязательной оценке соответствия
2. Случаи соблюдения мер технического регулирования
4. Документы, подтверждающие соблюдение мер технического регулирования
5. Таможенные процедуры при помещении под которые требуется соблюдение мер технического регулирования
6. Случаи, когда не требуется соблюдение мер технического регулирования.
7. Уведомление
8. Документы должны быть у декларанта на момент подачи декларации на товары.
9. Документы должны быть действительными на дату регистрации декларации на товары
10. Кто может использовать документы (доверенность)

(форма)

**УВЕДОМЛЕНИЕ**  
о подтверждении использования в заявленных целях и целях ввозимой (ввезенной) продукции, подлежащей обязательной оценке соответствия на таможенной территории Евразийского экономического союза, в отношении которой при помещении под таможенные процедуры не требуется подтверждение соблюдения мер технического регулирования

№ \_\_\_\_\_  
(номер уведомления, присвоенный декларантом)  
НАСТОЯЩИМ \_\_\_\_\_ УВЕДОМЛЯЕТ  
(наименование (Ф.И.О.) декларанта)

о ввозе на таможенную территорию Евразийского экономического союза продукции (\_\_\_\_\_  
(обозначение продукции (тип, марка, модель, артикул и др.)),  
подлежащей обязательной оценке соответствия на таможенной территории Евразийского экономического союза, в отношении которой не требуется подтверждение соблюдения мер технического регулирования

СОГЛАСНО

подпункту «\_» пункта 6 Порядка ввоза на таможенную территорию Евразийского экономического союза продукции, подлежащей обязательной оценке соответствия на таможенной территории Евразийского экономического союза, утвержденного Решением Совета Евразийской экономической комиссии от \_\_\_\_ № \_\_\_\_.

\_\_\_\_\_  
(должность, Ф.И.О.)

\_\_\_\_\_  
(подпись)

Дата \_\_\_\_\_

МП  
(при наличии)



# Изменения в классификаторе особенностей перемещения товаров



ЕВРАЗИЙСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОМИССИЯ  
КОЛЛЕГИЯ

## РЕШЕНИЕ

«13» сентября 2021 г. № 118 г. Москва

О внесении изменений в Решение Комиссии Таможенного союза  
от 20 сентября 2010 г. № 378

1. Внести в Решение Комиссии Таможенного союза от 20 сентября 2010 г. № 378 «О классификаторах, используемых для заполнения таможенных документов» изменения согласно приложению.

ИЗМЕНЕНИЯ,  
вносимые в Решение Комиссии Таможенного союза  
от 20 сентября 2010 г. № 378

1. В классификаторе особенностей перемещения товаров  
(Приложение 2):

а) позицию с кодом 061 изложить в следующей редакции:

«061 Товары, перемещаемые в качестве проб (образцов) для проведения исследований и испытаний, не связанных с процедурой оценки соответствия обязательным требованиям технических регламентов Евразийского экономического союза (Таможенного союза)»;

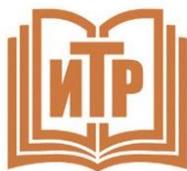
б) после позиции с кодом 063 дополнить позицией следующего содержания:

«064 Товары, перемещаемые в качестве проб (образцов) для целей проведения оценки соответствия обязательным требованиям технических регламентов Евразийского экономического союза (Таможенного союза)»;

в) дополнить позициями следующего содержания:

«201 Товары, перемещаемые в рамках соглашения о защите и поощрении капиталовложений (для Российской Федерации)

202 Товары, перемещаемые в соответствии с межправительственными договорами о производственной и научно-технической кооперации предприятий оборонных отраслей промышленности (для Российской Федерации)».



## Спасибо за внимание!

**Бурьянов П.Д., к.т.н. –**  
Генеральный директор  
ООО «ИнфоТехРазвитие»  
+7-(495)-123-3387  
+7-985-600-6917  
[buryanov@infotr.ru](mailto:buryanov@infotr.ru)  
[WWW.INFOTR.RU](http://WWW.INFOTR.RU)

34

## **Докладчик Конференции**

**Тиммерманс Вимм Альберт**

Советник Международной  
партнерской сети юридических и  
консалтинговых компаний  
*Customs & Corporate Lawyers* в  
Нидерландах, доктор права

### **Тема доклада:**

«Развитие таможенного права Европейского Союза –  
современный этап»

# Новые правила ЕС, касающиеся трансграничной торговли, оказывающие влияние на таможенную

Dr Wim A Timmermans, Legal Counsel, Lecturer (emeritus) Leiden University,  
Chair Dutch-Russian Law Association, The Netherlands

Доктор Вим А Тиммерманс, юрисконсульт, доцент (в отставке) Лейденский университет,  
Председатель Голландско-Российской Юридической Ассоциации, Нидерланды

## Введение (I)

- Три новых документа ЕС, потенциально влияющих на трансграничную торговлю и таможенную:
  - Предложение по Регулированию Механизма корректировки границ выбросов углерода (опубликовано 14 июля 2021 года)
  - Предложение по Директиве по устойчивому корпоративному управлению (проект директивы объявлен на 4 квартал 2021 года)
  - Предложение по Регулированию обезлесения (опубликовано 17 ноября 2021 года)

## Введение (II)

Цель проекта постановления СВММ состоит в том, чтобы избежать "утечки углерода" путем введения нового механизма для импорта товаров из-за пределов ЕС: системы, которая устанавливает справедливую цену на углерод, выделяемый в процессе производства, и которая поощряет более чистую промышленность в странах, не входящих в ЕС.

Основной причиной разработки проекта директивы по устойчивому корпоративному управлению является запрет на искажающее воздействие со стороны компаний, которые допускают в своей цепочке поставок нарушение прав человека, а также нанесение ущерба окружающей среде

Цель Постановления об обезлесении состоит в том, чтобы блокировать товары и продукты, связанные с обезлесением, на рынке.

## Проект Постанов- ления СВММ (I)

(Механизм  
корректировки  
выбросов углерода на  
границе)

Происходит утечка углерода

- (i) когда промышленность переносит загрязняющее производство в другие страны с менее строгой климатической политикой, или
- (ii) когда продукция ЕС заменяется более углеродоемким импортом.

На своем первом этапе (до конца 2025 года) СВММ сосредоточится на товарах, наиболее подверженных риску утечки углерода: Цемент, Железо и сталь, Алюминий, Удобрения и Электроэнергия

По состоянию с 2026 года:

Европейские импортеры товаров в ЕС, на которые распространяется реестр СВММ, регистрируются в национальных органах власти, где они также могут приобрести сертификаты СВММ.

Цена сертификатов будет рассчитываться в зависимости от еженедельной средней аукционной цены разрешений ETS ЕС, выраженной в евро за тонну выброшенного CO<sub>2</sub>.

# Проект Постанов- ления СВАМ (II) (Механизм корректировки выбросов углерода на границе)

По состоянию с 2026 года :

- Европейский импортер должен ежегодно до 31 мая декларировать количество товаров и выбросы, связанные с этими товарами, импортированными в ЕС в предыдущем году.

- В то же время импортер сдает количество сертификатов СВАМ, которое соответствует количеству выбросов парниковых газов, содержащихся в продуктах.

- Если импортеры могут доказать, основываясь на проверенной информации от производителей из третьих стран, что цена на углерод уже была уплачена во время производства импортируемых товаров, соответствующая сумма может быть вычтена из их окончательного счета.

# Законода- тельство ЕС о должной осмотритель- ности (устойчивое корпоративное управление)

Импорт в ЕС также будет подпадать под действие законодательства о должной осмотрительности, охватывающего, в частности, защиту:

- Права человека
- окружающая среда.

Такое законодательство имело бы важные выгоды, такие как

- создание равных условий для всех компаний, работающих на рынке ЕС,
- обеспечение правовой ясности и
- создание эффективных механизмов правоприменения и санкций,
- при одновременном возможном улучшении доступа к средствам правовой защиты для пострадавших,
- путем установления гражданской и юридической ответственности для компаний.

Европейская комиссия предприняла некоторые предварительные шаги, в том числе

- публикацию исследования
- проведение общественных консультаций,
- возможную законодательную инициативу об обязательной должной осмотрительности.

Программа работы Комиссии ЕС на 2021 год включает предложение по директиве об устойчивом корпоративном управлении, которая также будет охватывать права человека и должную осмотрительность в отношении окружающей среды.

## Проект Постановления о вырубке лесов (I)

Европейский союз стремится остановить обезлесение, больше не допуская на рынок ЕС товары и продукты, связанные с обезлесением.

Продукты, на которые распространяется действие Постановления, включают пальмовое масло, говядину, сою, кофе, какао и древесину

Компании, размещающие продукцию на рынке ЕС, будут:

- Собирать соответствующую информацию о товарах и продуктах, чтобы убедиться, что они не были произведены на обезлесенных или деградированных землях после 31 декабря 2020 года

## Проект Постанов- ления о вырубке лесов(II)

Компании, размещающие продукцию на рынке ЕС, будут:

Собирать соответствующую информацию о товарах и продуктах, чтобы убедиться, что они не были произведены на обезлесенных или деградированных землях после 31 декабря 2020 года.

Проявлять обязательную должную осмотрительность и анализировать и оценивать риски в своей цепочке поставок.

Принимать адекватные и соразмерные меры по смягчению последствий, такие как использование инструментов спутникового мониторинга, полевые аудиты, наращивание потенциала поставщиков или изотопное тестирование для проверки происхождения продукта.

## Выводы

В проектах Постановлений и проекте Директивы четко указывается, что ЕС стремится обеспечить, чтобы импортеры, находящиеся в ЕС,

- Соблюдать экологические стандарты и избегать несправедливых преимуществ, связанных с выбросами углерода
- Внимательно следить за их цепочкой поставок с целью
  - Предотвращение нарушений прав человека, например, детского труда
  - Соблюдать экологические стандарты

способствовать борьбе с обезлесением в странах, экспортирующих конкретную продукцию, включая древесину

Законодательные проекты являются примерами инструментов мягкого права, т. е. устанавливают глобальные стандарты, которые в конечном итоге будут применяться во всем мире

 *Customs & Corporate Lawyers*

**WWW.CUSTOMS-ADVOCATE.RU**

Таможенный адвокат »»

Консультирование

Юридическая поддержка

Судебная защита



**107045, Москва, Рождественский бульвар 9, стр. 1**

**тел. +7 (495) 410-2177, +7 (495) 411-4306**

***The world is fair – while you are with us***

## **Докладчик Конференции**

**Юлия Муць**

Советник Международной  
партнерской сети юридических и  
консалтинговых компаний *Customs &  
Corporate Lawyers* в Италии, адвокат

### **Тема доклада:**

«Альтернативные методы решения международных  
внешнеэкономических споров»

LM in International Business Law  
[www.avvocato-muts.com](http://www.avvocato-muts.com)  
Fellow Member APICES  
[www.apices.org](http://www.apices.org)  
via Claudio Monteverdi 19 - 50144 Firenze  
cell. +39 328/3070803 - tel. +39 055/5308390  
e-mail: [info@avvocato-muts.com](mailto:info@avvocato-muts.com)



of Counsel

STUDIO ♦ LOMBARDI  
COMMERCIALISTI & AVVOCATI

<https://www.studiolombardiassociati.com/>

01 декабря 2021 г.  
Торгово-промышленная палата Российской Федерации

Международная конференция  
«Актуальные вопросы обеспечения безопасности бизнеса  
при осуществлении внешнеэкономической деятельности  
в современных условиях»

## **АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ МЕТОДЫ РЕШЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СПОРОВ**

**( Юлия Муць . Адвокат Италия )**

LM in International Business Law  
[www.avvocato-muts.com](http://www.avvocato-muts.com)  
Fellow Member APICES  
[www.apices.org](http://www.apices.org)  
via Claudio Monteverdi 19 - 50144 Firenze  
cell. +39 328/3070803 - tel. +39 055/5308390  
e-mail: [info@avvocato-muts.com](mailto:info@avvocato-muts.com)



of Counsel

STUDIO ♦ LOMBARDI  
COMMERCIALISTI & AVVOCATI

<https://www.studiolombardiassociati.com/>

### **ВСТУПЛЕНИЕ**

- В каждой правовой системе есть правила, регулирующие компетенцию их судов в разрешении споров по гражданским, коммерческим и даже международным делам.
- Традиционные механизмы разрешения международных споров включают примирительные процедуры, арбитражные или судебные процедуры

## ВСТУПЛЕНИЕ

- Говоря о механизмах разрешения международных споров нельзя не упоминать о механизмах разрешения споров “коммерческого характера”
- Инвестиции = экономический рост
- Принцип “fair and equitable treatment (FET)”: инвесторам гарантируется право на справедливое и равноправное обращение в силу стандартного справедливого и равноправного режима

*В сфере международной торговли действует сложная система. В частности в Европе используются три механизма разрешения споров:*

- 1) ВТО \_ Соглашение о спорах Всемирной торговой организации
- 2) Механизм двухстороннего разрешения споров ( BDS = Bilateral Dispute Settlement). Сегодня очень популярны Двусторонние Инвестиционные договоры (ДИД) = защита инвестиций в более широком контексте политики поощрения и поддержки иностранных инвесторов
- 3) Международный центр по урегулированию инвестиционных споров ( ICSID)

.В последние годы большое внимание уделяется системам альтернативного разрешения споров (ADR).

.В последние годы большое внимание уделяется системам альтернативного разрешения споров (ADR).

**.Альтернативные процедуры разрешения спора** - это совокупность средств и методов, применяемых сторонами для достижения соглашения, при необходимости с привлечением третьего, независимого, лица, окончательное суждение которого по существу спора является рекомендательным.

### Общепринятые виды ADR:

- .Переговоры (negotiation)
- .Посредничество (mediation)
- .Примирение.
- .«Миниразбирательство» (mini-trial).
- .Арбитраж (arbitration)

LM in International Business Law  
[www.avvocato-muts.com](http://www.avvocato-muts.com)  
Fellow Member APICES  
[www.apices.org](http://www.apices.org)  
via Claudio Monteverdi 19 - 50144 Firenze  
cell. +39 328/3070803 - tel. +39 055/5308390  
e-mail: [info@avvocato-muts.com](mailto:info@avvocato-muts.com)



of Counsel

STUDIO ♦ LOMBARDI  
COMMERCIALISTI & AVVOCATI  
<https://www.studiolombardiassociati.com/>

**Переговоры (negotiation)** - урегулирование спора непосредственно сторонами без участия иных лиц.

LM in International Business Law  
[www.avvocato-muts.com](http://www.avvocato-muts.com)  
Fellow Member APICES  
[www.apices.org](http://www.apices.org)  
via Claudio Monteverdi 19 - 50144 Firenze  
cell. +39 328/3070803 - tel. +39 055/5308390  
e-mail: [info@avvocato-muts.com](mailto:info@avvocato-muts.com)



of Counsel

STUDIO ♦ LOMBARDI  
COMMERCIALISTI & AVVOCATI  
<https://www.studiolombardiassociati.com/>

- **Посредничество (mediation)** - урегулирование спора с помощью независимого нейтрального посредника, который способствует достижению сторонами соглашения.
- В посредничестве посредник, который назначается по соглашению сторон, стремится помочь им вести переговоры по разрешению спора. Он может это делать путем обсуждения спорных вопросов отдельно с каждой стороной, акцентируя их внимание на сильных и слабых моментах в их позиции, тем самым стремясь продвинуть вперед процесс переговоров. Если стороны пожелают, то это может произойти на совместных сессиях или может быть комбинацией отдельных и совместных сессий.
- Распространенной стала форма «посредничество-арбитраж» (med-arb), означающая урегулирование спора с помощью посредника-арбитра, который в случае недостижения сторонами соглашения уполномочен разрешить спор в порядке арбитража

LM in International Business Law  
[www.avvocato-muts.com](http://www.avvocato-muts.com)  
Fellow Member APICES  
[www.apices.org](http://www.apices.org)  
via Claudio Monteverdi 19 - 50144 Firenze  
cell. +39 328/3070803 - tel. +39 055/5308390  
e-mail: [info@avvocato-muts.com](mailto:info@avvocato-muts.com)



of Counsel

STUDIO ♦ LOMBARDI  
COMMERCIALISTI & AVVOCATI  
<https://www.studiolombardiassociati.com/>

**Примирение.** Для многих юристов «посредничество» и «примирение» являются понятиями-синонимами. На самом деле примирение очень похоже на посредничество, но имеет одно отличие: примиритель определяет те условия предстоящего разрешения спора, которые являются наиболее выгодными для обеих сторон - так называемое «справедливое разрешение спора». Решение примирителя будет представлено сторонам в качестве рекомендации, которая может быть принята ими или может послужить основой для последующих переговоров между ними. Рекомендация не является обязательной для сторон. Таким образом, если посредник обязан вести переговоры со сторонами, участвовать в переговорах сторон между собой, выбирая варианты разрешения спора и отслеживая их обсуждение сторонами, то примиритель должен лишь выработать свою четкую позицию в споре и предложить сторонам свое видение по поводу разрешения спора в качестве рекомендации.

LM in International Business Law  
[www.avvocato-muts.com](http://www.avvocato-muts.com)  
Fellow Member APICES  
[www.apices.org](http://www.apices.org)  
via Claudio Monteverdi 19 - 50144 Firenze  
cell. +39 328/3070803 - tel. +39 055/5308390  
e-mail: [info@avvocato-muts.com](mailto:info@avvocato-muts.com)



of Counsel

STUDIO ♦ LOMBARDI  
COMMERCIALISTI & AVVOCATI  
<https://www.studiolombardiassociati.com/>

**«Миниразбирательство» (mini-trial).** Оно нашло широкое применение при разрешении коммерческих споров. Свое название миниразбирательство получило от внешнего сходства с судебной процедурой и представляет собой урегулирование спора с участием руководителей корпораций, юристов и третьего, независимого, лица, возглавляющего слушание дела. В этом процессе участвуют представители сторон, которые излагают свою точку зрения на суть дела жюри, состоящему обычно из старшего исполнителя от каждой стороны, имеющего полномочия обязать сторону, которую он представляет, заключить мировое соглашение, и иногда нейтрального председателя. Изложение сути дела осуществляется в течение строго ограниченного периода времени. Целью этой процедуры является не только краткий обзор того, что обе стороны рассматривают как самую важную часть их дела, но и то, что сторона считает слабым пунктом в позиции их оппонентов. Вследствие этого старшие исполнители смогут сформировать свои точки зрения по существу спора, отделить их от эмоций, пока участвуют в разрешении спора, а также продолжать переговоры по мирному разрешению спора на их основе.

LM in International Business Law  
[www.avvocato-muts.com](http://www.avvocato-muts.com)  
Fellow Member APICES  
[www.apices.org](http://www.apices.org)  
via Claudio Monteverdi 19 - 50144 Firenze  
cell. +39 328/3070803 - tel. +39 055/5308390  
e-mail: [info@avvocato-muts.com](mailto:info@avvocato-muts.com)



of Counsel

STUDIO ♦ LOMBARDI  
COMMERCIALISTI & AVVOCATI  
<https://www.studiolombardiassociati.com/>

**Арбитраж (arbitration)** - разрешение спора с помощью независимого нейтрального лица - арбитра, который выносит обязательное для сторон решение

LM in International Business Law  
[www.avvocato-muts.com](http://www.avvocato-muts.com)  
Fellow Member APICES  
[www.apices.org](http://www.apices.org)  
via Claudio Monteverdi 19 - 50144 Firenze  
cell. +39 328/3070803 - tel. +39 055/5308390  
e-mail: [info@avvocato-muts.com](mailto:info@avvocato-muts.com)



of Counsel

STUDIO ♦ LOMBARDI  
COMMERCIALISTI & AVVOCATI  
<https://www.studiolombardiassociati.com/>

- Каждый метод разрешения споров имеет свои *pro* и *contro*
- Главный результат – экономия времени и ресурсов в решении спора, и если возможно спасти отношения между сторонами
- Использование ADR должно быть включено в соглашение об урегулировании спора или в специальной оговорке

## Оговорка о выборе альтернативного метода разрешения спора ( а также арбитражная оговорка)

\*\*\*\*\*

### Внимание!

- Территориальная компетенция
- Применяемое право
- Процессуальные нормы
- Чем подробнее оговорка, тем лучше
- И не забываем: оговорка может быть пофазовая.

### Заключительные рекомендации

- Профессионально подготовленный контракт уменьшит риск споров
- Специализированный юрист может предвидеть риски в исполнении контракта
- Внимание на процессуальные нюансы права иностранного контрагента
- Оговорка о ADR/арбитраже не всегда является эффективной

LM in International Business Law  
[www.avvocato-muts.com](http://www.avvocato-muts.com)  
Fellow Member APICES  
[www.apices.org](http://www.apices.org)  
via Claudio Monteverdi 19 - 50144 Firenze  
cell. +39 328/3070803 - tel. +39 055/5308390  
e-mail: [info@avvocato-muts.com](mailto:info@avvocato-muts.com)



of Counsel

STUDIO ♦ LOMBARDI  
COMMERCIALISTI & AVVOCATI  
<https://www.studiolombardiassociati.com/>

Благодарю за внимание!

**Адвокат Юлия Муць**

г. Флоренция ( Италия)

[info@avvocato-muts.com](mailto:info@avvocato-muts.com)

LL.M in International Business Law

[www.avvocato-muts.com](http://www.avvocato-muts.com)

Fellow Member APICES

[www.apices.org](http://www.apices.org)

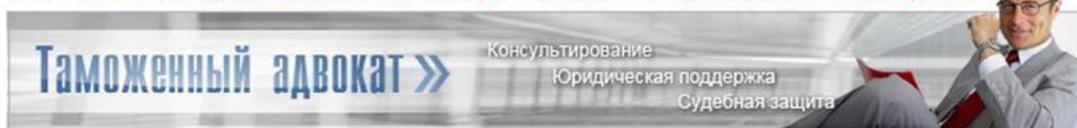
of Counsel STUDIO LOMBARDI Commercialisti & Avvocati

<https://www.studiolombardiassociati.com/>

Советник Международной партнерской сети юридических компаний  
Customs & Corporate Lawyers в Италии

 *Customs & Corporate Lawyers*

***WWW.CUSTOMS-ADVOCATE.RU***



***107045, Москва, Рождественский бульвар 9, стр. 1***

***тел. +7 (495) 410-2177, +7 (495) 411-4306***

***The world is fair – while you are with us***

## **Докладчик Конференции**

**Донцова Галина Николаевна**

Советник Международной  
партнерской сети юридических и  
консалтинговых компаний  
*Customs & Corporate Lawyers*

### **Тема доклада:**

*«Классификация товара в соответствии с ТН ВЭД:  
риски для бизнеса и пути их минимизации»*

# Классификация товаров в соответствии с ТН ВЭД

## Риски для бизнеса и пути их минимизации

- ✓ Выбор кода – обязанность декларанта (таможенного представителя)
- ✓ Решения по классификации товаров
- ✓ Иностраные источники (экспортная декларация, документы ВТамО, ВТІ)
- ✓ Споры по классификации
- ✓ Административная ответственность

2

## Выбор кода

### Документы и информация для определения кода ТН ВЭД

Техническая документация о товаре

Предварительные решения о классификации

Классификационные решения Всемирной таможенной организации

Практика декларирования (например, сайты [alta.ru](http://alta.ru) [tks.ru](http://tks.ru))

Судебные решения

Контракт

Инвойс

Экспортная декларация

Сертификат соответствия, лицензия, и пр.

Прочие



**ВАЖНО:** Классификация товаров осуществляется декларантом или таможенным представителем



**ВАЖНО:** коды ТН ВЭД, указанные в коммерческих, транспортных и иных документах, в заключениях, справках, актах экспертиз НЕ ЯВЛЯЮТСЯ ОБЯЗАТЕЛЬНЫМИ ДЛЯ КЛАССИФИКАЦИИ ТОВАРОВ

## Решения о классификации товаров

Решение таможенного поста / таможни

Предварительные решения о классификации РФ и других стран ЕАЭС

**ВТ**  
Решения ВТамО

Решения Евразийской экономической комиссии

Экспортные декларации



## Административная ответственность. Статья 16.2 ч.2 КоАП



### Заявление декларантом либо таможенным представителем при таможенном декларировании товаров недостоверных сведений о:

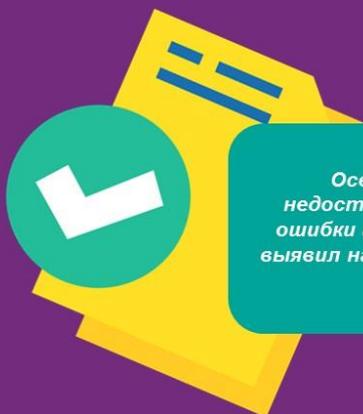
- ∅ коде ТН ВЭД, сопряженное с заявлением при описании товаров неполных, недостоверных сведений об их количестве, свойствах и характеристиках, влияющих на их классификацию
- ∅ наименовании,
- ∅ описании,
- ∅ либо других сведений,



### если такие сведения послужили или могли послужить основанием для освобождения от уплаты таможенных пошлин, налогов или для занижения их размера:

- ШТРАФ от одной второй до двукратной суммы подлежащих уплате таможенных пошлин, налогов с конфискацией или без таковой

## КоАП статья 16.2 Примечание



*Освобождение от административной ответственности за недостоверное декларирование в случае добровольного исправления ошибки и доплаты таможенных платежей, если таможенный орган не выявил нарушение, не начал проверку, и если у декларанта (таможенного представителя) нет задолженности*

Спасибо за внимание!



Галина  
Донцова

 *Customs & Corporate Lawyers*

***WWW.CUSTOMS-ADVOCATE.RU***

Таможенный адвокат »

Консультирование

Юридическая поддержка

Судебная защита



**107045, Москва, Рождественский бульвар 9, стр. 1**

**тел. +7 (495) 410-2177, +7 (495) 411-4306**

***The world is fair – while you are with us***

## **Докладчик Конференции**

**Моравек Ян Иосифович**

Советник Международной  
партнерской сети юридических и  
консалтинговых компаний *Customs &  
Corporate Lawyers*

### **Тема доклада:**

*«Об особенностях классификации и таможенного оформления технологического оборудования, аналоги которого не производятся в Российской Федерации, при ввозе которого предоставляется освобождение от НДС»*

**Об особенностях классификации и таможенного оформления  
технологического оборудования, аналоги которого не производятся в  
Российской Федерации, при ввозе которого предоставляется  
освобождение от НДС**

Доклад Донцовой Г.Н., о рисках для бизнеса, связанных с классификацией товара в соответствии с ТН ВЭД в таможенных целях, хотелось бы дополнить анализом одной ситуации, связанной с применением предварительных классификационных решений и теми проблемами, которые могут в связи с этим возникнуть.

Необходимо отдавать себе отчет, что вопросы классификации товаров в соответствии с товарной номенклатурой необходимо воспринимать прежде всего не самостоятельно, а в контексте других норм таможенного законодательства и норм международного права, в том числе ЕврАзЭС (ЕАЭС). Иное понимание может привести к правовым проблемам и финансовым потерям.

Согласно подпункту 7 статьи 150 части второй Налогового кодекса Российской Федерации ввоз на территорию Российской Федерации отдельных видов технологического оборудования (в том числе комплектующих и запасных частей к нему), аналоги которого не производятся в Российской Федерации, по решению Правительства РФ может освобождаться от обложения налогом на добавленную стоимость.

Перечень технологического оборудования (в том числе комплектующих и запасных частей к нему), аналоги которого не производятся в Российской Федерации, ввоз которого на территорию Российской Федерации не подлежит налогообложению налогом на добавленную стоимость, утвержден постановлением Правительства Российской Федерации от 30.04.2009 № 372, с внесенными в него изменениями (далее – Перечень).

Компания «А» решила в 2012 году построить современный завод по розливу растворов, который бы включал в себя разнообразные системы подготовки первичного сырья, смешивания компонентов, их розлива в специально изготовленную тару, их стерилизации и упаковки, но объединенные общей технологией и производственными циклами.

Согласно нормам таможенного законодательства, при ввозе компонентов технологического оборудования по частям необходимо обратиться в ФТС России за получением предварительного решения о классификации товаров. Для начала компания «А» в конце 2013 г.

обратилась ФТС России и представила заявление, в котором указала предполагаемое общее наименование комплектного товара и приложила его подробное техническое описание. ФТС России согласилась с поданным заявлением и в феврале 2014 г. выдала решение о классификации товара с единым кодом, который соответствовал описанию, предложенному компанией «А».

В соответствии с нормативными актами, принятыми в развитие постановления Правительства РФ от 30.04.2009 № 372, компании А следовало подтвердить отсутствие аналогов производства в РФ своего оборудования и обратиться в Минпромторг с заявлением в включении их конкретного комплектного товара в Перечень Правительства РФ.

Однако этого не было сделано, поскольку одновременно, в Перечень к Постановлению Правительства РФ от 30.04.2009 № 372 по инициативе других, не связанных с компанией «А» заявителей, были внесены изменения: внесен код товара по ТН ВЭД и описание товара, которое более всего подходило под описание товара, ввозимого компанией «А». Вероятно, некоторые отличия в описании рассматривались как незначительные. Очевидная «похожесть» описания и характеристик товара, уже включенного в Перечень, тождество его кода по ТН ВЭД сыграло с предпринимателями злую шутку, поскольку они не учли особенность этого «нормативного акта неограниченного круга действия». При применении описания таможенными органами для целей предоставления льгот надлежало использовать не только код, как это принято в большинстве случаев, но и точное описание товара, одним из элементов которого были производственно-количественные характеристики ввозимого оборудования о том, сколько производственные линии могли производить единиц продукции, так называемый «идентификационный признак». При таких обстоятельствах «нормативный акт» содержал индивидуально-определенное описание конкретного, а не какого-либо подобного, идентичного товара.

Используя нормы о временном периодическом декларировании, компания «А» в период с 2014 по 2018 г. ввезла несколько партий товара с освобождением от уплаты налога на добавленную стоимость по заявлениям на условный выпуск, которые непосвященный специалист может принять за декларации на товары с условным выпуском. За это время производственный завод был построен, а производственное оборудование смонтировано и частично налажено, но не запущено в работу.

Однако, при подаче итоговой декларации таможенный орган на границе отказал в выпуске товара с применением льготы по уплате НДС. Основанием к отказу было несоответствие (не полное соответствие) наименования товара, указанного в классификационном решении, и в Перечне к постановлению Правительства от 30.04.2009 № 372. Неполное соответствие описания, в частности отсутствие конкретных производственных показателей, в описании товара в классификационном решении, - стало основной причиной к отказу.

В течении нескольких лет компания «А», очевидно поняв свою ошибку пойти по «более простому пути», безуспешно обращалась в ФТС России с просьбой изменить решение о классификации, дополнив его критериями производительности. Но тщетно, ФТС России отказывал с нарастающей жесткостью, пообещав на следующий раз вообще отменить выданное решение в связи с «противоречивостью сведений». Тот факт, что таможенное декларирование, это вообще-то заявительный порядок, и декларант заявляет самостоятельно сведения о товаре, указанные на основании технической документации изготовителя и поставщика, никак не принимались во внимание. Возник замкнутый круг: чтобы внести изменение, необходимо указать на отличия в характеристиках товара, но указав их, заявитель попадает в ситуацию «с противоречивостью ранее заявленных сведений».

Над предпринимателями возник риск огромных доначислений, которых не предусматривала их финансовая кредитная модель, и вообще потери бизнеса, ликвидации социально значимого производственного объекта как такового. После вмешательства Минпромторга России, как органа исполнительной власти, ответственного за применение постановления Правительства от 30.04.2009 № 372, который неоднократно к тому времени уже сталкивался со сложностью применения Постановления Правительства РФ от 30.04.2009 № 372, таможенная служба временно отступила, и в качестве одного из компромиссных вариантов решения согласилась выпустить товар в свободное обращение при условии, если характеристики ввезенного комплекта товара будут подтверждены в ходе таможенного контроля. Проведенные таможенный осмотр и таможенный досмотр по вновь поданной аналогичной итоговой декларации на товары показали полное соответствие фактически ввезенного товара классификационному решению, что внушало некоторый оптимизм. При этом важный момент,

поскольку товар декларировался полностью как единый комплекс, то классификационное решение сохраняло силу.

Но когда в рамках мероприятий таможенного контроля была назначена таможенная экспертиза ... в ведомственном экспертном центре, стало ясно, что судебных споров с таможеней с непредсказуемыми перспективами в последствии не избежать.

Столкнувшись с тем, что таможенная служба ставила во главу угла не развитие отечественной производственной базы на основе новейших европейских технологий, для чего собственно и предоставляется законом вышеупомянутая налоговая льгота, а рассматривала только фискальный интерес и не стремилась брать на себя ответственность, сопоставляя данные технической документации, пришлось выбирать другой способ решения сложившейся ситуации – внесение изменений в Перечень к Постановлению Правительства РФ от 30.04.2009 № 372, тернистый путь межведомственных согласований и утверждений.

В итоге ситуация благополучно разрешилась, что позволило сделать ряд выводов.

Отечественные нормативные акты могут предусматривать особенности классификации товаров, которые будут являться специальными нормами по отношению к общим правилам классификации товаров, и общие правила классификации, к которым так привыкли юристы-таможенники, могут действовать ограниченно, поскольку устанавливается специфический льготный порядок.

Зачастую нужно не только внимательно читать текст, но и учитывать сноски «звездочки» и их количество. Согласитесь, сноска-звездочка с ценой в несколько миллионов – это серьезно.

Решение о классификации товара не так просто получить, но изменить намного сложнее, если вообще возможно на практике в большинстве ситуаций.

Многие знают, что таможенный орган всегда конкретен при проверке описания или характеристик товара и «заявительный порядок», когда таможенный орган принимает сведения, но потом сам их перепроверяет в своих «ведомственных» интересах, не должен вводить в заблуждение. Едва ли что-то удастся доказать, тем более, что товар, как в случае компании «А», ввозился по книжкам МДП с инвойсами и упаковочными листами и поставлялся в Россию с таможенного склада в Европе, где он консолидировался из разных стран, а таможенной декларацией выступало упрощенное уведомление

владельца склада в местную таможенную о том, что товар с определенным кодом убыл.

Во избежание ненужных рисков необходимо соблюдать установленный нормативными актами порядок действий и получения разрешений, как бы он не казался сложным, и не пытаться упростить их последовательность в надежде на то, что удастся потом доказать в суде или где-то, «что мы правы по существу и наш товар, именно тот, в отношении которого предоставляется льгота».



*Customs & Corporate Lawyers*

**WWW.CUSTOMS-ADVOCATE.RU**

Таможенный адвокат >>>      Консультирование  
Юридическая поддержка  
Судебная защита



**107045, Москва, Рождественский бульвар 9, стр. 1**

**тел. +7 (495) 410-2177, +7 (495) 411-4306**

***The world is fair – while you are with us***

## **Докладчик Конференции**

**Алеся Соловьёва**

Советник Международной  
партнерской сети юридических и  
консалтинговых компаний  
*Customs & Corporate Lawyers* в  
Эстонии

### **Тема доклада:**

«Актуальные правовые услуги по обеспечению  
безопасности бизнеса при осуществлении ВЭД,  
востребованные в Эстонии»

**Актуальные услуги  
по обеспечению безопасности бизнеса  
при осуществлении внешнеэкономической  
деятельности, оказываемые  
Международной партнёрской сетью  
юридических и консалтинговых компаний  
*Customs&CorporateLawyers*  
в Эстонии**



Сеть *Customs&CorporateLawyers* предоставляет стратегические правовые консультации как торговым компаниям стран Евразии и ЕС, так и другим стран при ведении переговоров и непосредственно перед заключением международных контрактов

Клиенты обращаются к нам для того, чтобы избежать или, по крайней мере, смягчить действие отрицательных последствий рыночных рисков, на которые они вынуждены осознанно идти ради получения прибыли, развития международного сотрудничества и завоевания зарубежных рынков товаров. При осуществлении международной торговли они сталкиваются с международным правом, правом ЕС, Великобритании и США, стран ЕАЭС, а также с многочисленными торговыми обычаями и правилами международных торговых ассоциаций

 *Customs & Corporate Lawyers*

## Почему эти услуги предоставляем именно мы?

**Customs&CorporateLawyers** является лидером в области консультирования по вопросам внешнеэкономической и инвестиционной деятельности, сочетающей в себе колоссальный опыт решения сложных таможенных вопросов до их превращения в серьезные проблемы, сфокусированной на раскрытии потенциала вашего бизнеса

Фактором успеха является наша команда - профессионалы, имеющие обширный опыт работы как в государственных органах, так и многолетний опыт работы в ведущих мировых консалтинговых компаниях, входящих в так называемую «Большую четверку». Наши клиенты получают неоспоримые преимущества в условиях новых экономических реалий, когда услуги, оказанные **Customs&CorporateLawyers**, способны внести свой вклад в развитие Вашего бизнеса

Наша задача - предоставить Клиенту высокий уровень сервиса и консалтинга. И мы гордимся, что с успехом реализуем данную задачу: мы максимально гибко подходим к ценообразованию, понимая, что стоимость услуг является единственной частью процесса, которая подлежит обсуждению, остальные его составляющие: высокое качество работы, **конфиденциальность** и своевременность - будут предоставлены автоматически

**Customs&CorporateLawyers** ориентирована на установление долгосрочных деловых взаимоотношений со своими Клиентами в качестве консультанта по широкому спектру вопросов в бизнесе

 **Customs & Corporate Lawyers**

Сеть может предоставить своим клиентам полный спектр услуг по правовому сопровождению бизнеса, в частности:

практические и консультационные услуги в сфере, внешнеэкономического законодательства и международного права

по проектам, связанным с международными инвестициями

многие другие юридические и консалтинговые услуги в областях, связанных с ВЭД и инвестированием

 **Customs & Corporate Lawyers**

## **ОСНОВНЫЕ ЧЕТЫРЕ ПРОЕКТА:**

**ПРОЕКТ «ИН-ИНВЕСТ»** – ОКАЗАНИЕ ПРАВОВОЙ ПОМОЩИ КОМПАНИЯМ, ВЕДУЩИМ ЛИБО ПЛАНИРУЮЩИМ ВЕСТИ СВОЮ ИНВЕСТИЦИОННУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК В СТРАНАХ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА И ЕАЭС, ТАК И В ИНЫХ ЮРИСДИКЦИЯХ

**ПРОЕКТ «МЕЖДУНАРОДНЫЙ РИСК-МЕНЕДЖМЕНТ»** – ЭТО ПРОЕКТ ПО УПРАВЛЕНИЮ РИСКАМИ ТОРГОВЫХ КОМПАНИЙ КАК ПРИ ОБЫЧНОМ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ, ТАК И ПРИ ВОЗНИКНОВЕНИИ КРИЗИСНЫХ СИТУАЦИЙ И КОНФЛИКТОВ

**ПРОЕКТ «ТАМОЖЕННЫЙ АУДИТ»**

**ПРОЕКТ «ТС»** – ОКАЗАНИЕ ПРАВОВОЙ ПОМОЩИ КОМПАНИЯМ ИЗ ГОСУДАРСТВ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА ПРИ ВЕДЕНИИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ С КОМПАНИЯМИ-РЕЗИДЕНТАМИ ГОСУДАРСТВ-ЧЛЕНОВ ЕАЭС



### **I. «ИН-ИНВЕСТ»**

**ОКАЗАНИЕ ПРАВОВОЙ ПОМОЩИ КОМПАНИЯМ, ВЕДУЩИМ ЛИБО ПЛАНИРУЮЩИМ ВЕСТИ СВОЮ ИНВЕСТИЦИОННУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК В СТРАНАХ ЕАЭС И ЕС, ТАК И В ИНЫХ ЮРИСДИКЦИЯХ**



**В рамках данного проекта предусмотрено оказание юридической помощи по следующим направлениям**



 *Customs & Corporate Lawyers*

## **II. «МЕЖДУНАРОДНЫЙ РИСК-МЕНЕДЖМЕНТ» УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ КОМПАНИЙ КАК ПРИ ОБЫЧНОМ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ, ТАК И ПРИ ВОЗНИКНОВЕНИИ КРИЗИСНЫХ СИТУАЦИЙ И КОНФЛИКТОВ**



## КОМПОНЕНТЫ ПРОЕКТА «МЕЖДУНАРОДНЫЙ РИСК-МЕНЕДЖМЕНТ»



 *Customs & Corporate Lawyers*

Мы также осознаем, что сложные ситуации, связанные с исполнением контрактов, споры и потенциальные споры требуют немедленного вмешательства специалистов

В случае возникновения таких чрезвычайных ситуаций у наших клиентов всегда есть возможность получить консультацию по телефону и электронной почте

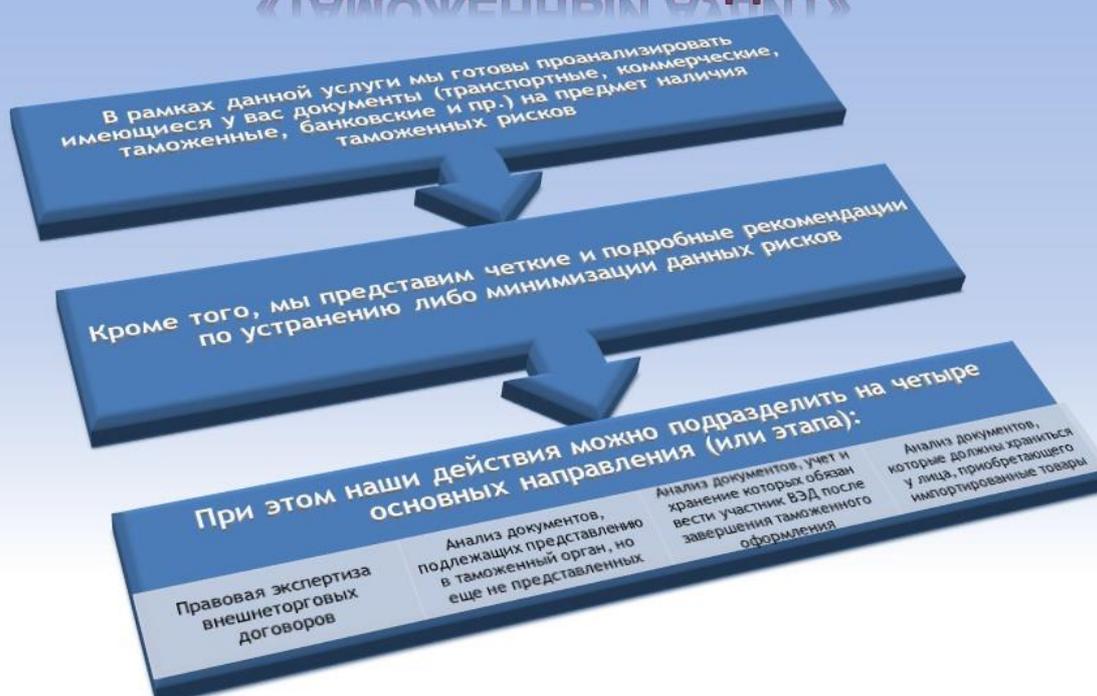
Если необходима консультация по законодательству другого государства или участие адвоката в судебном процессе на территории другого государства, наши юристы оперативно свяжутся с офисом наших партнеров, и наш клиент получит необходимую юридическую поддержку

 *Customs & Corporate Lawyers*

### III. «ТАМОЖЕННЫЙ АУДИТ»



#### СУТЬ ПРОЕКТА «ТАМОЖЕННЫЙ АУДИТ»



 Customs & Corporate Lawyers

## Правовая экспертиза внешнеторговых договоров



Внешнеторговый договор - это основной коммерческий документ, содержащий информацию о ввозимых либо вывозимых товарах. Именно его в первую очередь использует таможенный орган с целью проверки и уточнения сведений, заявленных в таможенной декларации. Поэтому в случае отсутствия в договоре определенных положений либо наличия в нем противоречий таможенный орган может признать его неприемлемым для целей идентификации товаров, подтверждения таможенной стоимости, применения первого метода определения таможенной стоимости, использования заявленного таможенного режима и т.п.



Ситуация осложняется тем, что конкретное содержание внешнеторгового договора не регламентируется какими-либо правовыми актами: это приводит к наличию разных подходов к составлению и оформлению договоров. При этом подходы таможенных органов зачастую различаются и могут не соответствовать подходу участника ВЭД.

 *Customs & Corporate Lawyers*

## Правовая экспертиза внешнеторговых договоров

Общий анализ и собственно экспертиза внешнеторговых договоров и иных коммерческих документов на предмет соответствия таможенному законодательству

Выявление положений, которые могут вызвать дополнительные вопросы со стороны таможенных органов (в частности, вопросы о ценовых компонентах, подлежащих включению в таможенную стоимость) и, как следствие, задержку выпуска товаров

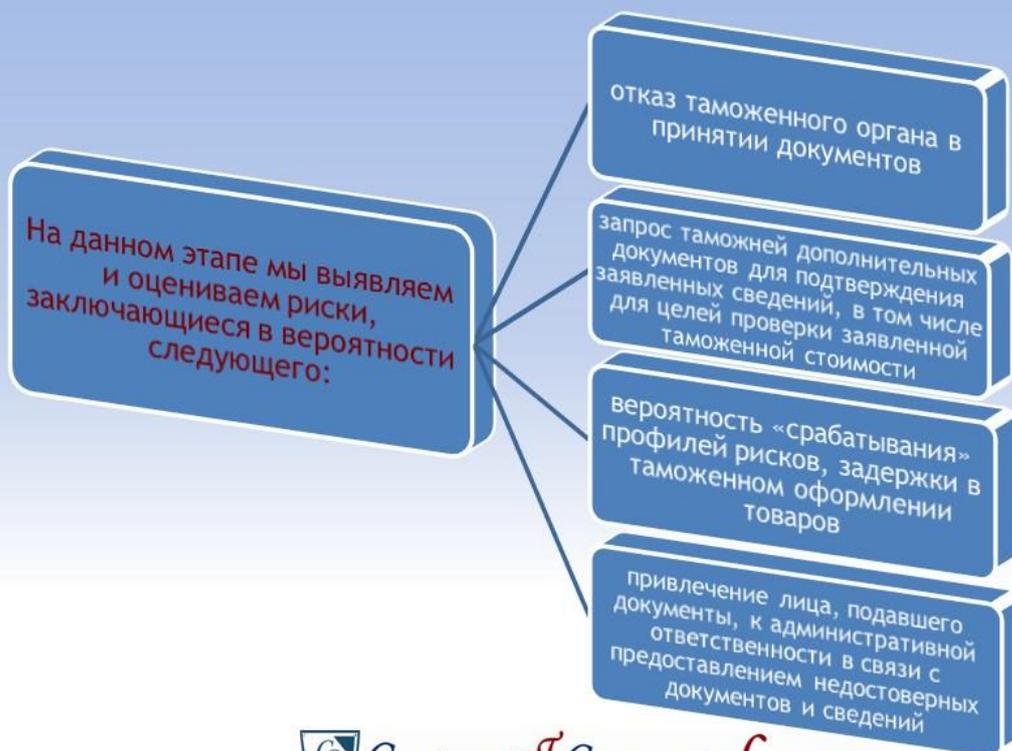
Вышеуказанные обстоятельства обуславливают необходимость проведения правовой экспертизы внешнеторговых договоров. Наши услуги в данной сфере заключаются в следующем:

Рекомендации по внесению изменений в коммерческие документы с целью минимизации рисков, в части определения таможенной стоимости, и (или) излишней уплаты таможенных платежей

Выявление и устранение иных рисков (в частности, невыгодные условия поставки; положения договора, на основании которых таможенные органы могут запретить обратный вывоз (реэкспорт) дефектных товаров и т.п.)

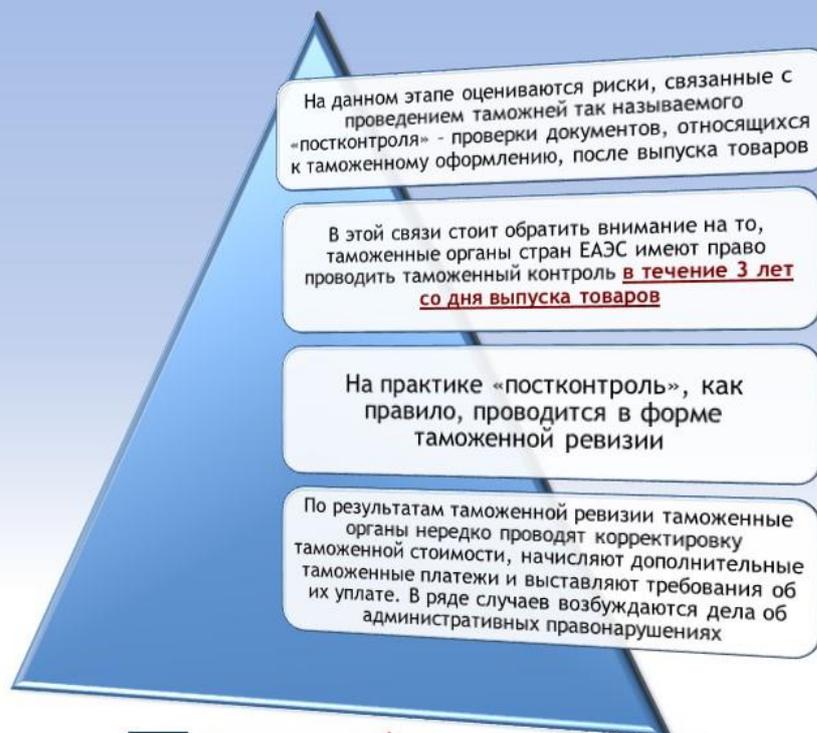
 *Customs & Corporate Lawyers*

## Анализ документов, подлежащих представлению в таможенный орган, но еще не представленных



 Customs & Corporate Lawyers

## Анализ документов, учет и хранение которых обязан вести участник ВЭД после завершения таможенного оформления



 Customs & Corporate Lawyers

## IV. ПРОЕКТ «ТС» ОКАЗАНИЕ ПРАВОВОЙ ПОМОЩИ КОМПАНИЯМ ПРИ ВЕДЕНИИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ С ГОСУДАРСТВАМИ- ЧЛЕНАМИ ЕАЭС



### НА КОГО ОРИЕНТИРОВАН ПРОЕКТ «ТС»?

**ПРОЕКТ «ТС»**, направлен на поддержку бизнеса и инвесторов из стран ЕС в условиях становления и развития **союза стран, входящих ЕАЭС** (далее - Таможенный союз)

Если Ваш бизнес связан с поставками товаров или услуг на территорию России и иных стран Таможенного союза, **если** Вы являетесь импортером товаров услуг с территории Таможенного союза или Вы только **планируете** осуществлять внешнеэкономическую деятельность с государствами-членами Таможенного союза - **это предложение для Вас!**

 *Customs & Corporate Lawyers*

## КОМПОНЕНТЫ ПРОЕКТА «ТС»



Мы готовы предложить Вам оказание юридической помощи по следующим направлениям:

- консультирование по вопросам, связанным с таможенным тарифным и нетарифным регулированием внешнеэкономической деятельности, по правовым и процедурным вопросам, касающимся соблюдения таможенного законодательства в связи с перемещением товаров через таможенную границу Таможенного союза
- анализ и правовая экспертиза внешнеэкономических договоров с государствами-членами Таможенного союза на предмет соответствия законодательству России и иных стран Таможенного союза
- выявление и анализ рисков при осуществлении экспортно-импортных операций с российскими партнёрами и партнёрами из иных стран государств-членов Таможенного союза
- разработка схемы ведения бизнеса, направленная на оптимизацию таможенных платежей и процедур при перемещении товаров через таможенную границу Таможенного союза
- выявление положений, которые могут вызвать дополнительные вопросы со стороны таможенных органов России и иных стран Таможенного союза (например, вопросы о ценовых компонентах, подлежащих включению в таможенную стоимость)
- предупреждение негативных последствий для компаний при перемещении товаров через таможенную границу Таможенного союза
- письменные рекомендации по содержанию коммерческих документов - с целью минимизации рисков при перемещении товаров через таможенную границу Таможенного союза

 **Customs & Corporate Lawyers**



Советник Международной партнерской сети  
юридических и консалтинговых компаний  
Customs & Corporate Lawyers в Эстонии

**Алеся Соловьёва**

**Рабочие контакты:**

**E-mail: [customs@customs.su](mailto:customs@customs.su)**

**+ 372 513 12 81;**

**+7 (495) 410-21-83;**

**+ 7 (985) 411-43-06**

**Интернет-сайт: [www.accl.pro](http://www.accl.pro)**

 **Customs & Corporate Lawyers**

## **Докладчик Конференции**

**Курочкин  
Константин Леонидович**

Руководитель Коллегии адвокатов  
«ТАМОЖЕННЫЙ АДВОКАТ»

### **Тема доклада:**

«Предупреждение таможенных правонарушений при осуществлении внешнеэкономической деятельности»



## Предупреждение таможенных правонарушений при осуществлении внешнеэкономической деятельности

Константин Курочкин, адвокат



## Вопросы ответственности в ЕАЭС

Отсутствует унификация  
административного и уголовного  
законодательства в рамках ЕАЭС

В области административной и  
уголовной ответственности  
применяется национальное  
законодательство государств-  
членов ЕАЭС



## Вопросы ответственности в Российской Федерации

Административная ответственность регулируется Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях (далее - КоАП РФ)

Уголовная ответственность установлена Уголовным кодексом Российской Федерации (далее - УК РФ)

## «Типовой алгоритм» привлечения к ответственности участников ВЭД:

Проведение камеральной проверки, корректировка таможенной стоимости, изменение кода ТН ВЭД ввозимого товара

Возбуждение уголовного дела, чаще всего - по ст.ст. 194 либо 226.1 УК России

Доначисление таможенных платежей и пеней за предыдущие поставки (за 3 предшествующих года)

Возбуждение административных дел по статьям 16.2 (ч.2) или 16.7 КоАП России (за предшествующие 2 года)

**СТ. 16.2 КОАП РОССИИ: НЕДЕКЛАРИРОВАНИЕ ЛИБО НЕДОСТОВЕРНОЕ  
ДЕКЛАРИРОВАНИЕ ТОВАРОВ**

**Часть 2:** Заявление декларантом либо таможенным представителем при таможенном декларировании товаров недостоверных сведений об их классификационном коде по единой Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза, сопряженное с заявлением при описании товаров неполных, недостоверных сведений об их количестве, свойствах и характеристиках, влияющих на их классификацию, либо об их наименовании, описании, о стране происхождения, об их таможенной стоимости, либо других сведений, если такие сведения послужили или могли послужить основанием для освобождения от уплаты таможенных пошлин, налогов или для занижения их размера.

■ **Штраф:** на должностных лиц - от **10 000 до 20 000 рублей**, на граждан/юридических лиц - от **1/2 до двукратной суммы** подлежащих уплате таможенных пошлин, налогов с конфискацией предмета или без таковой, либо конфискация.

**СТАТЬЯ 16.7 КОАП РОССИИ: ПРЕДСТАВЛЕНИЕ НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНЫХ ДОКУМЕНТОВ  
ПРИ СОВЕРШЕНИИ ТАМОЖЕННЫХ ОПЕРАЦИЙ**

Представление декларантом или иным лицом таможенному представителю либо иному лицу документов для представления их в таможенный орган при совершении таможенных операций, повлекшее за собой заявление таможенному органу таможенным представителем либо иным лицом недостоверных сведений о товарах, если такие сведения послужили или могли послужить основанием для освобождения от уплаты таможенных пошлин, налогов или для занижения их размера, и (или) несоблюдение установленных международными договорами государств - членов Евразийского экономического союза, решениями Евразийской экономической комиссии, нормативными правовыми актами Российской Федерации запретов и ограничений.

**Штраф:**

- на граждан в размере **от 1500 до двух 2500 рублей** с конфискацией предметов административного правонарушения, или без таковой, либо конфискация.
- на должностных лиц - **от 10000 до 20000 рублей**.
- на юридических лиц - **от 100 000 до 300 000** с конфискацией предметов административного правонарушения, или без таковой, либо конфискация.



**СТАТЬЯ 194 УК РОССИИ: УКЛОНЕНИЕ ОТ УПЛАТЫ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ, ВЗИМАЕМЫХ С ОРГАНИЗАЦИИ ИЛИ ФИЗИЧЕСКОГО ЛИЦА**

**Примечание.** Уклонение от уплаты таможенных платежей признается совершенным в крупном размере, если сумма неуплаченных таможенных платежей за товары, перемещенные через таможенную границу Евразийского экономического союза, в том числе в одной или нескольких товарных партиях, превышает **два миллиона рублей**, а в особо крупном размере - **шесть миллионов рублей**.

**Часть 1:** Уклонение от уплаты таможенных платежей, взимаемых с организации или физического лица, совершенное в крупном размере.

⦿ **Штраф в размере от 100 000 до 500 000 рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от 1 до 3 лет, либо обязательными работами на срок 480 часов, либо лишением свободы на срок до 2 лет.**

**Часть 2:** То же деяние, совершенное:

- а) группой лиц по предварительному сговору;
- г) в особо крупном размере.

⦿ **Штраф в размере от 300 000 до 500 000 рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от 2 до 3 лет либо лишение свободы на срок до 5 лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до 3 лет или без такового.**

**СТАТЬЯ 194 УК РОССИИ: УКЛОНЕНИЕ ОТ УПЛАТЫ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ, ВЗИМАЕМЫХ С ОРГАНИЗАЦИИ ИЛИ ФИЗИЧЕСКОГО ЛИЦА**

**Часть 3:**

Деяния, предусмотренные частями первой или второй настоящей статьи, совершенные: должностным лицом с использованием своего служебного положения либо с применением насилия к лицу, осуществляющему таможенный или пограничный контроль, -

- ⦿ наказываются лишением свободы **на срок от пяти до десяти лет** со штрафом в размере до одного миллиона рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до пяти лет или без такового и с ограничением свободы на срок до полутора лет или без такового.

**Часть 4:** Деяния, предусмотренные частями первой, второй или третьей настоящей статьи, совершенные организованной группой, -

- ⦿ наказываются лишением свободы **на срок от семи до двенадцати лет** со штрафом в размере до одного миллиона рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до пяти лет или без такового и с ограничением свободы на срок до двух лет или без такового.

**СТ. 226.1 УК РОССИИ**

Уголовным кодексом Российской Федерации предусмотрена юридическая ответственность за совершение деяния, предусмотренного ст. 226.1 «Контрабанда сильнодействующих, ядовитых, отравляющих, взрывчатых, радиоактивных веществ, радиационных источников, ядерных материалов, огнестрельного оружия или его основных частей, взрывных устройств, боеприпасов, оружия массового поражения, средств его доставки, иного вооружения, иной военной техники, а также материалов и оборудования, которые могут быть использованы при создании оружия массового поражения, средств его доставки, иного вооружения, иной военной техники, а равно стратегически важных товаров и ресурсов или культурных ценностей либо особо ценных диких животных и водных биологических ресурсов» (в ред. Федерального закона от 02.07.2013 N 150-ФЗ).



**Указанное преступление по степени общественной опасности отнесено законом к преступлениям против общественной безопасности (глава 24), включенных в раздел IX. «Преступления против общественной безопасности и общественного порядка» УК РФ, и тем самым, по сути, приравнен к иным составам уголовных деяний, входящих в главу 24 указанного раздела, включая: ст. 205 «Террористический акт», ст. 206 «Захват заложников», ст. 209 «Бандитизм» и др.**

**Вместе с тем, исходя из диспозиции нормы ст.226.1 УК РФ данный уголовный состав имеет значительной частью экономическую направленность преступной деятельности, учитывая указываемые в диспозиции нормы предметы посягательства – товары, ресурсы, животные.**

При этом надо отметить, что уголовные составы утратившей силу ст. 188 УК РФ, ранее отнесенные законом к преступлениям исключительно в экономической сфере, де-факто возродились в действующей редакции ч.1 ст. 226.1 УК РФ, отнесенной, как уже отмечалось ранее, к преступлениям против общественного порядка.

**При этом, по сути, экономические деяния, становятся преступлением большей, чем было ранее, степени общественной опасности.**



## КОЛЛЕГИЯ АДВОКАТОВ «ТАМОЖЕННЫЙ АДВОКАТ»

*Таким образом, "невнятность" и непомерной широтой формулировок ст. 226.1 УК РФ созданы реальные предпосылки произвольного толкования данной нормы при её применении, что уже, к сожалению, приводит к негативным последствиям для участников ВЭД.*

*Как следует из предписаний, содержащихся в диспозиции нормы ст. 226.1 УК РФ, и примечаниях к ней, нормы указанной статьи не являются прямыми по своему действию (прямо прописанными), а носят бланкетный (отсылочный) характер, т.е. устанавливают правила поведения лишь в общей форме, не конкретизируя их. В связи с этим конкретизация отсутствующих правовых предписаний ст. 226.1 УК РФ содержится в специальных нормативных актах разных отраслей законодательства Российской Федерации, в том числе в подзаконных актах (постановлениях Правительства Российской Федерации и др.).*



## КОЛЛЕГИЯ АДВОКАТОВ «ТАМОЖЕННЫЙ АДВОКАТ»

*В силу бланкетной структуры диспозиции ст. 226.1 УК РФ обнаружилась проблематика ее применения, поскольку данная норма отсылает к огромному объему специальных норм, определяющих упоминаемые в статье понятия, для установления признаков и конкретных характеристик перечисленных в ней предметов посягательства.*

*Тем самым, созданы реальные условия произвольного, расширительного толкования данной нормы правоприменителем, что может привести, и уже во многих случаях приводит, к необоснованному, с точки зрения правовой целесообразности, привлечению участников внешнеэкономической деятельности к уголовной ответственности.*

*Так, например, содержание в диспозиции ст. 226.1 УК РФ понятий «иного вооружения, иной военной техники, а также материалов и оборудования, которые могут быть использованы при создании оружия массового поражения, средств его доставки, иного вооружения, иной военной техники» допускает возможность отнесения к данным понятиям самых различных товаров – в частности: материалов, запасных частей и комплектующих общего (гражданского) назначения.*



## Основные моменты, которые должны учитывать участники ВЭД при профилактике таможенных правонарушений



### 1. ПРАВОВАЯ ЭКСПЕРТИЗА ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ДОГОВОРОВ

- Как известно, **внешнеторговый договор** - это основной коммерческий документ, содержащий информацию о ввозимых либо вывозимых товарах. Именно его в первую очередь использует таможенный орган с целью проверки и уточнения сведений, заявленных в таможенной декларации. Поэтому в случае отсутствия в договоре определенных положений либо наличия в нем противоречий таможенный орган может признать его неприемлемым для целей идентификации товаров, подтверждения таможенной стоимости, применения первого метода определения таможенной стоимости, использования заявленного таможенного режима и т.п. Ситуация осложняется тем, что конкретное содержание внешнеторгового договора не регламентируется какими-либо правовыми актами: это приводит к наличию разных подходов к составлению и оформлению договоров. При этом подходы таможенных органов зачастую различаются и могут не соответствовать подходу участника ВЭД
- Общий анализ и собственно экспертиза внешнеторговых договоров и иных коммерческих документов на предмет соответствия таможенному законодательству РФ, а также законодательству **ЕАЭС**
- Выявление положений, которые могут вызвать дополнительные вопросы со стороны таможенных органов (в частности, вопросы о ценовых компонентах, подлежащих включению в таможенную стоимость)
- Рекомендации по внесению изменений в коммерческие документы с целью минимизации рисков, в части определения таможенной стоимости, и (или) неправильной классификации товара по ТН ВЭД
- Выявление и устранение иных рисков (в частности, невыгодные условия поставки; положения договора, на основании которых таможенные органы могут запретить обратный вывоз (реэкспорт) дефектных товаров и т.п.)

## 2. АНАЛИЗ ДОКУМЕНТОВ, ПОДЛЕЖАЩИХ ПРЕДСТАВЛЕНИЮ В ТАМОЖЕННЫЙ ОРГАН, НО ЕЩЕ НЕ ПРЕДСТАВЛЕННЫХ

На данном этапе необходимо выявить и оценить риски, заключающиеся в вероятности следующего:

- запрос таможеней дополнительных документов для подтверждения заявленных сведений, в том числе для целей проверки заявленной таможенной стоимости либо кода товара по ТН ВЭД
- вероятность «срабатывания» профилей рисков, задержки в таможенном оформлении товаров
- привлечение участника ВЭД к административной ответственности в связи с предоставлением недостоверных документов и сведений таможенному органу

## 3. АНАЛИЗ ДОКУМЕНТОВ, УЧЕТ И ХРАНЕНИЕ КОТОРЫХ ОБЯЗАН ВЕСТИ УЧАСТНИК ВЭД ПОСЛЕ ЗАВЕРШЕНИЯ ТАМОЖЕННОГО ОФОРМЛЕНИЯ

На данном этапе оцениваются риски, связанные с проведением таможеней так называемого «постконтроля» - проверки документов, относящихся к таможенному оформлению, после выпуска товаров

В этой связи стоит обратить внимание на то, что таможенные органы имеют право проводить таможенный контроль **в течение 3 лет со дня выпуска товаров**

## АНАЛИЗ ДОКУМЕНТОВ, КОТОРЫЕ ДОЛЖНЫ ХРАНИТЬСЯ У ЛИЦА, ПРИОБРЕТАЮЩЕГО ИМПОРТИРОВАННЫЕ ТОВАРЫ

Таможенные риски могут возникать не только у участников ВЭД, но и у лиц, приобретающих импортные товары у участников ВЭД либо у посредников

Законодательство возлагает на данных лиц обязанность удостовериться в том, что приобретаемые ими товары прошли таможенное оформление и что в отношении них уплачены таможенные платежи

**За неисполнение данной обязанности предусмотрена административная ответственность**

Таможенные органы уполномочены проводить проверку у этих лиц



### КОЛЛЕГИЯ АДВОКАТОВ «ТАМОЖЕННЫЙ АДВОКАТ»

#### **СТАТЬЯ 16.21 КОАП РОССИИ: НЕЗАКОННОЕ ПОЛЬЗОВАНИЕ ТОВАРАМИ, ИХ ПРИОБРЕТЕНИЕ, ХРАНЕНИЕ ЛИБО ТРАНСПОРТИРОВКА**

Пользование товарами, которые незаконно перемещены через таможенную границу Евразийского экономического союза и в отношении которых не уплачены таможенные пошлины, налоги или не соблюдены установленные международными договорами государств - членов Евразийского экономического союза, решениями Евразийской экономической комиссии, нормативными правовыми актами Российской Федерации запреты и ограничения, либо товарами, выпущенными, в том числе условно, в соответствии с таможенной процедурой, пользование которыми, передача которых во владение или в пользование либо распоряжение которыми иными способами допущены в нарушение установленных запретов и (или) ограничений, а также приобретение, хранение либо транспортировка таких товаров

#### **Штраф:**

⊗ на должностных лиц - от 10000 до 20000 рублей

⊗ на юридических лиц - от одной второй до двукратного размера стоимости товаров, явившихся предметами административного правонарушения, с их конфискацией или без таковой либо конфискацию предметов административного правонарушения.



Customs & Corporate Lawyers



## КОЛЛЕГИЯ АДВОКАТОВ «ТАМОЖЕННЫЙ АДВОКАТ»

**Актуальный спектр получения внешних юридических услуг при осуществлении внешнеэкономической деятельности:**

юридическая поддержка по планируемым внешнеэкономическим сделкам, включая экспертизу всех базовых документов, необходимых для оценки рисков и налоговых последствий

защита интересов должностных лиц компаний-участников ВЭД и владельцев бизнеса в административных и уголовных процессах

правовая поддержка бизнеса по досудебному урегулированию конфликтных ситуаций

судебное (арбитражное) разрешение споров, связанных с применением международного и таможенного законодательства



Customs & Corporate Lawyers



## КОЛЛЕГИЯ АДВОКАТОВ «ТАМОЖЕННЫЙ АДВОКАТ»

**БЛАГОДАРИЮ ЗА ВНИМАНИЕ!**

**Адвокат Курочкин Константин Леонидович**  
(рег. реестр. № 50/3796)

Контактная информация:

107045, г. Москва,  
Рождественский бульвар,  
д.9, стр.1

Телефон: +7 (495) 411-43-06

e-mail: [info@customs-advocate.ru](mailto:info@customs-advocate.ru)

*Мир справедлив, пока Вы с нами*



Customs & Corporate Lawyers

## О НАСТОЯЩЕМ ИНФОРМАЦИОННОМ БУКЛЕТЕ И СОДЕРЖАЩИХСЯ В НЁМ МАТЕРИАЛАХ. ЭПИЛОГ

1. Составители настоящего информационного буклета выражают свою глубокую признательность Председателю Совета ТПП России Петрову Георгию Георгиевичу за поддержку и блестящее ведение указанной международной конференции, а также выказывают искреннюю благодарность главному эксперту-руководителю направления Департамента внешних связей ТПП России, ответственному секретарю Совета ТПП РФ по таможенной политике Митичевой Марине Вячеславовне, оказавшей неоценимую практическую помощь в подготовке и обеспечении проведении данного мероприятия.

2. Настоящий информационный буклет содержит материалы, подготовленные и представленные как на стадии подготовки, так и на стадии окончания Международной конференции «Актуальные вопросы обеспечения безопасности бизнеса при осуществлении внешнеэкономической деятельности в современных условиях», состоявшейся 1 декабря 2021 г. в ТПП России (г. Москва) в очно-заочном формате. Объём представленного в буклете материала отличается (в основном, в большую сторону) от материалов, содержащихся в видеозаписи самой конференции (это здесь: <https://youtu.be/vemoOhA45VE>), поскольку из-за продолжавшейся в конце 2021 года пандемии Ковид-19, а также из-за профессиональной занятости, некоторые докладчики не смогли принять непосредственное участие в данном мероприятии, но, тем не менее, предоставили свои доклады и презентации для итоговой публикации в настоящем информационном буклете.

3. Составители настоящего информационного буклета обращают внимание, что все авторские материалы, а также авторская орфография и пунктуация сохранены без изменений и какой-либо корректуры. Исключение составили лишь несогласованные для публикации рекламные материалы, включая логотипы, которые были удалены.

4. Воспроизведение, передача и распространение информационного буклета в любой форме без предварительного

письменного согласия компании CORPORATE LAWYERS GROUP LLC запрещены кроме случаев, когда они осуществляются на приведенных ниже условиях.

Компания CORPORATE LAWYERS GROUP LLC дает согласие на то, чтобы пользователь на своем компьютере просматривал информационный буклет или распечатывал копии выдержек из этих страниц исключительно для личного использования. Дальнейшее распространение таких копий в коммерческих целях запрещено кроме случаев, когда на это имеется письменное согласие компании CORPORATE LAWYERS GROUP LLC.

Авторские материалы, содержащиеся на страницах этого информационного буклета, могут подпадать под действие дополнительных условий, предусмотренных законом.

5. Логотип, а также словесное обозначение Customs & Corporate Lawyers - являются зарегистрированным в Европейском Союзе, Казахстане, Канаде, Киргизстане, Китайской Народной Республике, Республике Беларусь, Российской Федерации, Монголии, Соединенных Штатах Америки и Украине комбинированным товарным знаком (знаком обслуживания), принадлежащим компании CORPORATE LAWYERS GROUP LLC и используемом исключительно для целей индивидуализации услуг, предоставляемых Международной партнерской сетью юридических и консалтинговых компаний Customs & Corporate Lawyers.

